




БРАУАН
ТРЕЙСИ

САИДМУРОД
ДАВЛАТОВ

ЛИФТ
К ПЕРВОМУ
МИЛЛИАРДУ

12 принципов богатства,
которые работают

 **БОМБОРА**
ИЗДАТЕЛЬСТВО

Москва

УДК 336
ББК 65.26
Д13

Давлатов, Саидмурод.

Д13 Лифт к первому миллиарду. 12 принципов богатства, которые работают / Саидмурод Давлатов, Брайан Трейси. — Москва : Эксмо, 2025. — 272 с. — (Восточная философия богатства).

ISBN 978-5-04-223259-6

Эта книга — настоящий путеводитель по обретению богатства. Международный бизнес-наставник Саидмурод Давлатов и легендарный эксперт в области личной эффективности Брайан Трейси совместили мудрость Востока и практичность Запада, чтобы создать проверенную пошаговую систему достижения благосостояния.

Авторы убеждены: миллионером человека делает не сколько умение грамотно инвестировать, сколько его убеждения и привычки. Более десятка тысяч людей по всему миру уже испробовали их методику и добились поражающих результатов.

**УДК 336
ББК 65.26**

ISBN 978-5-04-223259-6

© Саидмурод Давлатов, текст, 2025
© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2025

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	7
Предисловие от Брайана Трейси	10
Глава 1. Как стать чемпионом.....	13
Глава 2. Мышление миллионера	69
Глава 3. Стратегическое мышление	104
Глава 4. Стратегия «сверху вниз»	149
Глава 5. Как избавиться от долгов.....	182
Глава 6. Парадигма миллионера	224
Глава 7. Ключи к успеху в бизнесе от Брайана Трейси ..	240
Заключение.....	267

ВВЕДЕНИЕ

27 миллионов долларов... Думаете, я сейчас о прибыли? Нет, с таким долгом ко мне пришел один из учеников. И через время сумел не просто выплатить всю сумму, а стать миллионером.

Больше половины моих учеников начинали работу с капиталом даже не с нуля, а с минуса. Но и те, кто пришел без долгов, не имели роскошных условий для старта. 67 долларовых миллионеров, которых я вырастил, жили в так называемых странах третьего уровня: со слабой экономикой, неразвитой бизнес-инфраструктурой, бедным населением.

Я сам начинал с карьеры грузчика в магазине и администратора рынка. Одновременно учился у бизнес-наставников управлять капиталом. Стал доктором психологических наук. Все эти знания помогли мне уже в 27 лет стать успешным бизнесменом. В своих тренингах я соединил экономику и психологию, опыт

предпринимателей и людей, которые развиваются духовно. Я не только заработал сам, но и создал рабочую модель пути миллионера. Эта модель уже помогла многим людям стать финансово независимыми.

Среди моих учеников есть и те, кто сейчас ведет бизнес в США и в России. То есть моя модель, которую я даю в этой книге, универсальна. Ее легко адаптировать к вашей ситуации. Даже если ваш стартовый капитал — это долги.

Здесь я расскажу вам о фундаментальных принципах работы с капиталом, актуальных для любого рынка и вида бизнеса. Обращу внимание на потенциальные ошибки и возможности. Расскажу о сложных ситуациях, которые случались со мной. Поделюсь тем, чем пользовался сам, чтобы стать миллионером. Смело берите эти знания на вооружение и идите вперед, к вашему первому миллиону! Станьте человеком на миллион — тем, с кем выгодно иметь дело. Тогда вы точно добьетесь всего, чего захотите. Станете стратегом, который понимает, что делать, когда обстоятельства складываются не в вашу пользу. Сможете использовать свой капитал не только для достижения собственных целей, но и на благо общества.

Соавтор этой книги — один из моих наставников, Брайан Трейси, бизнес-тренер, автор книг о психологии достижений и саморазвития. Я предложил ему поработать вместе, чтобы усилить мой опыт и знания и помочь как можно большему количеству людей стать миллионерами. Брайан Трейси написал о своем

опыте и ключевых принципах успеха, которым он обучает с шестидесятих годов прошлого века до наших дней. Только он работает, в основном, с аудиторией Запада, а я — с людьми Востока. Наш опыт взаимно дополняет и обогащает друг друга. Поэтому ценность этой книги, на мой взгляд, превышает ее стоимость во много раз.

Я верю, что книга поможет вам прийти к первому миллиону, а потом укрепить капитал и занять строчку в списке долларовых миллионеров. Главное — не просто читать, но и делать. Готовы встать на эту дорогу? Тогда переворачивайте страницу и вперед, к новым финансовым вершинам!

ПРЕДИСЛОВИЕ ОТ БРАЙАНА ТРЕЙСИ

Основной путь к богатству — собственный успешный бизнес.

Так около 80% миллионеров в мире заработали свой капитал. Это самый простой способ, который можете повторить и вы. Тем более, что сегодня начать бизнес намного проще, чем когда-либо. Нужно только научиться делать правильно, а затем применять полученные знания.

Вот только даже действующие предприниматели не всегда делают это верно. В 2014 году Гарвардский университет исследовал бизнес в разных отраслях и обнаружил, что успешными

можно считать всего 20% компаний. Причина такого разрыва: неэффективная или неподходящая бизнес-модель.

Исследователи Гарвардского университета взяли интервью у многих топ-менеджеров компаний из списка Fortune 500 и спросили их: «Какова ваша точная бизнес-модель?»

Не все опрошенные руководители были уверены в ответе. А многие согласились с тем, что их бизнес-модели на самом деле работают не очень хорошо. Однако они ничего не собирались с этим делать. Некоторые в частном порядке признались, что проблему будут решать их преемники. Как вы понимаете, такой вариант нельзя назвать самым лучшим.

Чтобы оставаться в категории лидеров, нужно регулярно анализировать модель вашего бизнеса.

Основные принципы я расскажу в этой книге. Помните: ваш бизнес сегодня достигает именно тех результатов, для которых вы его спроектировали. Не больше и не меньше. Если вас не устраивают текущие показатели, то меняйте бизнес-модель. Или сразу выстраивайте ее под желаемые цифры. Это ваш ключ к успеху.

Я разделил процесс анализа бизнеса на маленькие последовательные шаги. Просто читайте книгу, отвечайте на вопросы.

И вы сами поймете, какие действия приведут к большим продажам и увеличению доходов именно в вашей компании. Научитесь один раз — сможете адаптировать эту модель и к другим проектам.

Не стойте на месте, не попадайте в ловушку «зоны комфорта»! Развивайтесь, получайте новые знания и расширяйте бизнес. Повторите путь, который проделали сегодняшние миллионеры. А может, вы превзойдете их. В любом случае, эта книга поможет вам начать свой путь к капиталу.

ГЛАВА 1

КАК СТАТЬ ЧЕМПИОНОМ

Деньги уходят от тех, кто ими не управляет, к тем, кто ими управляет.

Дэйв Рэмси

Финансово независимым человеком и даже миллионером может стать каждый. Я обучаю этому людей уже 26 лет и понял одну вещь: накопить капитал — все равно, что покорить вершину спорта. Миллионерами, как и олимпийскими чемпионами, не рождаются. Ими становятся.

Конечно, для того чтобы стать олимпийским чемпионом, нужны определенные природные данные. От них зависит, в каком виде спорта человека ждет наибольший успех: в боксе, в плавании или в шахматах. В мире денег природные данные — это тип мышления. Некоторые люди сразу умеют мыслить, как

настоящие бизнесмены. Кто-то знает, что может создать продукт, который станет популярным на мировой арене. Неважно, будет ли это вещь, которую можно потрогать, или идея, бизнес-модель и так далее.

Спортсмену мало иметь преимущества от природы — их нужно развивать. И здесь огромную роль играет тренер, который знает, как раскрыть природные задатки. В мире финансов наставник не менее важен. Он поможет отшлифовать ваши таланты и добавить к ним те качества, которых пока не достает.

Не секрет, что спортсмен должен упорно тренироваться. Чем больше он уделяет этому времени, тем выше его достижения. Даже если от природы данные более чем скромные, регулярные тренировки приведут к вершине успеха. Точно так же и в финансах: мышление миллионера нужно тренировать, развивать в соответствующей среде.

Как в спорте результаты появляются через некоторое время, так и в финансах большие деньги приходят не сразу. Но спортсмены перенимают образ жизни и навыки чемпионов задолго до олимпийских побед. Будущие миллионеры ведут себя точно так же: они оттачивают свои способности к достижению цели, учатся организовывать работу и формировать сплоченную, целеустремленную, мотивированную команду.

В олимпийское золото нужно вложить не только много сил, но и деньги. У каждого сильного спортсмена есть свой спонсор. Капитал бизнесмена — его единомышленники, люди, которые

горят теми же идеями. Для этого будущие миллионеры становятся лидерами и умелыми переговорщиками. Как спортсмен чувствует свой организм, они чувствуют экономические тенденции. Настолько, что готовы создавать новые рынки.

Миллионер — это чемпион в своей сфере, будь то продажа мороженого или изготовление мебели. Если вы сделали миллионы на мебели, значит, смогли обойти своих конкурентов.

Сложно ли это? Нет, если знать, что именно нужно делать. Не просто читать, но сразу применять прочитанное. Ведь наставления сами по себе не работают. В спорте успех приносит только регулярные тренировки. В деньгах достижения — это итог ежедневных целенаправленных действий.

