

ЭВОЛЮЦИЯ

СОЦИАЛИЗМА



МОСКВА

Содержание

От автора	9
Основные термины и определения, которые нужно знать, читая эту книгу	16
Раздел 1. Анализ основных социально-экономических систем	22
1.1. Свободная рыночная экономика (экономический либерализм)	24
1.2. Смешанная экономика (дирижизм и кейнсианство)	37
1.3. Плановая экономика. Социализм (коммунизм)	43
1.4. Оценка деятельности высшей государственной власти с 1985 г. до наших дней	67
1.5. Заключение к первому разделу	76
Раздел 2. Идеология левой социал-демократии	84
2.1. Эволюция социал-демократической идеологии	86
2.2. Материализм, идеализм и религия	92
2.3. Ключевые цели нации	93
2.4. Демократия и парламентаризм	108
2.5. Политическое устройство государства Советов	111
2.6. Ключевые ценности и фундаментальные принципы руководителей социал-демократического государства	145
2.7. Предпринимательство и частная инициатива	150
2.8. Права собственности	159
2.9. Врожденные задатки и воспитание	177
2.10. Влияние воспитания	181
2.11. Классовое общество	182
2.12. Классовая борьба	184
2.13. Какую пользу обществу и при каких условиях приносит предприниматель	191

2.14. Общественная польза различных профессий и причины большой разницы в оплате труда	194
2.15. Уравнительная система оплаты труда	198
2.16. Наиболее рациональная оплата труда с точки зрения реализации ключевых целей нации	200
2.17. Виды доходов	202
2.18. Борьба с монополизацией экономики	204
2.19. Профессиональные союзы	206
2.20. Общественные организации	208
2.21. Гражданство	209
2.22. Временное ограничение эмиграции. Присяга	210
2.23. Личная свобода, свобода слова, свобода прессы	214
2.24. Разграничение доступа к информации для совершеннолетних и несовершеннолетних граждан	215
2.25. Борьба с обществом потребления	219
2.26. Расовая теория и антисемитизм	224
2.27. Нация, народ, идея «русского мира».	
Национализм и интернационализм, патриотизм	226
2.28. Оборонительные и империалистические войны.	
Предотвращение глобальных конфликтов	231

Раздел 3. Социальная политика социал-демократического государства	236
3.1. Трудовое законодательство	238
3.2. Демография	242
3.3. Решение жилищного вопроса	250
3.4. Здоровье нации	252
3.5. Здравоохранение	254
3.6. Культура и нравственность	257
3.7. Система образования	258
3.8. Военная служба	266
3.9. Пенсионная система, медицинское и социальное обслуживание граждан	268
3.10. Система наказаний	273

Раздел 4. Планово-рыночная экономическая система.	276
4.1. Государственное планирование	281
4.2. Баланс производства и потребления.	296
4.3. Планирование потребления ресурсов и переработки отходов.	298
4.4. Двухконтурная денежная система	299
4.5. Инвестирование под будущий выпуск продукции	306
4.6. Прямые инвестиции в развитие экономики предприятиями и гражданами.	309
4.7. Система параллельного финансового учета (СПФУ). Исключение коррупции. Максимальная прозрачность всей экономической и налоговой системы	311
4.8. Организация банковского сектора	316
4.9. Налоговая система.	321
4.10. Контроль за собираемостью налогов и искоренение коррупции.	351
4.11. Ориентировочные расчеты по налоговым поступлениям в бюджет с применением описанной налоговой системы при экономических показателях России 2019 г.	358
4.12. Основные инструменты обеспечения равномерного развития союзных республик, регионов, автономных республик, городов и сел страны.	371
4.13. Порядок работы при добыче полезных ископаемых.	373
4.14. Основные инструменты рыночного (не директивного) регулирования заработных плат и цен в экономике.	375
4.15. Плановое повышение производительности труда, качества продукции и снижения издержек	377
4.16. Ликвидация бедности и нищеты	380
4.17. Экономическое стимулирование научно-технического прогресса и науки	384
4.18. Внешняя торговля	387
4.19. Протекционизм и таможенные пошлины.	388

4.20. Государственный рейтинг предприятий. Государственные награды ученым и специалистам в различных областях. Нематериальное поощрение	389
4.21. Заключение к четвертому разделу, посвященному описанию комбинированной, планово-рыночной экономики . . .	391
Раздел 5. Внешняя политика социал-демократического государства ..	402
5.1. Возрождение российской нации и воссоединение республик бывшего СССР	404
5.2. Поддержание удовлетворительных отношений со странами — мировыми лидерами.	408
5.3. Стратегия выстраивания дипломатических отношений с ведущими странами — мировыми лидерами.	409
5.4. Потенциальные союзники и противники	411

От автора

«В борьбе обретешь ты право свое»

Рудольф фон Иеринг

Мы живем в эпоху больших перемен, кризисов и неуверенности в завтрашнем дне. Колоссальными темпами растет неравенство. Мы все чаще видим нарочитую роскошь на фоне разверзающейся нищеты. Меньшинство явно преуспевает, в то время как представители трудящегося большинства теряют работу, попадают в кредитную кабалу, забредают в иные ловушки сурового мира капитала. Мы теряем важнейшие опоры — социальные, экономические. Словно кто-то сознательно выбивает у нас почву из-под ног.

Так было не всегда: когда-то ведущие страны мира двигались в противоположном направлении. В 1945–1973 гг. социально-экономическая система на Западе успешно развивалась благодаря комплексу экономических и политических мер, которые получили название соответственно «смешанная экономика» и «социал-демократия». Такая экономикополитическая система радикально отличалась от экономического либерализма XVIII–XIX вв., хотя сохраняла ряд базовых элементов последнего. Во Франции период 1945–1973 гг. даже назвали «славным тридцатилетием». Качество жизни росло, имущественное неравенство уменьшалось, безработица оставалась на минимальном уровне. Государственные же расходы на социальную сферу постоянно увеличивались. Казалось, капиталистическая система движется к подлинно социалистическим преобразованиям, в строгом соответствии с теорией Маркса. И нужно просто продолжать идти путем, в долгосрочной перспективе выигрышным для всех классов общества — развивая смешанную экономику и социал-демократические преобразования.

Но оказалось, что один конкретный класс в данной ситуации не желал мириться с некоторыми потерями в личных доходах и влия-

нии. Речь о классе буржуазии. Их личное богатство урезалось высокими корпоративными налогами для предприятий и прогрессивными ставками для физических лиц, включая налог на роскошь, капитал и наследство. Сильные и свободные профсоюзы, обеспечивавшие участие трудящихся в управлении компаниями, качественное трудовое законодательство также серьезно ослабляли позиции бизнеса.

Самое главное: социально-экономические завоевания рабочего класса, достигнутые за «славное тридцатилетие», неминуемо вели к дальнейшим социалистическим преобразованиям. То есть к созданию новой системы, в которой буржуазия уже не будет занимать господствующее положение. Кроме того, все социальные достижения серьезно снижали норму прибыли¹ — несмотря на то, что в абсолютном выражении доходы бизнеса в этот период росли. В 1970-х она упала до очень низких значений, а энергетический кризис 1973 года (скачок цен на энергоресурсы) сделал положение западных бизнес-кругов довольно тяжелым².

Представители класса буржуазии все это понимали — поэтому они сумели провалить в правительствах целый комплекс неолиберальных реформ, противоположных социалистическим. Так началось решительное наступление буржуазии на социально-экономические завоевания трудящихся 1945–1973 годов. Ренессанс «свободного рынка» стал возможен, в том числе благодаря переносу производственных мощностей из развитых стран в развивающиеся — в государства с низкой заработной платой и слабым, неорганизованным рабочим движением. Это серьезно пошатнуло спрос на труд рабочих в ведущих державах мира, которые имели намного более высокие зарплаты, были гораздо лучше организованы и законодательно защищены.

Неолиберализм стал подретушированной, «облагороженной» (и менее радикальной) реинкарнацией «экономического либерализма» XVIII–XIX веков — ничем не ограниченного предпринима-

¹ Норма прибыли — процент, который показывает соотношение чистой прибыли компании и вложенного в нее капитала за определенный период. Предполагается, что при удачном ведении бизнеса норма прибыли превышает среднюю норму, сложившуюся в отрасли.

² Мировая экономика // Skyscrapersity. URL: <https://images.vfl.ru/ii/1635427840/de977d12/36455514.png> (дата обращения: 04.12.2023).

тельства в духе Адама Смита. Неолиберальная идеология сразу была взята на щит бизнес-кругами развитого мира. Но разворот к ней не был бы возможен без еще одного важного фактора — ослабления международного влияния Советского Союза, традиционно выступавшего защитником интересов труда на мировой арене. Наша страна в те годы столкнулась с серьезными экономическими проблемами. Постепенно деградируя, с 1985 года, СССР, по сути, встал в авангарде неолиберальных реформ, продолжающихся в нашей стране по сей день. Причем реалии этих преобразований фундаментально отличались от зарубежных аналогов.

Неолиберальные реформы, проводимые на Западе, предполагали некоторое снижение налогов для бизнеса и богатых граждан¹, смягчение трудового законодательства в пользу предпринимателей, сокращение социальных гарантий государства. Был сделан и ряд других значительных социально-экономических уступок крупному бизнесу. Тем не менее неолиберализм существовал в определенных рамках, за которые ему не позволяли выйти организованные трудящиеся развитых стран. В нашей же стране, в результате неорганизованности и аполитичности большей части рабочего класса, произошел тотальный демонтаж самого прогрессивного в мире социального государства. Вместо этого мы перешли к «дикому» капитализму образца начала XIX века, господствующему в России до сих пор. Как раз к тому самому «экономическому либерализму».

Столь резкий переход от социалистического строя к варварскому варианту рынка для большинства граждан нашей страны обернулся макроэкономической катастрофой. За 1989–1998 годы, по данным Всемирного банка, российский ВВП² сократился почти в два раза. А новое капиталистическое государство радикально урезало социальные обязательства перед гражданами. И даже оставшиеся выполняло не в полной мере.

¹ Так, верхняя граница прогрессивного налога на доходы физлиц в среднем снизилась с 60% до 45%. См.: Минаев С. Налог с тобой // Коммерсантъ-Власть. 14.07.2014. URL: <https://www.kommersant.ru/amp/2519619> (дата обращения: 04.12.2023).

² Валовой внутренний продукт. Это сумма рыночной стоимости всех конечных (то есть предназначенных непосредственно к употреблению покупателем) товаров и услуг, произведенных в конкретном государстве во всех отраслях его экономики.

После социально-экономического хаоса и кровавого передела собственности, происходившего в 1990-х, ситуация несколько стабилизировалась. Благодаря беспрецедентному росту цен на энергоресурсы и крайне благоприятной внешней конъюнктуре в 2000–2008 годах экономика России пережила серьезный восстановительный рост. К 2008 году процесс завершился: в этот момент наша страна приблизительно сравнялась по ВВП с показателями РСФСР 1989 года. Беда в том, что за то же время ведущие страны мира шагнули далеко вперед. Наша же молодая капиталистическая республика, проведя тотальный демонтаж социалистического государства, построила такую примитивную социально-экономическую и политическую систему, до которой не скатилась даже современная Зимбабве.

Уязвимость этой системы показало первое же серьезное испытание: мировой финансовый кризис 2008 года сильнее всего ударил именно по нашей экономике. Ее рост радикально замедлился, а в начале 2020-х годов началась рецессия¹. По данным Росстата, за 2009–2022 годы российская экономика выросла лишь на 14%, это 0,9% роста в год (для сравнения: в 1999–2008 годы рост составил 67%, или 6,7% ежегодно). Реальные доходы населения в 2014–2022 годах сократились более чем на 10%. При этом Росстат, подчиняющийся Минэкономразвития РФ, явным образом ангажирован — то есть фактическое положение дел еще хуже.

Главной причиной мирового кризиса, отголоски которого «слышны» до сих пор, стали резко обострившиеся капиталистические противоречия. Они являются прямым следствием неолиберальных социально-экономических реформ, проводимых с конца 1970-х. США и Евросоюз попытались «залить» спад мировой экономики резким вбросом необеспеченных денег — попросту говоря, на полную включили печатный станок. Эти меры привели к высокой инфляции во всем мире. Одновременно ведущие державы начали политику деглобализации: по всему миру идут «торговые войны», связанные с защитой рынков от конкуренции. Постоянно увеличивается коли-

¹ Спад производства, связанный с замедлением темпов экономического развития. От латинского *recessus*, «отступление». Рецессия часто связана с ростом безработицы и другими социально неблагоприятными факторами.

чество протекционистских государственных мер, что в свою очередь замедляет экономический рост. Эпидемия COVID-19 только усугубила и без того тяжелую ситуацию.

Начался глобальный кризис международных отношений. Нарастает социально-экономическая и военная напряженность, вспыхивают вооруженные конфликты разного масштаба. Не вызывает сомнений, что мир оказался на грани третьей мировой войны: ситуация в 2024 году напоминает канун 1914-го¹. Главными противоборствующими сторонами будут, безусловно, США и Китай. Остальные страны вынужденно примут ту или иную сторону.

Осознавая эти факты, самые разные люди задают один и тот же вопрос: «Что делать?». Наиболее рационально обратиться к самому прогрессивному и успешному — и в то же время близкому и понятному нам советскому опыту. Однако прямое возрождение СССР невозможно. Воссоздание строя, сформированного после знаменитого XX съезда КПСС² — это путь в никуда: не исправив ошибок позднего СССР, мы неминуемо придем к аналогичному финалу. Возрождение «сталинского СССР», существовавшего до 1956 года, тоже невозможно: в современной России иной масштаб экономики, радикально другая социальная ситуация. А целый ряд политических и экономических методов, применявшихся сталинской системой, являются недопустимыми.

Но дальнейшее развитие в русле идей «экономического либерализма» также невозможно. Эти принципы не выдерживают никакой критики. Во-первых, от них давно отказался весь развитый мир: ни в одной из передовых стран полностью либеральной, не регулируемой государством экономики на сегодня не существует. Во-вторых, даже ограниченные, половинчатые неолиберальные реформы 1970–1980-х годов завели мировую систему в глобальный тупик. Значительные успехи показывает китайская модель. Но и она имеет

¹ Год начала Первой мировой войны.

² В 1956 году Никита Хрущев на XX съезде партии объявил предыдущий курс развития советского государства порочным. Это дало старт серьезным изменениям в политике и экономике: если до 1956 года СССР еще жил по инерции в рамках сталинской системы, то теперь страна начала значительно перестраиваться.

очевидные недостатки, также ведущие Китай к масштабному кризису (он будет протекать не так, как на Западе, но его последствия окажутся весьма серьезными). Фактически, этот кризис уже начался.

Нам необходима иная, совершенно новая идеология и основанная на ней экономическая и политическая модель. Она должна вобрать в себя успешный практический опыт всех предыдущих социально-экономических систем, впитать из них все лучшее, но освободиться от каких-либо догм прошлого — либеральных, консервативных, коммунистических или социал-демократических. А также дополнить себя новыми элементами, способными решить те проблемы, с которыми не в силах были справиться существующие на сегодняшний день экономические системы. Свободная от лозунгов, эта модель должна быть конкретной и всеобъемлющей, связующей все элементы общественной и экономической жизни в единое целое.

Главная задача данного труда — детально описать контуры будущей идеологии, а также социально-экономической и политической систем, которые смогут вывести нашу страну из тяжелейшего кризиса. А затем — обеспечить ей будущее процветание. Автор посвящает книгу всем, кому небезразлична судьба нашей Родины. Всем, кто хочет думать — и готов действовать.

! Все расчеты в этой книге выполнены в ценах 2023 года. В случае применения их в будущем необходимо учитывать поправку на инфляцию.

! Все предложенные в рамках этого труда названия государственных учреждений, органов государственной власти, государственных документов, а также наименования организационно-правовых форм предприятий являются условными и могут быть скорректированы при условии сохранения сути.

! Все оценки социальным группам (классам), событиям, действующим лицам, а также деятельности высшей государственной власти в России, о которых рассказывается в этой книге, носят субъективный характер и выражают исключительно личное оценочное суждение автора.

Основные термины и определения, которые нужно знать, читая эту книгу

1. **Государство** — это инструмент управления и принуждения в руках организованных политических субъектов. Степень влияния каждого организованного политического субъекта на государство определяется силой этого субъекта.

2. **Детальное (детализированное) планирование** — директивное (обязательное к исполнению) планирование на государственном уровне, в рамках которого любой процесс описывается в точности, включая: необходимое количество ресурсов, их стоимость, сроки исполнения каждого этапа, ответственных за реализацию каждой части плана и др.

3. **Индикативное планирование** (от лат. «*indicator*» — **указатель**) — недирективное (направляющее, ориентирующее) планирование на государственном уровне. Это способ регулирования экономических процессов с помощью определения рекомендуемых целей развития производства и создания государством финансовых и других стимулов для тех коммерческих фирм, которые соглашаются действовать в соответствии с государственными рекомендациями.

4. **Компания (частная компания), предприятие, организация (частная организация), фирма** — синонимичные понятия, обозначающие любую государственную или коммерческую компанию от торгового ларька до крупного промышленного холдинга.

5. **Средства производства, «капитал», «активы»** — синонимичные понятия, означающие совокупность орудий и предметов труда любой частной или государственной компании. Например, средства

производства магазина — торговое и складские помещения, витрины, торговое оборудование, сайт компании, товар на полках и др.

6. Производительная деятельность — это процесс создания товаров и услуг, который включает в себя использование ресурсов (труд, капитал, материалы, технологии) для удовлетворения потребностей общества. Эта деятельность охватывает все стадии производства, начиная от разработки идеи и проектирования продукта, заканчивая его производством, распределением и продажей.

7. Спекуляция — покупка и продажа активов для получения прибыли за счет разницы цен, при этом с объектом спекуляции не предполагается совершение каких-либо действий.

8. Норма прибыли на капитал — среднегодовые процентные поступления, получаемые в результате использования капитала его собственником, непосредственно не вовлеченным в производительную деятельность.

9. Норма прибыли на предпринимательский капитал — среднегодовые процентные поступления, получаемые в результате использования капитала его собственником в предпринимательской деятельности за вычетом стоимости капитала.

10. Стоимость капитала — это цена, которую предприятие платит за привлечение капитала из различных источников.

11. Капиталист — владелец капитала (активов), получающий доход за счет его использования, но не участвующий непосредственно в производительной деятельности.

12. Предприниматель — человек, который создает собственный (либо долевого) бизнес в сфере производства, торговли или оказания услуг в целях получения прибыли, непосредственно участвующий

в производительной деятельности, а также берущий на себя большую часть рисков, связанных с открытием компании и ее развитием.

13. **Буржуазия (класс капиталистов и предпринимателей)** — совокупность капиталистов и предпринимателей, а также высшего чиновничества, экономически взаимосвязанного с ними. Малая, средняя и крупная буржуазия синонимичны малому, среднему и крупному бизнесу.

Негативная оценка класса буржуазии, которая приводится в данном труде, относится не ко всей социальной группе в целом, а исключительно к отдельным ее представителям, предпринимателям описанные в этой книге противозаконные или общественно вредные деяния. Приведенная здесь оценка является личным оценочным суждением автора.

14. **Рабочий класс** — все наемные работники. Их основной доход — продажа собственного труда (заработная плата).

15. **Олигарх (олигархия)** — крупный предприниматель (совокупность крупных предпринимателей), связанный с государственными чиновниками и получающий за счет взаимосвязи монопольное положение в экономике или дополнительные преимущества для своего бизнеса.

16. **Сырьевая олигархия** — совокупность крупных предпринимателей в сырьевых отраслях экономики, обладающих правом собственности на добытые ресурсы.

17. **Высшая государственная власть, правящая группа, правящие круги, политическая элита, политический класс** — синонимичные понятия, означающие часть господствующего (доминирующего) класса, непосредственно участвующую в принятии важных политических решений.

Негативная оценка высшей государственной власти (правлящих групп), которая приводится в данном труде, относится не ко всей социальной группе в целом, а исключительно к отдельным ее пред-