

Оглавление

Предисловие	11
Обо мне и моем опыте в инвестициях	12
Для кого эта книга	14
О чем эта книга: про инвестиции, финансовую свободу и независимость	17
Чем эта книга отличается от других книг про финансы	23
Различия между инвестициями и спекуляциями	25
Истории моих знакомых, которые начали инвестировать	29
Глава 1. Капитал	50
Что можно считать капиталом	52
Цель капитала	56
Как правильно считать капитал	58
Инфляция	61
Девальвация	62
Капитализация	63
Диверсификация	65
Глава 2. Создаем первый капитал	68
Как откладывать деньги	70
Как капитал приносит деньги	73
Как брать деньги из капитала	76
Глава 3. Инструменты и активы	80
Куда нести деньги	82
Облигации	84

Акции.....	86
ETF	89
Доверительное управление и хедж-фонды	91
IPO и венчурные инвестиции.....	96
Криптовалюта	101
Bitcoin (BTC).....	104
Ethereum (ETH, эфир)	112
Tether (USDT).....	116
Уровни доступности активов.....	120
Начинающий инвестор.....	120
Неквалифицированный инвестор.....	121
Квалифицированный инвестор.....	121
Налоги	125
Проверка инструментов.....	131
Глава 4. Риски.....	134
Как просчитать свои риски	136
Почему на начальном этапе лучше пользоваться высокорисковыми инструментами	139
Уровни рисков	140
Признаки пирамиды	143
Высокий, средний и низкий риски	145
Подсчет рисков.....	147
Как оценить риск актива конкретной компании.....	150
Криптовалютные риски и предосторожности.....	156
Почему «высокодоходный» равняется «высокорисковый».....	162

Глава 5. Финансовый план

для новичков 168

Как составить финансовый план и что такое финансовые цели	170
Как оценить доходность актива.....	175
Мой подход — «ленивый инвестор».....	177

Глава 6. Аналитика фондовых активов 184

Мультипликаторы	186
P/E, или Price to Earnings.....	187
D/E, или Debt to Equity.....	187
EV/EBITDA	188
Net Debt / EBITDA	189
P/CF, или Price / Cash Flow.....	190
PEG, или Price / Earnings to Growth Ratio	190
ROE, или Return on Equity	191
P/BV, P/B, или Price / Balance Value, Price to Book.....	191
P/S, или Price / Sales.....	192
ROA, или Return on Assets	192
Финансовые отчеты.....	193
Отчет о прибылях и убытках, ОПиУ	197
Операционные расходы и доходы	198
Стоимость проданных товаров, или стоимость продаж	199
Основные средства.....	200
Выручка	200
Предоплаченные расходы	201
Денежные средства и их эквиваленты....	201

Неконтролирующая доля участия.	201
Отчет о финансовом положении, или балансовый.	202
Активы	202
Отложенные налоговые активы, налоги к возмещению	203
Нематериальные активы	203
Кредиторская задолженность	204
Дебиторская задолженность	204
Запасы	205
Гудвилл	205
Базовая и разводненная прибыли на акцию	206
Краткосрочные инвестиции, финансовые вложения, ценные бумаги ...	206
Чистая прибыль	207
Обязательства	208
Отложенные налоговые обязательства	208
Операционная и неоперационная аренда, лизинг	209
Капитал, приходящийся на акционеров компании	209
Казначейские акции, или резерв выкупленных собственных акций	210
Уставный капитал	210
Добавочный капитал, эмиссионный доход, или прибыль от продажи собственных акций	211
Капитал	211
Краткосрочные и долгосрочные кредиты и займы	212

Доходы будущих периодов, или отложенный доход	212
Нераспределенная прибыль, непокрытый убыток	213
Отчет о движении денежной стоимости, или ДДС	213
Что делать, если не получается	218

Глава 7. Портфель 222

Стратегии формирования портфеля.....	224
Виды портфелей.....	229
Старая школа	234
Рэй Далио	234
Уоррен Баффет.....	237
Питер Линч.....	240
Новая школа	243
Кэти Вуд	243
Кэмерон и Тайлер Уинклвоссы	247
Николай Кузьменко.....	249
Павел Волков	252
В чем состоят различия профессиональных инвесторов и обычных людей.....	257

Глава 8. Формула успеха 260

7 шагов к финансовой независимости.....	262
---	-----

Благодарность всем, кто поучаствовал в создании
этой книги:

Вета Ножкина	Михаил Миско
Жамила Кадирова	Станислава Щукина
Эльвира Мусабекова	Алексей Щукин
Никита Петров	Николай Кузьменко
Галина Дымова	Александр Жаворонков
Виталий Турич	

Издательство «Человек слова»

Игорь Росляков

Студия Артемия Лебедева

Артемий Лебедев	Богдан Фетисов
Эркен Кагаров	Александр Тетерько
Анна Балабас	Анатолий Шевцов
Мио Хории	Андрей Ушнурцев

Издательство «Альпина»

Ольга Сидорова
Мария Султанова

Эта книга посвящается моим любимым: жене Евгении, дочери Еве, сыну Яну. Пусть она станет начальной точкой вашего путешествия в мир финансов и инвестиций, и пусть ваши капиталы всегда приносят пользу не только вам, но и многим окружающим вас людям.

Особая благодарность моей маме Вете и ее мужу Владимиру, сестре Станиславе и ее мужу Алексею за то, что поверили в меня и поддержали в нужный момент. Без вас не было бы этой книги.

Эта книга не раскрывает абсолютно всех аспектов инвестиционных вложений и не является учебным пособием. Это пошаговый набор рекомендаций. С их помощью каждый сможет начать путешествие в мир инвестирования. Также в книге нет конкретных инструментов, таких как акции определенных компаний или названия хедж-фондов.

Автор не несет ответственности за чужие средства. Окончательный выбор остается всегда за инвестором.

Предисловие

Обо мне и моем опыте в инвестициях

Я венчурный предприниматель, экс-вице-президент инвестиционного холдинга и частный инвестор.

Родился в Казахстане, сейчас живу на Кипре, а выращиваю свою компанию Artifiqa в США. Возможно, вы знаете ее детище — мобильный видеофорум ReNett. В Artifiqa я тоже наставляю сотрудников в инвестиционном деле, потому что мне важно, чтобы люди работали в компании не из-за материальной нужды, а по собственному желанию, по велению сердца.

За время работы в холдинге мне пришлось вплотную ознакомиться с несколькими типами инвестиций. Найдя для себя оптимальный путь к достижению финансовых целей, я понял: пришло время делиться знаниями, чтобы помочь другим людям за более короткий период достичь благополучия.

В книге не будет названий конкретных компаний или инструментов, куда нужно вкладывать деньги. Универсального рецепта для успешного инвестирования не существует вообще. Начав инвестировать, каждый со временем находит какие-то свои варианты, ходы, которые хороши именно в его руках.

Перед дальнейшим чтением ответьте себе на вопрос:

«Вы хотите быстро подзаработать или стать богатым?»

Это разные понятия, и, соответственно, к этим двум категориям нужен разный подход. В книге мы будем говорить не о покупке новой машины через полгода, а о создании стабильного независимого финансового состояния.

**Если вас это
устраивает —
поехали.**

Для кого эта книга

В развитии кругозора в финансовой области нет ограничений по возрасту, роду занятий, да и никаких других тоже. Если вы умеете читать и считать — сможете правильно использовать информацию из книги. И чем раньше вы начнете, тем лучше.

Сейчас мне 32. Я предприниматель и основал свою первую компанию в 19 лет, но с миром финансов познакомился только к 28 годам. С тех пор, т. е. за последние четыре года, мое состояние возросло в разы более, чем за весь предыдущий период жизни.

Существует стереотип, что капитал, инвестиции и работа с финансами — только для взрослых мужиков с сединой, животом и большим кошельком. Но в начале третьего десятилетия нашего века все чаще можно встретить молодых инвесторов — парней и девушек, ответственно относящихся к своему капиталу.

**Быть обеспеченным
становится модным,
и это хорошо!**

Во втором квартале 2020 года количество новых инвесторов на брокерском обслуживании в России увеличилось на 970 тыс. (19,4 %) и составило 6 млн человек. Банк России прокомментировал это так: «**Массовый приток частных инвесторов вызван в основном снижением ключевой ставки**», что означает низкий доход по вкладам.

И правда, за последнее десятилетие многие осознали, что держать деньги на банковских депозитах бессмысленно — и в национальной валюте, и в долларах. Национальная валюта находится в постоянной опасности из-за высокой инфляции и риска девальвации, а долларовая ставка стремится к нулю. Это привело к подъему и продвижению компаний, предлагающих такие финансовые услуги, как инвестиции в акции и доверительное управление (ДУ). Осведомленность людей в этих вопросах выросла. Да и сами банки сместили фокус своих предложений с депозитов на инвестиционные счета. Поэтому финансовые инструменты стали доступны как никогда.

Перед моими глазами становились финансово обеспеченными и независимыми люди из совершенно диаметральных сфер деятельности и разного возраста. Студенты увеличивали свои дополнительные доходы к мизерной стипендии и накапливали внушительный капитал еще до окончания учебы. Низкооплачиваемые работники создавали пассивный доход и уходили с головой в любимое хобби. Пенсионеры получали возможность путешествовать и покупать квартиры за рубежом. Это не громкие слова: реальные истории знакомых мне людей вы тоже встретите на этих страницах. Таким благополучием они обязаны тем нескольким шагам, которые я максимально просто описываю в этой книге.

Так как данное издание задумано как инструкция для практического применения, то я предлагаю вам

вооружиться маркером, делать пометки и выделять важные или сложные места. Выполняйте задания и возвращайтесь к ним снова и снова, пока в сознании не будет полной ясности.

После прочтения книги ваше понимание терминов и пошаговый план первых действий вы легко реализуете на практике, создав прочный фундамент для улучшения финансового благосостояния.

О чем эта книга: про инвестиции, финансовую свободу и независимость

Четыре призрака преследуют
бедного — старость, болезнь,
несчастный случай и безработица.

Дэвид Ллойд Джордж,
британский политический деятель

Эта книга — инструкция для тех, кто решил изменить свое финансовое положение в лучшую сторону и ищет четкие формулировки к первым действиям. Но пользу вы получите, только начав действовать. Не волнуйтесь: я подробно объясню все, что следует делать.



В этой книге я привожу примеры финансового становления своей сотрудницы **Клавы**. На ваших глазах будет происходить ее рост как инвестора. Кроме этого, в книге вам будут предложены задания: они простые, но выполнять их необходимо для вашей же продуктивности. Возьмите ручку или карандаш и пишите прямо на страницах книги.

Не стесняйтесь делать пометки, выделять маркером и стикерами важные или сложные места. Подобная активная работа даст понимание всех необходимых процессов и пошаговые действия, ведущие к улучшению вашего финансового благосостояния.

На тему финансовых свободы и независимости можно найти много материала: книги, курсы, видео в интернете. Но я считаю, что реальное содержание этих терминов раскрыто плохо. Этими словами часто

обтекаемо называют какую-то призрачную роскошь. Причем эта роскошь вроде бы близко, а на деле как будто недосыгаема.

Чтобы эти понятия стали ближе и проще, поделюсь градацией финансовых статусов человека. Этот список мы использовали в сообществе инвесторов холдинга.

Нищета: жизнь проходит на иждивении.

Существование: доходы равны расходам.

Финансовая независимость: запас средств позволяет прожить от 6 месяцев до 10 лет без снижения качества жизни.

Финансовая свобода: пассивный доход позволяет покрывать все расходы.

Богатство: активы растут и одновременно покрывают растущие расходы.

Семейное богатство: созданным вами богатством пользуетесь не только вы, но и ваши близкие.

Есть и международная классификация уровней состояния. В ней всего три ступени, и нижняя начинается с капитала в 100 000 \$. При этом обратите внимание на шанс попасть в эту категорию: не так уж он и мал.

Люди, которые просто много зарабатывают или живут в дорогостоящих домах и квартирах, к этим градациям не относятся. В расчет берется только капитал. И нам с вами предстоит поговорить о различиях в этих понятиях уже в следующей главе.

Три ступени международной классификации богатства

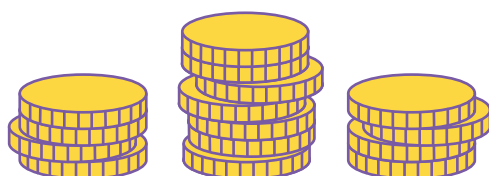


Богатые, или состоятельные

Affluent

Капитал от 100 000 \$ до 1 млн \$.

Человек имеет 1 шанс из 100 попасть на эту ступень.

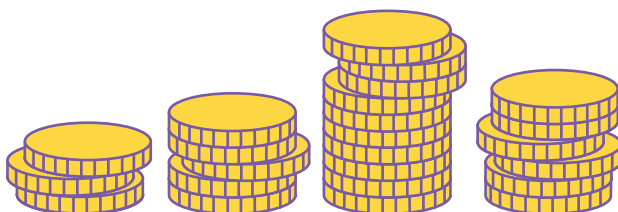


С высоким уровнем капитала

High-net-worth
Individuals

Капитал от 1 млн \$ до 30 млн \$.

Человек имеет 1 из 600 шансов попасть сразу в эту категорию, но 1 шанс из 6 перейти на нее с первой ступени. Во всем мире таких людей 14,5 млн.



Со сверх- крупным чистым капиталом

Ultra high-net-worth
individuals, UHNWI

Капитал выше 30 млн \$.

Человек имеет шанс менее 1 из 100 000 сразу попасть в эту категорию, но 1 шанс из 200 перейти в нее со второй ступени. В мире 226 000 таких людей.



Основным инструментом для продвижения по этим ступеням является личный капитал. Разные подходы к управлению им позволяют достичь наилучших результатов в вашем текущем положении.

Большинство населения в странах СНГ находится на первых двух ступенях финансовой градации: существование или нищета, когда человек строит планы на месяц исходя из зарплаты. Не факт, что ее хватит до следующей, и о накоплениях, конечно, речи не идет.

К сожалению, безболезненно выйти из этого замкнутого круга нельзя. Но хорошая новость состоит в том, что прорыв из замкнутого круга нужно сделать только один раз, начав по-другому управлять своими деньгами.

Финансовая независимость и свобода нужны каждому, от ремесленника или предпринимателя до пенсионера. Если вы прирожденный бариста и это дело вам нравится, варить кофе все равно приятнее по желанию сердца, а не потому что нужны деньги.

Результатам такой работы и вы рады, и клиенты довольны. Но это возможно, когда на вашем финансовом поле все в полном порядке, все схвачено. Когда не терзают нестабильность положения, беспокойство, что в любой момент может возникнуть сложная ситуация, когда вам нечем платить за квартиру или за обучение детей.

Предприниматель, находясь в состоянии финансовой свободы, тоже будет чувствовать себя увереннее. Ведь так он сможет позволить себе развивать компанию по долгосрочной стратегии, а не гнаться за быстрыми деньгами. Для успеха фирмы необходимы время и осознание своих возможностей и желаний. Но если каждый день превращается в борьбу за существование, для вдумчивого подхода просто не остается ресурсов.

**ПРИМЕР**

Моя сотрудница Клава работает дизайнером с зарплатой 700 \$. Ей вроде бы нравится работа, но ежемесячные расходы Клавы равны доходу. Получается, ее финансовый статус — «существование». Сейчас ей нужно соблюдать инструкции и достигать следующей ступени — «финансовая независимость».

Тогда Клава сможет определить точно: дизайн — действительно то, чем она хочет заниматься в жизни? Или на самом деле она хотела бы работать в другом направлении? Пока человек зависит от работы, разбираться в истинных желаниях некогда.





Задание № 1

Определите свой статус на сегодня, вычтя из доходов расходы.

Дата

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Статус

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Чем эта книга отличается от других книг про финансы

Если план-руководство включает только абстрактные рекомендации, он бесполезен. Многие книги обещают коренную перемену в финансах. Есть среди них хорошие, есть и плохие. Как мне кажется, их главный недостаток — акцент на призыве к перемене мыслей, настроения. А вот четкого плана, что и когда делать, не хватает. Когда вы ничего не предпринимаете, а только упорно думаете и воображаете богатство, жизнь не меняется. Для этого не хватает компонента действия.

Правильное настроение очень важно. Но рассчитывать только на него опасно. Это как переплывать реку на лодке без весел: я сажусь в лодку, отталкиваюсь от берега и беспомощно дрейфую по течению. Вместо того чтобы плыть туда, куда надо, я надеюсь на течение, счастливый случай и хорошее настроение.

Мое сравнение мысленного настроя с лодкой, а действий с веслами не случайно. Без весел не достичь цели, но без лодки вы даже не начнете плавание. Цель этой книги — дать и то и другое. Я подробно и простыми словами объясню этапы построения капитала, как работает биржа, что на самом деле означают риски потери денег.

Чтобы книга стала более понятна, я приведу реальные интересные примеры. И для начала расскажу о создании Bitcoin, ключевом факторе успеха YouTube, обвале рынка недвижимости в США в 2008 году и других экономических «тайнах». Вы узнаете в главе «Портфель» (с. 222), как вкладывают деньги Уоррен Баффет, Кэти Вуд и братья Уинкловоссы.

Различия между инвестициями и спекуляциями

Не все виды вложений или приобретений активов являются инвестициями. Например, **спекуляция** — краткосрочная сделка, когда вы приобретаете актив и продаете его в короткие сроки. Это скорее бизнес, чем инвестиция, и он требует специальных навыков, как и трейдинг. А **инвестиция** же — приобретение актива с долгосрочной перспективой с целью его приумножения. В этой книге мы говорим только об инвестициях.

Эти три подхода можно обозначить соответствующими временными рамками

Трейдинг — покупка и продажа в пределах 1 дня.

Спекуляция — от 1 дня до месяца.

Инвестиция — запланированные операции с активами не чаще 1 раза в год, не учитывая продажу или покупку активов по форс-мажорным обстоятельствам.

И трейдинг, и спекуляции — это тоже выгодно и интересно, но это уже относится к активной работе.

Работе ежедневной, трудной и требующей постоянного обучения. Успешным трейдером в свободное от работы время стать нельзя. А вот успешным инвестором — можно. Все мои знакомые, которые пытались заниматься трейдингом непрофессионально, потеряли деньги и получили незабываемый опыт. Для трейдеров есть много специализированных курсов. Если вы хотите встать на этот путь, внимательно относитесь к выбору преподавателей.

А вот в инвестициях для хорошего и большого результата в финансовых достижениях нужно освоить самый главный навык инвестора — терпение. Это же отличает инвестиции от спекуляций. Терпеливому и планомерному инвестированию учат такие киты инвестиций, как Уоррен Баффет и Роберт Кийосаки. Инвестиции не любят резких движений.

**ПРИМЕР**

У моей сотрудницы Клавы нет времени для того, чтобы изучать трейдинг и заниматься аналитикой рынка. Она хочет продолжать работать дизайнером и получать зарплату. И она хочет стабильности в будущем, поэтому Клава выбирает путь инвестора.

**ВЫВОД**

Выберите, кем вы станете: инвестором, трейдером или спекулянтом.

Если хотите твердой финансовой стабильности — инвестируйте вдолгую.

Философия спокойного инвестирования держится на трех принципах, которых придерживаюсь и я:

- 1 Не вкладывать в инвестиции надежд больше, чем они могут оправдать. Если вы хотите за год накопить на новую машину, вы словно пинаете свои вложения, заставляете их расти быстрее, чем это возможно. Так делать не стоит.

Правильнее будет вкладывать деньги на долгий срок и вспоминать о них не чаще раза в неделю.

- 2 Инвестировать в будущее. Если вы просто откладываете деньги потому, что так делают все, вам ничего не мешает достать их обратно и потратить. Инвестициям нужна цель, пусть даже она будет понятной только вам.

Правильный универсальный вариант — вкладывать деньги для своего будущего, чтобы быть свободнее, не зависеть от начальства, работы, обучения детей, чтобы была возможность остановиться, сделать паузу, съездить в отпуск и подумать: «Куда двигаться дальше?»

- 3 Придерживаться плана и не останавливаться. Если будете постоянно следить за акциями, они доставят вам много хлопот: на их курс влияет слишком много факторов, он изменчив.

Правильнее будет — инвестировать в установленное время установленную сумму, независимо от курса активов. Если вы грамотно собрали портфель и играете вдолгую, курсы цен не так уж и важны. Иногда портфелю требуется ребалансировка — если вы видите, что ситуация на рынке изменилась коренным образом. Но ребалансировать портфель следует как можно реже. А вот о том, как собрать портфель правильно, я расскажу — этому посвящена вся книга.

Надо понимать, что выход на уровень финансовой независимости потребует времени. В работе над благосостоянием очень важны последовательность и дисциплина. Ни в коем случае не пытайтесь перешагнуть через одну или несколько финансовых ступеней. Чаще всего это приводит к откату. Шаг за шагом, имея достаточное упорство и желание достичь цели, любой справится.

Как видно из списка финансовых статусов, каждая ступень определяется двумя главными параметрами: доходы и расходы. В этой книге я делаю акцент на доходах. Надеюсь, вы будете осознанно относиться к тратам и сами с ними справитесь. Главное следить, чтобы расходы не превышали ежемесячный доход и не мешали вашему финансовому плану.

Взяв капитал в свои руки, вы получаете новое звание. Независимо от рода занятий, если вы выбрали путь к финансовой свободе через инвестиции и управление капиталом, можете гордо называться инвестором. Есть много типов и уровней инвесторов, но суть всегда одна: инвестор — человек, управляющий капиталом с целью получения прибыли. А люди, которые полностью перешли на жизнь с инвестиционных доходов и не работают в привычном понимании этого слова, называются рантье.

Советую прочитать книгу Роберта Кийосаки «Квадрант денежного потока». В ней говорится, что каждый может занимать сразу несколько позиций из четырех: работник, собственник, бизнесмен, инвестор. Именно позиция инвестора сочетается с любой другой из квадранта и усиливает ваше положение.

Истории моих знакомых, которые начали инвестировать

Ниже привожу примеры людей, которые начали инвестировать в разные периоды по разным причинам. Я попросил каждого из них рассказать: почему они начали заниматься этим делом, как долго инвестируют, трудно ли было разобраться, случилось ли терять деньги.

Почитайте эти истории и убедитесь — никто не называет инвестирование сложным делом. И это при том, что почти никто из них раньше не занимался финансовой деятельностью.



Вета Ножкина

писатель

Инвестированием начала заниматься с 2018 года. Сын буквально втянул, заставил посмотреть на это серьезно. Когда он сказал: «За этим будущее», — я поверила и поняла: это и есть то, к чему я так долго шла.

Впервые опыт вложений и желание стать независимой появились еще в 90-е, когда все кругом рушилось. Я понимала, что надо учиться делать деньги из денег. Хотя это не были вложения в ценные бумаги, но было в какой-то мере инвестированием в обучение детей в физико-математическом лицее.

Как пытливый человек, я люблю учиться, поэтому разбираться в инвестициях было не сложно, а интересно. Выходя за рамки своей финансовой грамотности, мозгу пришлось поскрипеть, но это было похоже на погружение в захватывающий сюжет, на решение важной головоломки. Начальные знания похожи на таблицу умножения: просто кое-что нужно запомнить, а затем выстроить логику.

Первая сумма в 30 \$, вложенная в доверительное управление, была выигрышем в викторине. Затем уже в ДУ я начала формировать портфели с разными криптовалютами, перекладывая в них средства из депозитных банковских накоплений.

Начало было осторожным. Я инвестировала в доверительное управление среднего риска и среднего срока доходности. Цель была одна — нарастить капитал. Я регулярно пополняла портфели и не снимала доход, реинвестировала. Когда портфель вырос до того, что уже можно было что-то снимать, я попробовала спекулятивный, напряженный режим торговли. Поняла, что это не для меня, вложила деньги в еще одну компанию с доверительным управлением и в рынок акций.

Всего за три года портфель получил 12 карманов, каждый из которых в среднем приносит доход в месяц от 3 до 5,8 %.

Цель моих инвестиций — жить полноценно. Не зависеть от работодателей, не рассчитывать в старости и болезни на помощь близких и детей, помогать. Заниматься любимым делом. Эти задачи были передо мной всегда, и их актуальность не меняется.

Инвестирую всего три года, поэтому пока не могу говорить о глобальных переменах. Но я стала раскрепощеннее, спокойнее, увереннее. Стала позволять себе то, что запрещала раньше. Углубились взгляды на жизнь. И я, конечно, радуюсь успехам детей, которые благодаря своим инвестициям живут в достатке интересной жизнью.

Серьезных потерь средств в инвестировании у меня не было. Были уроки просадки, но это другое. Потери — это когда у вас украли кошелек со всей зарплатой и документами. Такое было, давно. Я считаю, что в инвестировании потерь нет, если это на самом деле инвестирование, а не мошенничество. Просто нужно иметь думающую голову на плечах и благородные цели.



Жамила Кадирова

музыкант

Начала инвестировать еще во времена студенчества, но это были просто банковские вклады. Я всегда думала, что должны быть инструменты, которые приносят доход больше, чем в банках. Но узнала про них и начала активно инвестировать только в 2018 году.

Я из бедной семьи, всю жизнь живем вдвоем с мамой. Мама — уборщица, много этим не зарабатывает. У нас даже на одежду никогда не было денег. Когда мама что-то покупала, она говорила: «Вот, это тебе на 4 года».

Мы не могли позволить себе яйца, молоко, сметану, масло, мясо, фрукты. Из овощей были только картошка, морковка, лук и капуста. Сладкое вообще не ели. Иногда мама могла купить 200 граммов колбасы, но только с зарплаты. Я училась играть на скрипке, не имея возможности ее купить. Мне давали инструмент для репетиций и выступлений за отличную учебу.

Так что вполне объяснимо, что я искала способ встать на ноги. К тому же, когда по 7–10 часов играешь на скрипке, поневоле начинаешь задумываться о более простом способе заработать. Мне всегда было интересно познакомиться с успешными и умными людьми.

Начало инвестиций было таким: у меня закончился первый декретный год, и мы накопили 1000 \$ с маминной пенсии. Я внесла их на счет в доверительное управление. Разобраться было несложно — это же инвестиции для ленивых. Тут единственное, что нужно сделать, — проверить, кому отдаешь деньги, и пересилить себя, доверять.

Когда увидела, что регулярно появляется процент от вложений, стало интереснее. Успех окрыляет, мне хотелось вложить еще больше. До инфляции у меня