



ЛЕГЕНДЫ ПОПУЛЯРНОЙ
ПСИХОЛОГИИ

НАПОЛЕОН ХИЛЛ



Думай и богатей!



Издательство
АСТ
Москва

УДК 159.92.2
ББК 88.52
Х45

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Napoleon HILL
THINK AND GROW RICH!

Хилл, Наполеон.

Х45 *Думай и богатей!* / Наполеон Хилл. — Москва : Издательство АСТ, 2026. — 416 с. — (Легенды популярной психологии).

ISBN 978-5-17-179051-6

Наполеон Хилл — легендарный автор, который внес огромный вклад в создание современного жанра «саморазвитие», изучая пути достижения успеха.

«Думай и богатей!» — одна из самых продаваемых книг всех времен в мире. На протяжении более чем 80 лет эта книга считается настоящим учебником по созданию богатства. В каждой главе Наполеон Хилл раскрывает секреты, пользуясь которыми тысячи людей обрели, приумножили и продолжают приумножать свое состояние. Вы узнаете, что делают самые богатые люди планеты, чего не делают остальные, как преодолеть трудности и достигнуть цели, с чего начинается путь к большим деньгам и еще десятки других секретов!

УДК 159.92.2
ББК 88.52

Макет подготовлен редакцией «Прайм»

ISBN 978-5-17-179051-6

© Лоза О., перевод на русский язык, 2008
© ООО «Издательство АСТ», 2026

ОГЛАВЛЕНИЕ

Благодарности и признания.....	7
Предисловие автора.....	13
Введение. СИЛА МЫСЛИ. Человек, который «думал» свой путь	24
Глава 1. ЖЕЛАНИЕ. Отправная точка к заветной цели. Первый шаг к Богатству	46
Глава 2. ВЕРА. Визуализация и доверие к своей мечте. Второй шаг к Богатству.....	78

Глава 3. САМОВНУШЕНИЕ. Способ влиять на подсознание. Третий шаг к Богатству.....	110
Глава 4. СПЕЦИАЛЬНОЕ ЗНАНИЕ. Личный опыт, или Наблюдения за собственной жизнью. Четвертый шаг к Богатству.....	124
Глава 5. ВООБРАЖЕНИЕ. Двигатель мышления. Пятый шаг к Богатству.....	147
Глава 6. ОРГАНИЗОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ. Превращаем желаемое в действительное. Шестой шаг к Богатству.....	168
Глава 7. РЕШЕНИЕ. Промедление смерти подобно! Седьмой шаг к Богатству.....	230
Глава 8. НАСТОЙЧИВОСТЬ. Постоянное усилие, поддерживающее веру. Восьмой шаг к Богатству.....	248
Глава 9. МОЗГОВОЙ ЦЕНТР. Движущая сила. Девятый шаг к Богатству.....	273

Глава 10.
СУБЛИМАЦИЯ.
Тайна превращения сексуальности в творчество.
Десятый шаг к Богатству 285

Глава 11.
ПОДСОЗНАНИЕ.
Связующее звено. Одиннадцатый шаг
к Богатству 319

Глава 12.
МОЗГ.
Совершенная станция для излучения и принятия
мыслей. Двенадцатый шаг к Богатству 331

Глава 13.
ШЕСТОЕ ЧУВСТВО.
Врата храма мудрости. Тринадцатый шаг
к Богатству 341

Эпилог.
Как обмануть призраков страха. 356

Благодарности и признания

Книга «Думай и богатей!» повлияла на мою жизнь самым решительным образом. Без нее моя компания *Contours Express* просто не существовала бы. Я прочитал эту книгу 15 раз, и за семь лет — с момента открытия первого офиса *Contours Express* — моя фирма превратилась в целую сеть фитнес-клубов, в которой, ни много ни мало, 350 отделений! Но даже сейчас, добившись всех возможных целей, я вновь и вновь возвращаюсь к этой книге и каждый раз открываю в ней что-то новое. То, что помогает мне как в бизнесе, так и в личной жизни. Вне всякого сомнения, из всех книг, посвященных достижению успеха, эта — величайшая.

Дейрн Картер,
основатель сети спортивно-оздоровительных
центров *Contours Express*, отделения которой
расположены в шести странах

К сожалению, ни в одной школе не преподают принципы успеха. Но на наше счастье в мире существует книга «Думай и богатей!», которая является ключом к любому успеху. Наполеон Хилл мастерски и доступно объясняет такие понятия, как «постановка целей», «позитивный мысленный настрой» и «взаимовыручка». Только лишь соблюдая эти три простых правила, вы меняете вашу жизнь к лучшему. Я навсегда благодарен Наполеону Хиллу за то, что он написал эту замечательную книгу.

Джеф Келлер,
автор книги «Характер во всем»

«Думай и богатей!» — ошеломляющий, невероятный труд доктора Хилла, который буквально преобразил XX столетие. Я уверен, что это новейшее, дополненное издание перевернет сознание людей и в XXI веке. Ни один философ, ни один мыслитель или гуру не приблизился по уровню понимания человеческой психологии и законов личностного роста к Наполеону Хиллу.

Билл Брукс,
автор книги «Новая наука продаж и убеждения покупателей»

«Думай и богатей!» — номер один из всех так называемых «мотивационных» книг. Я часто перечитываю ее. Уверена: идеи Наполеона Хилла никогда не выйдут из моды.

Патрисия Фрипп,
CSP, CPAE, профессиональный докладчик,
преподаватель риторики, коммерческий тренер,
бывший президент Национальной ассоциации спикеров

Я полагал, что книга «Думай и богатей!» — та «золотая» классика, которую, как ни старайся, уже невозможно улучшить, настолько она совершенна. Но я был не прав, потому что это новое издание превзошло все предыдущие выпуски. Думаю, доктор Хилл был бы счастлив увидеть, как его выдающаяся работа помогает людям, живущим в третьем тысячелетии, достигать новых вершин.

Уолли Амос,

изобретатель смеси *Famous Amos Chocolate Chip*
для изготовления «печенья без крошек»,
автор книги «Блюда, которые всегда удаются:
вдохновенные рецепты на каждый день»

Только одно прочтение книги «Думай и богатей!» помогло мне много лет назад стать владельцем крупнейшей в мире розничной сети. Если вы хотите добиться чего-то, то непременно должны прочесть эту книгу. Если вы читаете эту книгу, то непременно добьетесь успеха, как сделали это я и миллионы других людей. Спасибо, Наполеон Хилл!

Джо Джирард,

мировой «Продавец № 1»
(согласно Книге рекордов Гиннеса)

Свой первый экземпляр книги «Думай и богатей!» Наполеона Хилла я купил за 25 центов (да-да, всего за два гривенника и пятак!) в магазине уцененной книги. С тех пор (а прошло уже более 35 лет) я продолжаю вдохновляться советами и идеями доктора Хилла. Я могу сказать: сколько бы она ни стоила, эта книга — бесценна.

Доктор Джим Танней,

бывший рефери NFL, педагог, спикер,
автор книги «Это — желание, а не умение»

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!», будучи студентом колледжа. Ее мне порекомендовал мой преподаватель, который вел курс под названием «Проживание каждого дня». Помнится, тогда я был очень закомплексованным молодым человеком и страдал от низкой самооценки. Мое чувство собственного достоинства было на нуле, я постоянно находился в подавленном состоянии. Эта книга дала мне импульс к новой жизни! У меня появилась мотивация, я понял, что могу сделать все, чего захочу, и достичь любых целей.

С. Трутт Кэти,

основатель корпорации
Chairman and CEO of Chick-fil-A, Inc.

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!» ровно 30 лет назад — тогда мне было 18. Я сразу понял, что это величайшая из всех книг, которые я когда-либо читал (за исключением Библии). Книга доктора Хилла — нечто большее, чем просто инструкция на тему «как стать богатым». Чтение ее укрепляет дух, возвышает душу и помогает найти нужный тон в отношениях с жизнью. С помощью этой книги вы найдете силы для достижения любых целей, вы обретете целый мир! Для меня она стала настоящим благословением, и время от времени я перечитываю ее вновь и вновь. Доктор Хилл оказал огромную услугу для всего человечества, написав ее. Это была поистине Божья воля! Без сомнения, новейшее издание книги «Думай и богатей!» поможет тысячам людей обрести веру в себя и добиться успеха во всех областях жизни.

Эмерсон Б. Холл,

президент компании *Tru Body Shaving Gels*

Как это замечательно, что книга доктора Хилла «Думай и богатей!» издается вновь и вновь и продолжает изменять судьбы миллионов людей! Эта поистине уникальная книга способна указать путь к воплощению в жизнь самых смелых мечтаний. Когда-то она помогла мне достичь карьерных вершин, и до сих пор я пользуюсь ею как незаменимым справочником.

Дон Л. Прайс,
профессиональный спикер, писатель,
преподаватель курса маркетинга
и эффективных продаж

Книга, которая изменила мою жизнь!

Том Хесс,
гитарист-виртуоз,
композитор группы *HESS*

СТАТЬ РЕАЛЬНОСТЬЮ МОЖЕТ
ЛЮБАЯ МЕЧТА — ЕСЛИ ТОЛЬКО
ВЫ ПОВЕРИТЕ В НЕЕ.

НАПОЛЕОН ХИЛЛ

ПРЕДИСЛОВИЕ АВТОРА

В КАЖДОЙ ГЛАВЕ этой книги раскрывается секрет, благодаря которому более пятисот чрезвычайно состоятельных людей добились процветания и богатства. Я потратил несколько лет, чтобы проанализировать жизненный опыт каждого из них и вывести формулу успеха.

Впервые об этом мне рассказал Эндрю Карнеги более чем четверть века назад. Я был тогда юношей, почти мальчиком. Умудренный опытом, старый, но все еще привлекательный шотландец как-то раз в моем присутствии небрежно обронил слова «секрет успеха». Он расслабленно сидел в своем кресле и с лукавым огоньком в глазах внимательно наблюдал за моей реакцией: понял ли я действительное значение того, что он только что сказал? Когда он увидел, что я загорелся этой идеей, то спросил, готов ли я посвятить два десятка (или более) лет тому, чтобы раскрыть этот секрет множеству мужчин и женщин во всем мире — людям, чья жизнь

без знания этой формулы могла бы превратиться в череду провалов и неудач. Я ответил, что готов, и сдержал свое слово.

В этой книге вы найдете не только секрет успеха Эндрю Карнеги — я расскажу вам, как тысячи людей, применяя в повседневной жизни правила успеха, достигли благосостояния. Карнеги решил, что «волшебная формула», которая позволила ему нажать огромное состояние и добиться благополучия во всем, должна быть доступна каждому, кто не имеет времени и возможностей на изучение того, как успешные люди делают деньги. Он надеялся, что я помогу ему проверить и подтвердить эффективность этой формулы на опыте многих мужчин и женщин во всех странах мира. Он считал, что принципы, из которых складывается его формула успеха, должны преподаваться во всех общедоступных школах и колледжах. Карнеги был уверен: преподавание этой дисциплины могло бы так реформировать систему образования, что время обучения в школе сократилось бы вдвое и больше.

Его личный опыт, а также опыт Чарльза М. Шваба и многих других его однокашников, убедил Карнеги: большая часть того, что преподается в школах и колледжах, не имеет никакой практической ценности. Тому, кто хочет преуспеть в бизнесе и стать состоятельным человеком, вся эта информация не дает ничего. Чтобы доказать это, Эндрю собрал группу молодых людей с небольшим уровнем образования и стал самостоятельно обучать их. В основном это были тренинги, направленные на развитие лидерских качеств. Кроме того, они изучали «формулу Карнеги» и претворяли ее в жизнь. Благодаря этому каждый из них достиг потрясающих результатов в бизнесе и личной жизни. Во второй главе, которая называется «Вера», рассказывается поразительная история

основания сталелитейной корпорации *United States Steel*. Эта гигантская компания — детище одного из тех самых молодых людей, которых обучал Карнеги. Молодого человека звали Чарльз М. Шваб; впоследствии он признавался, что свое огромное состояние он нажил только благодаря знанию этой «волшебной формулы». Итак, секрет успеха Эндрю Карнеги принес ему шестьсот миллионов долларов! И это лишь одно из тысяч реальных доказательств того, что формула успеха срабатывает всегда, — если, конечно, человек готов ей следовать.

Этот и ему подобные факты (а это действительно факты, известные каждому, кто лично знал мистера Карнеги), дают вам осознание того, что чтение этой книги может привести вас прямо к желаемой цели, — если только ВЫ ЗНАЕТЕ, ЧЕГО ХОТИТЕ.

На самом деле свой «волшебный секрет» Эндрю Карнеги раскрывал многим людям еще до нашего совместного эксперимента по внедрению «формулы успеха». Он делал это, чтобы помочь им в решении насущных проблем независимо от того, в какой области они возникали. Одни благодаря этой формуле достигли материального благосостояния, у других наладилась личная жизнь, и они обрели свое семейное счастье.

Артур Нэш, портной из Цинциннати, взял свой почти обанкротившийся бизнес в качестве «подопытной крысы», чтобы проверить, как работает эта формула. И что вы думаете? Ему удалось не только поправить свои дела, но сколотить огромное состояние. Эксперимент был настолько экстраординарен, что газеты и журналы истратили больше чем миллион долларов* на публичные

* В пересчете на сегодняшний курс это приблизительно 12,5 миллиарда долларов.