
Лучше, чем «Думай и богатей»!

Вы, конечно, слышали про «Думай и богатей». В свое время эта книга просто перевернула сознание. Но вот теперь у вас в руках то, с чего все начиналось, — беседы Хилла и Карнеги, которые и легли в основу «Думай и богатей». Кому как, а мне было во много раз интереснее «присутствовать» при их разговоре и самому делать какие-то выводы, размышлять. Эта книга произвела на меня более глубокое впечатление.

Очень интересно!

Читается на одном дыхании. Очень интересная беседа Карнеги и Хилла. Множество вдохновляющих примеров и историй. Потрясающая книга!

Вдохновляет!

Есть такие книги, после которых хочется что-то делать, менять. Эта — одна из них. Невозможно просто прочесть ее и отложить в сторону. Действительно начинаешь по-другому смотреть на многие вещи, вести себя, думать. И это дает результат.

НАПОЛЕОН ХИЛЛ

КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ

18 уроков обретения денег



Издательство
АСТ
Москва

УДК 334:159.9
ББК 88.4
Х45

Права на перевод получены соглашением с Napoleon Hill Foundation. Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Napoleon Hill HOW TO RAISE YOUR OWN SALARY

Хилл, Наполеон.

X45 Как зарабатывать больше. 18 уроков обретения денег / Наполеон Хилл. — Москва : Издательство АСТ, 2019. — 448 с.

ISBN 978-5-17-113911-7 (Думай и богатей!)

ISBN 978-5-17-113909-4 (Главный секрет притяжения денег)

Может ли обычный человек стать богатым и знаменитым? Нищий шотландский эмигрант Эндрю Карнеги превратился из разнобразного, получавшего один доллар в неделю, в величайшего промышленника. Он открыл формулу успеха, принесшую ему состояние! Долгие беседы Наполеона Хилла и Эндрю Карнеги о том, как ставить цели и добиваться желаемого, воплотились в бестселлер «Думай и богатей». Но «Думай и богатей» — это лишь основа основ, самые главные мысли о процветании. Эндрю Карнеги рассказал Наполеону Хиллу намного больше. И сейчас у вас есть возможность прочесть полную запись тех знаменитых бесед. Живым и точным языком Хилл описывает принципы, на которых основан успех всех богатых людей. Это не просто рассказ о том, как Карнеги сделал себе состояние. Вы найдете настоящее ОТКРОВЕНИЕ, как привлечь в свою жизнь ДЕНЬГИ, УДАЧУ и ПРОЦВЕТАНИЕ.

Читайте эту книгу, размышляйте в те вопросы, которые задает Наполеон Хилл, и в ответы, которые дает на них Эндрю Карнеги, и вы найдете готовые решения ваших проблем.

Макет подготовлен редакцией



ISBN 978-0974353944 (англ.)

ISBN 978-5-17-113911-7

(Думай и богатей!)

ISBN 978-5-17-113909-4

(Главный секрет притяжения денег)

© 1953, 1981, 2004 by The Napoleon Hill Foundation

© Лоза О., перевод на русский язык, 2018

© ООО «Издательство АСТ», 2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

Персоналии	7
Предисловие издателя	9
<i>Глава первая</i>	
Определите свою главную цель	12
<i>Глава вторая</i>	
Создайте свой мозговой центр	30
<i>Глава третья</i>	
Станьте привлекательной личностью	58
<i>Глава четвертая</i>	
Используйте действенную веру	101
<i>Глава пятая</i>	
Пройдите лишнюю милю	128
<i>Глава шестая</i>	
Проявляйте инициативу	173
<i>Глава седьмая</i>	
Развивайте воображение	214
<i>Глава восьмая</i>	
Воспитывайте самодисциплину	244
<i>Глава девятая</i>	
Организируйте свой разум	275

Глава десятая

Извлекайте пользу из поражения 306

Глава одиннадцатая

Будьте энтузиастами 333

Глава двенадцатая

Развивайте направленное внимание 346

Глава тринадцатая

Применяйте золотое правило 362

Глава четырнадцатая

Сотрудничайте 380

Глава пятнадцатая

Считайте время и деньги 393

Глава шестнадцатая

Ведите здоровый образ жизни 407

Глава семнадцатая

Вселенская сила привычки 422

Глава восемнадцатая

Берегите источник богатства 437

ПЕРСОНАЛИИ

Эндрю Карнеги

Основатель Сталелитейной промышленности США. Покровитель и наставник Наполеона Хилла, вместе с которым создал первую прикладную ФИЛОСОФИЮ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ, основанную на жизненном опыте Карнеги и других выдающихся людей.

Еще в молодости Эндрю задумался о существовании универсальной формулы успеха. В поисках этой формулы Карнеги прошел путь от простого рабочего до величайшего предпринимателя своего времени. Известен как крупный благотворитель. Благодаря его щедрым пожертвованиям сеть национальных библиотек Карнеги раскинулась по всей Америке.

Наполеон Хилл

Журналист, писатель, общественный деятель. На заре своей карьеры познакомился с Эндрю Карнеги и узнал от него о существовании СЕМНАДЦАТИ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА, применяя которые, любой человек может достичь процветания.

Почти два десятка лет Наполеон Хилл посвятил работе над ФИЛОСОФИЕЙ ЛИЧНОГО ДОСТИЖЕНИЯ. В основу этого учения лег опыт предпринимательской деятельности Эндрю Карнеги и более чем пятисот

профессионалов своего дела, добившихся больших высот в разных областях бизнеса. Эти люди, по просьбе Карнеги, делились с Хиллом своими знаниями, мыслями и наблюдениями. Все это и составило науку успеха, которая впоследствии помогла миллионам людей исполнить свои мечты и достичь самых грандиозных целей.

Автор книг «Думай и богатей!», «Закон успеха», «Станьте мастером продаж!», «Главный ключ к богатству», «Секрет успеха — в позитивном мышлении». В соавторстве с У. Клементом Стоуном написал книги «Обрети душевный покой и стань богатым», «Твори собственные чудеса!», «Курс науки успеха».

Миллионы людей во всем мире вдохновлялись книгами Наполеона Хилла и добивались успеха, используя принципы, которые он открыл в своих беседах с Эндрю Карнеги в 1908 году.

Каким образом Эндрю Карнеги, нищему шотландскому эмигранту, удалось из разнорабочего, получавшего один доллар двадцать центов в неделю, стать величайшим промышленником?

Знаменитая формула Карнеги, благодаря которой тысячи людей увеличили свой доход, заключена в одной короткой фразе:

ВЫ МОЖЕТЕ ДОСТИЧЬ ВСЕГО, НА ЧТО СПОСОБНО ВАШЕ ВООБРАЖЕНИЕ.

ПРЕДИСЛОВИЕ ИЗДАТЕЛЯ

Эта книга откроет вам **ДЕЙСТВЕННЫЕ** секреты достижения целей. Их эффективность проверена на жизненном опыте Эндрю Карнеги и сотен других выдающихся людей. Сам Эндрю Карнеги, первый сталепромышленник Америки, поделится с вами **СЕМНАДЦАТЬЮ ПРИНЦИПАМИ УСПЕХА**. Вы получите их в том виде, в котором Карнеги передал их Наполеону Хиллу.

Как обычный человек может взойти на вершину успеха? Как обрести богатство, влияние и престиж? Ответ — в этой книге. Используя методы величайших и богатейших людей Америки, можно развить способности, которые позволят вам добиться любых целей.

Хотите увеличить свой доход? Или все, что вам нужно, — это душевное спокойствие и гармония в личных и деловых отношениях? Эта книга предложит вам готовые решения всех ваших проблем.

Не думайте, что философия успеха Эндрю Карнеги — всего лишь способ заработать больше денег. Это универсальный метод, благодаря которому вы научитесь ставить правильные цели и достигать их. Так же, как это сделали до вас тысячи других людей.

Просто читайте эту книгу, вдумывайтесь в те вопросы, которые задает Наполеон Хилл, и в ответы, которые дает на них Эндрю Карнеги. Осмыслению этих ответов доктор Хилл посвятил всю свою жизнь. Опрашивая других успешных людей, он обнаружил, что все они согласны с принципами Карнеги. Хилл сделал сенсационное открытие:

ФИЛОСОФИЯ УСПЕХА ЭНДРЮ КАРНЕГИ ДАЛА БЛЕСТЯЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ВСЕМ, КТО ИСПОЛЬЗОВАЛ ЕЕ ПРИНЦИПЫ!

Это не просто рассказ о том, как Карнеги сделал себе состояние. В этой книге вы найдете настоящее ОТКРОВЕНИЕ о том, как привлечь в свою жизнь ДЕНЬГИ, УДАЧУ и ПРОЦВЕТАНИЕ.

Книга состоит из серии интервью с Эндрю Карнеги. В течение года Наполеон Хилл лично беседовал со «стальным королем». В этой книге собраны записи этих многочасовых бесед. Живым и точным языком Карнеги описывает принципы, на которых основан успех всех богатых людей.

СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА — это семнадцать легких шагов к вашей цели!

Давно пора выкинуть на помойку истории широко распространенный стереотип, что путь к богатству узок и извилист. Для тех, кто применяет СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ, дорога к счастью подобна гладко асфальтированному многополосному шоссе. Двигаться по ней будет легко и приятно, и, если вы возьмете их за основу, ваше счастье не за горами.

Если вы, как многие тысячи мужчин и женщин, только мечтаете о том, что в один прекрасный день — через пять, десять, пятнадцать лет — наконец достигнете цели, не медлите! Начинайте действовать! Прямо сейчас, в эту самую минуту, решите — сколько денег вам нужно на новый дом, образование детей и обеспеченную старость. Запишите эту цифру на листке бумаги и приготовьтесь услышать о том, как получить эти деньги самым быстрым и легким способом.

Итак!

Вы находитесь в личном кабинете Эндрю Карнеги, где Наполеон Хилл проходит первый урок успеха...

*ФОНД НАПОЛЕОНА ХИЛЛА
Памяти У. Клемента Стоуна*

*Сумма на вашем банковском счете,
престиж и уважение коллег напрямую зависят
от того, как вы относитесь к своему делу.*

Наполеон Хилл

Глава первая

ОПРЕДЕЛИТЕ СВОЮ ГЛАВНУЮ ЦЕЛЬ

Наполеон Хилл. Мистер Карнеги, я прошу вас вернуться к тем временам, когда ваша карьера только начиналась, и описать шаг за шагом те принципы, которые позволили вам стать одним из самых состоятельных людей Нового света. Каким образом вы достигли столь блестящего положения — притом что на заре вашей деятельности у вас не было ни денег, ни связей, ни приличного образования?

Я задаю этот вопрос от имени всех мужчин и женщин, у которых нет времени или возможности отыскать эти принципы самостоятельно. Но, пожалуйста, рассказывайте о них как можно проще, чтобы вас мог понять человек самых средних способностей.

Карнеги. Принципы успеха действительно существуют, и благодаря им мне удалось подняться на вершины богатства, влияния и престижа. Я расскажу о них без утайки, во всех подробностях. Однако хочу заметить, что эти принципы будут работать лишь в том случае, если человек сделает их своим жизненным кредо и станет применять как в деловой, так и в личной жизни. Я покажу вам наиболее эффективный путь и поделюсь всем, чем меня одарила судьба. Деньги, которые у меня есть, — не самое большое богатство. Главным достоянием я считаю свое мировоззрение победителя.

Но я делюсь этим при условии, что вы продолжите свои исследования и помимо меня опросите еще множество успешных людей. Для того чтобы создать универсальные правила, работающие в любых уголках света, необходимы разный опыт, разные знания, разные наблюдения. Чем больше таких «ингредиентов» окажется в вашем распоряжении, тем эффективнее будет работать наука успеха.

Также я хочу заметить, что, кроме основных положений ФИЛОСОФИИ ДОСТИЖЕНИЯ, необходимо знать и об ошибках, которые приводят к неудаче. О них я тоже расскажу.

Хилл. Я принимаю ваши условия, мистер Карнеги. Можете быть уверены, сэр, что я продолжу этот труд и посвящу ему столько времени, сколько потребуется. Ваше доверие — лучший источник вдохновения для меня и лучшая гарантия того, что эта работа будет сделана. Начните ваш рассказ прямо сейчас и как можно более понятными словами объясните мне принципы успеха, которые вознесли вас на такие высоты.

Карнеги. Для начала скажу, что существует всего СЕМНАДЦАТЬ ПРИНЦИПОВ УСПЕХА. С их помощью вы добьетесь желаемого в любой области. Их можно применять все сразу или же в том сочетании, которого требуют обстоятельства.

В первую очередь я расскажу о самом главном принципе. Он стоит во главе всего списка, и все успешные люди, которых я знаю, начинали именно с него.

Принцип номер один звучит так:

Определите ГЛАВНУЮ ЦЕЛЬ.

Возьмите любого человека, который более или менее успешен, и вы обнаружите, что у него в жизни есть

определенная ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ. А раз есть цель, существует и план, как ее достигнуть. И большая часть его мыслей и усилий сосредоточена на достижении этой цели.

Например, моя ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ — выплавка и продажа стали.

Впервые я задумался об этом, будучи простым рабочим. Это стало моей навязчивой идеей. Я засыпал с ней ночью, а утром брал ее с собой на работу. Моя ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ стала больше, чем обычная мечта. Это стало моим *жгучим желанием*! И эта единственная ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ, в конце концов, привела меня к желаемому результату.

Я настаиваю на том, что существует огромная разница между тем, чего обычно хотят люди, и *жгучим желанием*. Оно должно обрести масштаб одержимости. Всем хочется работать в престижном месте, зарабатывать больше денег, иметь нужные связи, может, даже сделать имя в своей области. Большинство не мечтают о большем, да и это получают далеко не все.

Люди, которые точно знают, в чем их ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ, и полны решимости достичь ее, отличаются от большинства. Их *жгучее желание* подобно ядру, вокруг которого вертится вся их жизнь. Только такое желание обладает достаточной силой, чтобы вдохновить других людей потратить свою энергию, время и интеллект для его осуществления. Ведь ни одно большое достижение невозможно в одиночку, запомните это! Немного позже я расскажу, как успешные люди находят сподвижников и увлекают их своей целью.

Хилл. Расскажите о своем первом шаге, который вы сделали от рабочего к сталепромышленнику. Наверняка это был сложный и тяжелый шаг? И еще я думаю, что прежде, чем достичь своей ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ, вы должны были накопить некий капитал, чтобы открыть собственное дело. Как вам удалось раздобыть эту начальную сумму — ведь вы начинали практически без денег?

Я хотел бы получить ответ на этот вопрос, мистер Карнеги, потому что успех почти каждого человека напрямую зависит от стартовой точки. И часто такой стартовой точкой становится именно начальный капитал.

Карнеги. Первый шаг от бедности к благосостоянию действительно самый трудный. Но начинается он не с того, что у вас в кошельке, а с того, что у вас в голове. Может быть, вам будет проще понять, если я скажу, что любые блага, включая богатство, начинаются с четкого мысленного представления о том, что вы хотите. Когда эта картинка станет настолько яркой, что вы будете грезить об этом во сне и наяву, она непременно проникнет в подсознание. И уже там начнется тайный процесс, принципы которого до сих пор не разгаданы ни одной наукой. Подсознание само выстроит ваш путь к успеху, вам останется только слушать его подсказки.

Мы не раз еще вернемся к теме подсознания, поскольку это один из важнейших факторов, связанных со всеми выдающимися достижениями.

Если говорить о моем первом шаге к своей ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ, я могу описать его буквально несколькими фразами. Во-первых, я знал, что хочу заниматься производством стали. Я лелеял это желание, пока оно не достигло степени одержимости. Под одержимостью я имею в виду то, что оно заставляло меня день и ночь искать пути его осуществления. Затем я сделал следующий шаг в направлении ГЛАВНОЙ ЦЕЛИ — поделился этой идеей со своим другом. Он был таким же нищим, как и я, но его мощный интеллект позволил ему оценить масштаб моего замысла. Он сразу же присоединился ко мне. В наш альянс мы пригласили еще двух человек, обладающих видением, мужеством и инициативой. Они заинтересовались нашими планами по производству и сбыту стали.

Эти четверо стали ядром МОЗГОВОГО ЦЕНТРА — позже он вырос до двадцати с лишним человек. Общие