

Наполеон Хилл

Эрл Найтингейл

4-е издание

Главный секрет
притяжения денег.
Думай и богатей!



ИЗДАТЕЛЬСТВО
АСТ
МОСКВА

УДК 159.9
ББК 88.5
Х45

*Права на перевод получены соглашением с BN Publishing, U. S. A.
Все права защищены. Никакая часть данной книги не может
быть воспроизведена в какой бы то ни было форме
без письменного разрешения владельцев авторских прав.*

Хилл, Наполеон.

Х45 Главный секрет притяжения денег. Думай и богатей!
4-е издание / Наполеон Хилл, Эрл Найтингейл. — Москва : Из-
дательство АСТ, 2022. — 512 с. — (Эксклюзив: non-fiction).

ISBN 978-5-17-149189-5

Книга, которую вы держите в руках, — мировая классика литературы о достижении богатства и благополучия, она вдохновила миллионы читателей на претворение мечты в реальность с помощью великой энергии мысли. Эти авторы научили многих и многих людей по всему свету управлять созидательной силой разума и получать грандиозные результаты, думать и — богатеть, с легкостью проходя через любые жизненные испытания! Вы узнаете, как, изменив образ мыслей, раскрыть свой потенциал, достичь душевного равновесия и реализовать свои самые смелые финансовые мечты.

С книгами Наполеона Хилла и Эрла Найтингейла вы станете полноправным и эффективным руководителем своей жизни!

УДК 159.9
ББК 88.5

Макет подготовлен редакцией «Прайм»

THE STRANGEST SECRET BY EARL NIGHTINGALE & THINK AND GROW RICH BY NAPOLEON HILL

- © Бродоцкая А,
перевод на русский язык, 2011
- © Лоза О.,
перевод на русский язык, 2009
- © 2006 by Earl Nightingale,
Napoleon Hill and BN Publishing
- © ООО «Издательство АСТ», 2022

ISBN 978-5-17-149189-5
ISBN 978-9562913423 (англ.)

ОГЛАВЛЕНИЕ

Эрл Найтингейл

САМЫЙ УДИВИТЕЛЬНЫЙ СЕКРЕТ

Определение успеха.....	9
Цели.....	12
Что посеет человек, то и пожнет.....	17
Мы становимся тем, о чем думаем.....	21
Как заставить Самый Удивительный Секрет работать на вас. Тридцатидневный план действий... ..	22

Наполеон Хилл

САМЫЙ УДИВИТЕЛЬНЫЙ СЕКРЕТ

Предисловие автора.....	34
Введение. СИЛА МЫСЛИ. Человек, который «думал» свой путь	44

Глава 1. ЖЕЛАНИЕ. Отправная точка к заветной цели. Первый шаг к Богатству	66
Глава 2. ВЕРА. Визуализация и доверие к своей мечте. Второй шаг к Богатству	98
Глава 3. САМОВНУШЕНИЕ. Способ влиять на подсознание. Третий шаг к Богатству	130
Глава 4. СПЕЦИАЛЬНОЕ ЗНАНИЕ. Личный опыт, или Наблюдения за собственной жизнью. Четвертый шаг к Богатству	144
Глава 5. ВООБРАЖЕНИЕ. Двигатель мышления. Пятый шаг к Богатству	167
Глава 6. ОРГАНИЗОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ. Превращаем желаемое в действительное. Шестой шаг к Богатству	188
Глава 7. РЕШЕНИЕ. Промедление смерти подобно! Седьмой шаг к Богатству	250
Глава 8. НАСТОЙЧИВОСТЬ. Постоянное усилие, поддерживающее веру. Восьмой шаг к Богатству	268

Глава 9.	
МОЗГОВОЙ ЦЕНТР.	
Движущая сила. Девятый шаг к Богатству	293
Глава 10.	
СУБЛИМАЦИЯ.	
Тайна превращения сексуальности в творчество.	
Десятый шаг к Богатству	305
Глава 11.	
ПОДСОЗНАНИЕ.	
Связующее звено.	
Одиннадцатый шаг к Богатству	339
Глава 12.	
МОЗГ.	
Совершенная станция для излучения и принятия мыслей. Двенадцатый шаг к Богатству	351
Глава 13.	
ШЕСТОЕ ЧУВСТВО.	
Врата храма мудрости. Тринадцатый шаг к Богатству	361
Эпилог.	
Как обмануть призраков страха.	376
Приложения.	427
Примечания.	450

Эрл Найтингейл

**САМЫЙ
УДИВИТЕЛЬНЫЙ
СЕКРЕТ**

Мне бы хотелось открыть вам самый удивительный секрет в мире. Не так давно доктор Альберт Швейцер, выдающийся ученый и нобелевский лауреат, давал в Лондоне интервью, и журналист спросил его:

— Доктор, что случилось с нынешним поколением? Великий ученый немного помолчал, а затем ответил: — Люди перестали думать!

Именно об этом я и хочу с вами поговорить.

Мы живем в золотом веке. Это эра, о которой человек мечтал, к которой стремился, ради которой трудился тысячи лет. И вот она наступила — и что же? Мы принимаем ее как должное. Особенно повезло нам, американцам: мы живем в самой богатой стране в истории — в стране, где перед каждым открываются головокружительные перспективы.

И знаете, что происходит?

Давайте возьмем 100 человек, которые стартовали одновременно при равных условиях в возрасте 25 лет.

Как вы думаете, что произойдет с этими людьми, когда им будет 65 лет?

Эти 100 человек, стартовые условия у которых в 25 лет были одинаковыми, уверены, что их ждет успех в жизни. Если вы спросите любого из них, хочет ли он стать состоявшимся человеком, он ответит, что, конечно, хочет; и вы отметите, что он с надеждой смотрит в будущее, что в глазах его мерцает искорка интереса, что он с легкостью несет свою ношу и жизнь кажется ему увлекательным приключением.

Но вот этим людям исполняется 65 — и один из них богат, четверо — финансово независимы, пять — еще работают, пятьдесят четыре — без гроша в кармане.

Задумайтесь на миг: из ста человек своей цели добились лишь пятеро! Чем же вызвано так много неудач?

Что случилось с той искоркой, которая сверкала в их глазах, когда им было 25? Что случилось с мечтами, надеждами, планами? И почему возник такой огромный разрыв между тем, что намеревались сделать эти люди, и тем, чего они добились в действительности?

Определение успеха

Когда мы говорим, что успеха достигли лишь пять процентов, нужно определить, что такое успех. И вот это определение:

Успех — это прогрессивная реализация достойного идеала.

Если человек работает над достижением определенной цели и знает, куда направляется, это успех. Если нет, это неудача. Успех — это прогрессивная реализация достойного идеала. Ролло Мэй, выдающийся психиатр, написал чудесную книгу «Человек в поисках себя», и в этой книге он говорит: «Противоположность отваге в нашем обществе — не трусость... а конформизм». Вот в чем беда нынешнего поколения — конформизм: люди ведут себя как все, сами не зная почему, сами не зная, что делают.

Задумайтесь об этом. В современной Америке живет 14 миллионов человек старше 65 лет, и около 13 миллионов из этих 14 — нищие. Они не в состоянии обеспечить себя самым необходимым и зависят от других.

А ведь мы учимся читать к 7 годам. Учимся зарабатывать на жизнь к 25. Обычно к этому времени мы

не просто обеспечиваем самих себя — мы содержим семью. И тем не менее к 65 мы так и не умеем добиться финансовой независимости — притом что живем в богатейшей стране в истории человечества.

Почему? Из-за конформизма! Беда в том, что мы ведем себя в точности как «невезучая» группа в выборке — как 95% тех, кто не добился успеха.

Почему же эти люди склонны к конформизму?

Видите ли, они его даже не замечают. Они уверены, что их жизнь формируют обстоятельства, события, которые происходят с ними, внешние силы. Эти люди руководимы извне.

В ходе одного исследования, охватившего огромное количество человек — работающих мужчин, — ученые задавали испытуемым одни и те же вопросы:

— Зачем вы работаете? Ради чего вы встаете с постели по утрам?

Девятнадцать из двадцати никогда об этом не задумывались. Если их спросить, они отвечали:

— Все ходят по утрам на работу.

Вот почему они это делают — потому что так поступают все!

Вернемся к нашему определению успеха. Кто добивается успеха? Это человек, который говорит: «Я стану тем-то и тем-то» — и принимается трудиться над достижением этой цели.

Я расскажу вам, кто такие люди, добившиеся успеха в жизни.

Успех в жизни — это учительница, которая учит детей, потому что именно об этом и мечтала.

Успех в жизни — это женщина, ставшая женой и матерью, потому что всегда хотела стать женой и матерью и прекрасно выполняет свои семейные обязанности.

Успех в жизни — это мужчина, управляющий автозаправочной станцией на углу, потому что именно этим он и хотел заниматься.

Человек добивается успеха лишь в том случае, если он прогрессивно реализует достойный идеал.

Успех в жизни — это отличный продавец, который хочет стать начальником отдела продаж и растет и совершенствуется вместе со своей фирмой.

Успех в жизни — это любой человек, который осознанно выполняет заранее намеченную работу, потому что именно этим и решил заниматься — осознанно.

Однако так поступает лишь каждый двадцатый. Вот почему в наши дни нет подлинной конкуренции — если мы сами не устроим ее себе. Вместо того чтобы конкурировать, нам приходится только творить.

Я вот уже двадцать лет ищу то главное, что определит будущее рода человеческого. Есть ли на свете, думал я, нечто такое, что не просто сделает будущее приятательным, но и позволит в значительной степени его предсказать? Есть ли на свете нечто такое, что даст гарантию, что человек добьется успеха — стоит лишь ему понять, в чем это нечто заключается и как им пользоваться?

Так вот, ключ к успеху существует, и я его нашел.

Цели

Случалось ли вам когда-нибудь задаваться вопросом, почему столько людей так много трудятся и при этом не достигают ничего особенного, а между тем некоторым на первый взгляд не приходится прилагать никаких стараний, а при этом им все дается? У таких людей «легкая рука». Вам наверняка приходилось слышать, как о ком-то говорят: «К чему он ни прикоснется, все обращается в золото». А случалось ли вам замечать, что стоит человеку раз добиться успеха, и успех, кажется, следует за ним во всем? И с другой стороны, замечали ли вы, что «неудачников» преследуют неудачи? Все дело в целях. У одних из нас они есть, у других нет. Те, у кого есть цели, добиваются успеха, потому что знают, куда стремятся.

А теперь представьте себе, как судно выходит из гавани, — и представьте себе, что весь его курс распланирован и нанесен на карту. Капитан и команда точно знают, куда оно плывет и сколько времени займет путь. У судна есть конкретная цель. В 9999 случаях из 10 000 оно доплывет туда, куда собиралось доплыть, когда отправлялось в путь. А теперь представьте себе другое судно — точно такое же, как и первое, но без команды на палубе и без капитана на мостике. И пусть у него не будет никакого пункта назначения, никакой цели. Запускаем машину на «полный вперед» — и плывем куда глаза глядят. Думаю, вы со мной согласитесь: такое судно едва ли выйдет даже за пределы гавани, оно либо утонет, либо закончит свой путь в виде обломков на каком-нибудь пустынном берегу. Оно никуда не попадет, потому что у него нет цели и нет руководящей силы. Так же и человек.

Представьте себе, к примеру, продавца; в современном мире ни у кого нет более оптимистичного будущего, нежели у хорошего продавца. Торговля — самая высокооплачиваемая профессия в мире; надо только хорошо уметь торговать и понимать, что делаешь. Отличные продавцы нужны в любой компании, они всегда востребованы. Предел для них — только небо. Однако много ли хороших продавцов удастся найти? Кто-то когда-то сказал, что ресурсы человеческой расы ограничены не потому, что сильные не должны побеждать, а потому, что слабые не должны проигрывать. Сегодняшняя американская экономика сопоставима с колонной военного автотранспорта. Вся экономика вынуждена замедляться, дабы защитить слабейшее звено, — в точности как колонна должна идти с такой скоростью, чтобы самый медленный автомобиль не отставал от прочих. Вот почему в наши дни так просто прокормить себя. Не нужно особого ума или таланта, чтобы заработать на жизнь себе и своей семье. Поэтому у нас и есть некое плато «стабильности», попасть на которое мечтает каждый. Однако нам обязательно необходимо решить, насколько выше этого плато нужно нацеливаться.

Вернемся же к Самому Удивительному Секрету — к истории, которую я хочу вам сегодня рассказать. Почему люди, у которых есть цель, добиваются успеха в жизни, а люди, у которых цели нет, терпят неудачу? Я открою вам тайну, которая немедленно изменит вашу жизнь, если только вы ее поймете. Если вы полностью поймете то, что я хочу вам рассказать — начиная с этой минуты, — ваша жизнь больше не будет прежней. Вы внезапно обнаружите, что удачу влечет к вам словно магнитом. Все, что вы хотите, начнет падать вам в руки — и с этой минуты у вас больше не будет

трудностей, тревог, того бремени скверных предчувствий, с которым вы, скорее всего, уже знакомы. Сомнения, страх — все это осталось в прошлом.

Итак, вот он, ключ к успеху — и ключ к неудаче:

Мы — то, о чем мы думаем.

Повторю еще раз:

Мы — то, о чем мы думаем.

На протяжении всей истории человечества великие мудрецы и учителя, философы и пророки расходились во мнениях по многим вопросам. И лишь в этом среди них царит полное, единоедушное согласие. Прислушайтесь к словам Марка Аврелия, великого римского императора. Он сказал:

Жизнь человека есть то, что делают из нее его мысли.

Дизраэли сказал:

Все будет — стоит человеку лишь подождать. Посредством долгих размышлений я пришел к убеждению, что человеческое существо с твердой целью обязательно должно ее достигнуть — и ничто не в силах противостоять воле, которая ради достижения этой цели ставит на кон само существование.

Ральф Уолдо Эмерсон:

Человек есть то, о чем он думает целый день напролет.

Уильям Джеймс сказал:

Величайшее открытие моего поколения — то, что люди способны менять свою жизнь, изменив умственный настрой.

И он же:

Все, что нам нужно, — это вести себя с полным сознанием, что желаемый предмет — это реальность, и он непременно обретет реальность, так как создаст настолько прочные связи с нашей жизнью, что станет реальным. Он настолько вращается в наши привычки и эмоции, что мы станем относиться к нему самому и к вере в него одинаково.

И еще:

Если вы достаточно сильно заинтересованы в результате, для его достижения больше ничего обычно не требуется. Если вы желаете быть богатым, то будете богатым. Если вы желаете быть образованным, то будете образованным. Если вы желаете быть добрым, то будете добрым. Только вы должны по-настоящему желать всего этого — и только его, и не желать одновременно с той же силой сотни других несовместимых друг с другом вещей.

А вот что сказал доктор Норманн Винсент Пил, родоначальник «философии оптимизма»:

Это один из величайших законов вселенной. Как жаль, что я не открыл его еще в ранней юности! Меня озарило лишь в зрелые годы, и я