

УДК 159.925.2
ББК 88.53
П12

Иллюстрации Сергея Каратова

В оформлении переплета использована фотография:

Radu Bercan / Shutterstock.com

Используется по лицензии от Shutterstock.com

Во внутреннем оформлении использованы иллюстрации:
alexblacksea, Morphart Creation, doom.ko, Marzolino, Natata,
Zlata_Titmouse, Myasnikova Natali, Maliade, Levskaiia Kseniia,
ArtyLee, Sylverarts Vectors / Shutterstock.com

Используется по лицензии от Shutterstock.com

Павлов, Артем Евгеньевич.

П12 Взлом лица. Физиогномика в историях: деньги, секс и политика / Артем Павлов. — Москва : Эксмо, 2023. — 272 с. : ил. — (Книги, улучшающие жизнь).

ISBN 978-5-04-095099-7

Перед вами научно-криминальный детектив на основе реальных событий, состоящий из захватывающих, психологических и чрезвычайно поучительных историй от экс-сотрудника оперативных и экспертных подразделений спецслужб, основателя НИЦ «Физиогномика», психолога, физиогномиста и полиграфолога Артема Павлова. Вы узнаете как по лицу определить, что за человек стоит перед вами и можно ли ему доверять. Полученная информация поможет как в личной жизни, так и в бизнесе. Сквозь призму характеров и событий автор показывает как физиогномика связана с психикой, поведением и всей эволюцией вида homo sapiens. И никакой эзотерики — только эволюционная теория, нейронаука и поведенческая психология!

УДК 159.925.2
ББК 88.53

ISBN 978-5-04-095099-7

© Павлов А.Е., текст, 2020
© Каратаев С., иллюстрации, 2020
© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2023

Все права защищены. Книга или любая ее часть не может быть скопирована, воспроизведена в электронной или механической форме, в виде фотокопии, записи в память ЭВМ, репродукции или каким-либо иным способом, а также использована в любой информационной системе без получения разрешения от издателя. Копирование, воспроизведение и иное использование книги или ее части без согласия издателя является незаконным и влечет уголовную, административную и гражданскую ответственность.

Издание для досуга
КНИГИ, УЛУЧШАЮЩИЕ ЖИЗНЬ

Павлов Артем Евгеньевич

ВЗЛОМ ЛИЦА

Физиогномика в историях: деньги, секс и политика

Главный редактор *Р. Фасхутдинов*
Руководитель направления *М. Виноградова*
Ответственный редактор *М. Гусарова*
Редактор *Л. Гречаник*
Художественный редактор *Г. Булгакова*
Компьютерная верстка *Н. Зенков*
Корректоры *О. Гаманек, И. Львова*

Страна происхождения: Российская Федерация
Шығарылған елі: Ресей Федерациясы

ООО «Издательство «Эксмо»

123308, Россия, город Москва, улица Зорге, дом 1, строение 1, этаж 20, каб. 2013.
Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Home page: www.eksmo.ru E-mail: info@eksmo.ru

Өндүрүш: «ЭКСМО» АКБ Баспасы,

123308, Ресей, қала Мәскеу, Зорге көшесі, 1 үй, 1 ғимарат, 20 қабат, офис: 2013 ж.

Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Home page: www.eksmo.ru E-mail: info@eksmo.ru.

Тауар белгісі: «Эксмо»

Интернет-магазин : www.book24.ru

Интернет-магазин : www.book24.kz

Интернет-магазин : www.book24.kz

Импортер в Республику Казахстан ТОО «РДЦ-Алматы».

Қазақстан Республикасындағы импорттаушы «РДЦ-Алматы» ЖШС.

Дистрибутор и представитель по приему претензий на продукцию,

в Республике Казахстан: ТОО «РДЦ-Алматы»

Қазақстан Республикасында дистрибутор және өнім бойынша арыз-талаптарды

қабылдаушының өкілі «РДЦ-Алматы» ЖШС.

Алматы қ., Домбровский көш., 3-а, литер Б, офис: 1.

Тел.: 8 (727) 221-59-99/91/92. E-mail: RDC-Almaty@eksmo.kz

Өнімнің жарамдылық мерзімі шектелмеген.

Сертификация туралы ақпарат: [сайтта: www.eksmo.ru/certification](http://www.eksmo.ru/certification)

Сведения о подтверждении соответствия издания согласно законодательству РФ

о техническом регулировании можно получить на сайте Издательства «Эксмо»

www.eksmo.ru/certification

Өндiрген мемлекет: Ресей. Сертификация қарастырылмаған

Дата изготовления / Подписано в печать 27.02.2023.

Формат 60x90¹/₁₆. Печать офсетная. Усл. печ. л. 17,0.

Доп. тираж 2000 экз. Заказ

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ!



eksmo.ru

МЫ В СОЦСЕТЯХ:

eksmo

eksmo.ru

ISBN 978-5-04-095099-7



9 785040 950997 >

16+

В электронном виде книги издательства вы можете
купить на www.litres.ru

ЛитРес:
один клик до книги



Москва. ООО «Торговый Дом «Эксмо»

Адрес: 123308, г. Москва, ул. Зорге, д. 1, строение 1.

Телефон: +7 (495) 411-50-74. **E-mail:** reception@eksmo-sale.ru

По вопросам приобретения книг «Эксмо» зарубежными оптовыми покупателями обращаться в отдел зарубежных продаж ТД «Эксмо»
E-mail: international@eksmo-sale.ru

International Sales: International wholesale customers should contact Foreign Sales Department of Trading House «Eksmo» for their orders.
international@eksmo-sale.ru

По вопросам заказа книг корпоративным клиентам, в том числе в специальном оформлении, обращаться по тел.: +7 (495) 411-68-59, доб. 2261.

E-mail: ivanova.ey@eksmo.ru

Оптовая торговля бумажно-беловыми

и канцелярскими товарами для школы и офиса «Канц-Эксмо»:
Компания «Канц-Эксмо»: 142702, Московская обл., Ленинский р-н, г. Видное-2, Белокаменное ш., д. 1, а/я 5. Тел./факс: +7 (495) 745-28-87 (многоканальный).
e-mail: kanc@eksmo-sale.ru, сайт: www.kanc-eksmo.ru

Филиал «Торгового Дома «Эксмо» в Нижнем Новгороде

Адрес: 603094, г. Нижний Новгород, улица Карпинского, д. 29, бизнес-парк «Грин Плаза»
Телефон: +7 (831) 216-15-91 (92, 93, 94). **E-mail:** reception@eksmonn.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Санкт-Петербурге

Адрес: 192029, г. Санкт-Петербург, пр. Обуховской обороны, д. 84, лит. «Е»
Телефон: +7 (812) 365-46-03 / 04. **E-mail:** server@szko.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Екатеринбурге

Адрес: 620024, г. Екатеринбург, ул. Новинская, д. 2ц
Телефон: +7 (343) 272-72-01 (02/03/04/05/06/08)

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Самаре

Адрес: 443052, г. Самара, пр-т Кирова, д. 75/1, лит. «Е»
Телефон: +7 (846) 207-55-50. **E-mail:** RDC-samara@mail.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Ростове-на-Дону

Адрес: 344023, г. Ростов-на-Дону, ул. Страны Советов, 44А
Телефон: +7(863) 303-62-10. **E-mail:** info@rnd.eksmo.ru

Филиал ООО «Издательство «Эксмо» в г. Новосибирске

Адрес: 630015, г. Новосибирск, Комбинатский пер., д. 3
Телефон: +7(383) 289-91-42. **E-mail:** eksmo-nsk@yandex.ru

Обособленное подразделение в г. Хабаровске

Фактический адрес: 680000, г. Хабаровск, ул. Фрунзе, 22, оф. 703
Почтовый адрес: 680020, г. Хабаровск, А/Я 1006
Телефон: (4212) 910-120, 910-211. **E-mail:** eksmo-khv@mail.ru

Республика Беларусь: ООО «ЭКСМО АСТ Си энд Си»

Центр оптово-розничных продаж Cash&Carry в г. Минске
Адрес: 220014, Республика Беларусь, г. Минск, проспект Жукова, 44, пом. 1-17, ТЦ «Outlet»
Телефон: +375 17 251-40-23; +375 44 581-81-92
Режим работы: с 10.00 до 22.00. **E-mail:** exmoast@yandex.by

Казахстан: «РДЦ Алматы»

Адрес: 050039, г. Алматы, ул. Домбровского, 3А
Телефон: +7 (727) 251-58-12, 251-59-90 (91,92,99). **E-mail:** RDC-Almaty@eksmo.kz

Полный ассортимент продукции ООО «Издательство «Эксмо» можно приобрести в книжных магазинах «Читай-город» и заказать в интернет-магазине: www.chitai-gorod.ru.
Телефон единой справочной службы: 8 (800) 444-8-444. Звонок по России бесплатный.

Интернет-магазин ООО «Издательство «Эксмо»

www.book24.ru

Розничная продажа книг с доставкой по всему миру.
Тел.: +7 (495) 745-89-14. **E-mail:** imarket@eksmo-sale.ru



book 24.ru

Официальный
интернет-магазин
издательской группы
"ЭКСМО-АСТ"

АРТЁМ ПАВЛОВ

////////////////////
ВЗЛОМ ЛИЦА
////////////////////

ФИЗИОГНОМИКА В ИСТОРИЯХ:
деньги, секс и политика



МОСКВА
2023



СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|----|
| Введение | 7 |
| Как составлена книга | 9 |
| Глава 1. Лженаука, или Ложь о науке | 11 |
| Убойное бессилие | 13 |
| Простая логика | 16 |
| Накопилось | 18 |
| Революция эволюции | 19 |
| Сохраняй лицо, бей по морде | 20 |
| Развитие мозга и лицо | 22 |
| Лицо, личность, поведение | 24 |
| На лице как на ладони | 26 |
| Носатая социология | 28 |
| В оба конца | 29 |
| Бессознательное выживание | 31 |
| Читаем мысли | 32 |
| Лечимся обратной связью | 33 |
| Удивительные метаморфозы | 35 |
| Буратино Бабе-яге не Иван-дурак | 38 |
| Упрямая статистика | 44 |
| Машинное обучение на службе физиогномики | 57 |
| Попробуйте украсть ложку | 60 |
| Технология — прежде всего | 63 |
| Предсказуемая индивидуальность | 65 |
| Глава 2. Летальное партнерство | 69 |
| Под прицелом | 71 |
| За спиной | 74 |
| Преданный соратник | 78 |
| Ах твои, твои глазница | 81 |
| Зубами рвать буду | 85 |



| | |
|---|------------|
| Обманчивая легкость | 87 |
| Без подвоха | 92 |
| Знакомьтесь и дружите (первый контакт) | 93 |
| Откровенный диалог (переговоры) | 94 |
| Извинения принимаются (поведение в конфликтной ситуации) | 94 |
| Стоп лицемерие (управление персоналом) | 95 |
| Яд в молоке (бизнес-партнерство) | 96 |
| Доверительный лохотрон | 97 |
| Сколько волка ни корми | 99 |
| Лобовой аргумент | 100 |
| Слепой охотник | 101 |
| Дрессировщик или дичь (первый контакт) | 105 |
| Белая магия | 107 |
| Хвост виляет собакой | 108 |
| Коды покорности | 111 |
| Стая товарищей | 114 |
| Это они! | 115 |
| Нейромаркетинговое признание | 118 |
| Презумпция виновности | 120 |
| Против кого дружим? | 122 |
| Ничего личного | 124 |
| Нюансы опричнины (управление персоналом) | 125 |
| Охота на оборотня | 126 |
| Сожрать весь мир | 130 |
| Публичное одиночество | 131 |
| Боевой имитатор | 133 |
| Сети и ловушки | 134 |
| От ненависти до любви | 137 |
| Роль личности в истории | 139 |
| Психологическая конспирология | 142 |
| Глава 3. Понимай, влияй, управляй | 145 |
| Лживые слова | 147 |
| Тревожные звонки | 150 |
| Царь всея | 152 |

| | |
|---|------------|
| Видеть насквозь | 154 |
| Всегда готов | 156 |
| Элементарно, Ватсон! | 159 |
| Заверните, мы берем всё! | 161 |
| Ушастый бунт | 162 |
| Wild Wild West (Дикий, дикий Запад) | 167 |
| Битва пиарщиков | 169 |
| Опасные игры | 170 |
| Зеркало для героя | 171 |
| В поисках истины | 174 |
| Где живет гений | 176 |
| Вижу цель, не вижу берегов | 179 |
| Надышаться можно только ветром | 180 |
| Цыганский гипноз без магии | 183 |
| ... в волчьей шкуре | 186 |
| Рыбак рыбака | 188 |
| Технология | 189 |
| Глава 4. Только для мужчин..... | 191 |
| Про сигары, виски и женщин | 193 |
| Страшная сказка на ночь | 194 |
| Три карты | 195 |
| Алкогольное отступление | 196 |
| Тестосердечный фактор | 197 |
| Огонь и напор | 199 |
| Пламень и лед | 202 |
| Кручу, верчу, запутать хочу | 203 |
| Опасная игра | 206 |
| Глава 5. Ближе, чем кожа..... | 211 |
| Чего хочу, кого не знаю | 213 |
| Привет, я Маша! | 216 |
| Чтобы как у людей | 220 |
| Воля случая | 221 |
| Жизнь после секса | 224 |
| Надо так надо | 229 |



| | |
|---|------------|
| Высоко-высоко..... | 231 |
| Опасно для жизни | 232 |
| Анализ без иллюзий..... | 236 |
| Следуй за своими инстинктами | 238 |
| Нет и не надо..... | 239 |
| Камуфляж для снайпера..... | 240 |
| Прикрой, атакую!..... | 241 |
| Куда пойти лечиться | 244 |
| Сексуальное лицОмерие..... | 250 |
| Обыкновенная история | 252 |
| Утиная охота..... | 253 |
| Волшебный макияж | 254 |
| Глаза | 255 |
| Ресницы | 256 |
| Скулы..... | 257 |
| Щеки..... | 257 |
| Губы | 258 |
| Контур губ..... | 260 |
| Губительная тенденция | 260 |
| Носите на здоровье..... | 262 |
| БруТотальность | 263 |
| На сладкое..... | 266 |
| Заключение. Выберите с умом..... | 269 |

ВВЕДЕНИЕ

«**В**злом лица» — это ваша книга. В ситуации свободного выбора мозг обращает ваше внимание на людей, события и книги, которые помогают достичь ваших целей.

У подсознания намного больше вариантов, которые приведут нас к состоянию субъективного счастья. Важно ему не мешать. И никакой магии. Только нейропсихология.

Я писал эту книгу для предпринимателей. В ней множество алгоритмов, примеров и практических советов руководителям малого и среднего бизнеса.

Сейчас же, заканчивая редактуру, я понимаю — она для максимально широкого круга читателей.

В этой книге я расскажу вам несколько историй. Их можно разделить на три группы: криминально-детективные, политически-манипулятивные и личностно-житейские. Все они происходили на самом деле, и в каждой из них я был непосредственным участником событий.

Вы узнаете, как физиогномика спасла мне жизнь. Научитесь определять ложь без детектора лжи и верить правде без лишних сомнений. Заглянете на запретную территорию, где политтехнологи создают образы великих вождей и манипулируют страхами людей.

Вы научитесь с одного взгляда понимать истинные намерения ваших клиентов, сотрудников и партнеров. Сможете предвидеть их реакции и влиять на решения.

И достигнете вы этих вполне феноменальных результатов благодаря уникальной диагностической методике. И вот вам первое открытие. Вы пользуетесь ею каждый день, сами того не зная. Ведь анализ характера по чертам лица создала ее высочайшая эволюция.

Мы поговорим о физиогномике в ее комплексном, научно-практическом прочтении.

Мой личный интерес к этой области человековедения возник в период службы в отделе по раскрытию убийств уголовного розыска. Физиогномика с блеском выдержала проверку практикой. Результат экзамена — 23 года полевых исследований и эта книга.

Я нарисовал здесь физиогномические портреты, которые помогут вам распознать циничного предателя, готовящего вам ловушку. Они предупредят о приближении потенциального насильника, раскроют политически аффилированного трибуна-провокаатора, научат отличать искреннюю девушку от алчной охотницы за миллионами. В ваших силах станет опознать среди множества окружающих людей преданного соратника, который будет готов пожертвовать ради вас своей жизнью. Пропустить такого человека — непозволительная роскошь.

Вы поймете, как правильно подобрать сотрудника или партнера по бизнесу. От вас теперь не скроются фальшь, замаскированная корысть или попытка манипуляции.

И все это будет открываться вам при одном взгляде на собеседника. Лицо невозможно спрятать, и оно никогда не лжет. Согласитесь, заманчивая перспектива. Так попробуйте. Рисков никаких.

ВАЖНО!

210

200

190

180

170

160

150

140

Приготовьтесь помимо восторга испытать и другие эмоции. Очень скоро вы увидите, что далеко не все люди, которые вас окружают, в действительности являются теми, кем стараются казаться.

Когда вы это узнаете, обратный путь к счастливому заблуждению будет закрыт навсегда. Выбор за вами.



КАК СОСТАВЛЕНА КНИГА

Каждая из пяти глав решает свою задачу.

Глава 1. Лженаука, или Ложь о науке

Описание исследований в области физиогномики за последние 20 лет. Эволюционные, нейробиологические и психологические связи элементов лица с восприятием, выживанием вида и социальным поведением человека.

После прочтения этой главы у вас не останется сомнений относительно научности и социальной полезности физиогномики по методу Павлова.

Глава 2. Летальное партнерство

Реальные истории криминальных расследований. Физиогномические комбинации, которые помогли мне раскрывать преступления.

Рецепты выбора надежных партнеров и верных соратников. Физиогномические противоядия от множества опасностей, которые подстерегают вас на пути к богатству, власти и славе.

Глава 3. Понимай, влияй, управляй

Приоткроем завесу в мир социальной инженерии. Как выбрать источник информации? Признаки продажных псевдооппозиционеров, провокаторов и честных охотников за истиной.

Здесь ответы не на все, но на многие вопросы о технологиях управления массовым поведением, жесткой суггестии и истинных лицах большой политики. Я покажу принципы и приведу примеры. Об остальном догадаетесь сами.

Глава 4. Только для мужчин

Хотите знать, как отличить горячую страсть от жгучей стервозности? Интересно узнать физиогномическую разницу между преданной девушкой и алчной до ваших денег самки? Хотите найти ту, с которой можно, не опасаясь обмана, создать семью?

Здесь вас ждут визуальные признаки для опознавания нескольких особо интересных женских психотипов. Девушка, готовая



на авантюру в первый вечер, охотница за миллионами и некоторые другие полезные портреты для защиты слабого пола от прекрасного.

Глава 5. Ближе, чем кожа

Алгоритмы, схемы и интересные факты для управления людьми и разоблачения физиогномических манипуляций:

- **Технология профилирования должности.**
- **Примеры управления поведением людей в различных бизнес-ситуациях.**
- **Психологическая логика сексуального насилия и простые правила выживания для того, кто уже попал в беду.**
- **Рассказ о том, как макияж и пластика лица помогают обманывать мозг и влияют на психику.**

А также другие интересные и полезные факты для бизнеса и жизни.

1

ГЛАВА

Лженаука, или Ложь о науке

Все исследуй, давай разуму первое место.

/Пифагор¹/

УБОЙНОЕ БЕССИЛИЕ

Оперативник убойного отдела должен усвоить три правила: изучай людей, анализируй поведение и проверяй совпадения. Это не просто правила раскрытия преступлений — это правила выживания.

В ту зиму было холодно. Холодно и сыро. Как сказал БГ: «Нам выпала великая честь//Жить в перемену времен...»² Эта перемена обернулась для целой страны крушением социальных устоев, нищетой и хаосом. Подходил к концу 1998 год..

При чем здесь психология лица, нейронаука и антропология, спросите вы. Сейчас объясню, но сначала история, с которой все началось.

Поздний вечер. Выезжаем на проверку сообщения об исчезновении пожилой женщины. В составе следственно-оперативной группы районного УВД — дежурный следователь, эксперт-криминалист и я — молодой оперативник.

Ничем не примечательная улица одного из спальных районов Екатеринбурга. Соседи заявили о пропаже старушки лет семидесяти. Обычная ситуация смутных времен тотального безвластия и галопирующего расчеловечивания.

Заходим в квартиру. Следов свежего ремонта нет. Ремонт для оперативника — первый признак сокрытия следов убийства. Особенно на кухне. Люди на ней проводят много времени. У некоторых оно там и заканчивается.

Криминалист посветил своей синей лампой и теперь сворачивается. Брызг органики нигде нет, пролитый суп не в счет. Я остаюсь в квартире. Мое дело — прокачать общую обстановку.

¹ Пифагор (около 570–490 годов до н. э.) — древнегреческий философ, математик и мистик.

² Группа «Аквариум», песня «День радости» из альбома «День радости», Екатеринбург, 2009.

Общаюсь с парочкой лет тридцати — сын пропавшей гражданки и его сожительница. Ведут себя вроде бы вполне адекватно. Истерического смеха нет, на вопросы отвечают складно: «Мама уехала к подруге в Тюменскую область, звонила вчера, сказала, что все отлично. Телефона там нет, адрес не спрашивали, кажется, где-то в частном секторе. Соседка — дура, совсем из ума выжила. Одинокая она, вот и звонит, беспокоит правоохранителей без повода».



Поговорил, опросил, вроде бы пора уходить. По рации уже машина торопит. Дежурка еще две заявки скинула — всю ночь прокатаемся опять.

Но что-то не дает покоя. Пытаюсь поймать еле уловимый запах смерти. На уровне ощущений, без всякой логики. Хожу по квартире, изучаю содержимое углов, выглядываю на балкон. Бр-р-р... Холодно, снегом все завалено. Какие-то замерзшие мешки, свертки, в общем, все как у всех.

Потом понимаю — лица... Что-то не так с лицами этих людей. Чем-то они неуловимо знакомы. Задаю еще несколько вопросов. «Судимостей нет... не задерживались, не встречались».

Покидаю квартиру с ощущением неопределенности. Дальше заявки, обыски, задержания — обычные оперские будни.

Утром материал по потеряшке расписан другой группе для дальнейшей проверки и принятия решения. Я иду спать.

Через две недели...

Захожу в кабинет и вижу, как Константин Глухов допрашивает мужчину. Тот уже в наручниках, с поникшей головой и прочими признаками «расколотого» жулика. Узнаю сына пропавшей старушки, присоединяюсь к разговору.

Рассказывает, ясное дело, как ему выгодно. Маму, мол, задушила сожительница. Он и не знал сначала, а потом та призналась. Смалодушничал, не стал доносить. Маму-то уже не вернешь.

Рассказ, понятно, слабенький. Дожимаем. Мотив, скорее всего, — квартира. И тут мужик меняется в лице. Мгновенно спадает мученическая мина и перед нами предстает лицо без единого намека на раскаяние. Маленькие, глубоко посаженные глазки, острый горбатый нос с тонкой спинкой, безгубый, перекошенный крупный рот и покатый, почти плоский лоб.

Следует признание — уже настоящее. То, в котором нет попыток скрыть истину, только бравада и вызов. В конце шокирующая подробность: «Я ведь за вами тогда по квартире с ножом ходил, а мамка на балконе лежала. Если бы вы дверь открыли, я бы и вас завалил».

Холод по спине и внезапное понимание: а ведь неспроста мне показалось тогда знакомым его лицо. Ведь он чем-то похож на тех, других насильников и убийц, которых я задерживал и допрашивал раньше. Что-то в моем подсознании указало на сходство физиогномических портретов и скрытую угрозу...

С этого дня я начал изучать лица.

«ПРОСТАЯ ЛОГИКА»

Первые догадки появились достаточно быстро. Опыт социальных взаимодействий тренирует нашу нейронную сеть. Мы учимся распознавать по лицу устойчивую предрасположенность к тому или иному социальному поведению. Но работает это распознавание лишь в тех областях, где имеется статистически значимый опыт общения с определенными психотипами.

Чем больше опыта — тем выше вероятность появления диагностических автоматизмов. Они же — шаблоны, они же профдеформации.

В молодости физические упражнения стимулируют развитие мозга. Во второй половине жизни активная умственная деятельность и обучение тормозят старение физического тела.

Наиболее распространенный диагностический автоматизм, не связанный с профессией, — «Все мужики — эгоистичные сволочи».

Объяснение банально. В ходе критического анализа мозг тратит существенно больше ресурсов, чем во время пользования готовыми нейрошаблонами. Так что внутренняя борьба за осознанность продолжается у человека всю жизнь. Особенно во второй половине жизни.

Подызносившийся мозг стремится уменьшить нагрузку. Он хочет однообразных действий, привычных мест, людей и занятий. Это неминуемый путь к деградации мыслительных функций и смерти. В том числе и физической.

Как печально смотреть в потухшие глаза пожилых людей, оказавшихся на обочине стремительно развивающегося мира. Они ищут спокойствия, цепляясь за прошлое, и сами становятся прошлым.

И какое восхищение вызывают полные жизни, активные и остроумные восьмидесятилетние врачи, ученые или писатели!

Если следователь или оперативник счастливо избежал профдеформации, он практически безошибочно отличает убийцу от случайно попавшего под подозрение добропорядочного гражданина. По той же логике грамотный руководитель видит насквозь сильные стороны и уязвимости нового сотрудника.



РИС. 1

Автоматический и осознанный анализ

ВЫВОДЫ:

1. Интуиция лучше работает в тех областях, в которых мы имеем достаточный опыт.
2. Любовь к обобщениям уменьшает положительный эффект природной проницательности.
3. Автоматизмы экономят энергию, но снижают гибкость и адаптивность всего организма.
4. Чтобы сохранить молодость тела, тренируйте в том числе и мозг.
5. Учитесь доверять интуиции там, где вы профи, и сохранять критичность в новых для себя ситуациях и областях.

« НАКОПИЛОСЬ

На сегодняшний день в багаже нашего агентства более трех сотен раскрытых тяжких и особо тяжких уголовных преступлений, примерно столько же служебных расследований и несчетное количество коммуникативных кейсов в сфере бизнес-переговоров.

Наши эксперты провели свыше двенадцати тысяч диагностических интервью с кандидатами и сотрудниками различных коммерческих компаний и государственных организаций.

Последние четыре года наша команда успешно экспериментирует в области нейромаркетинга. Мы научились выявлять целевые аудитории товаров, услуг и брендов и разработали технологию персонализации рекламных кампаний. И все это с использованием физиогномического анализа.

Мы в одном шаге от создания нейронной сети, определяющей черты характера по чертам лица.