

ОТ АВТОРА ОБЛОЖКИ

Алсу Камалетдинова

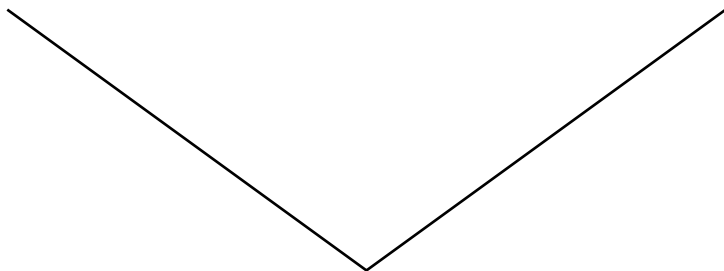
Дизайнер коммуникаций в Яндекс Фантехе

Обложка строится на контрасте простого символа и внутреннего напряжения. Деньги не показаны напрямую — вместо них копилки как символ сбережений. В центре появляется импульс, момент перехода мысли в действие. Богатство здесь не цель, а следствие: если не думать, не искрит.

Думай и богатей

Главная книга
по обретению богатства

Наполеон Хилл



УДК 159.9
ББК 88.52
Х45

Napoleon Hill
THINK AND GROW RICH

© JMW Group, Inc. Larchmont, New York.
Rights licensed exclusively by JMW Group Inc., Larchmont, New York

Иллюстрация на обложке *Алсу Камалетдиновой*

Хилл, Наполеон.
Х45 **Думай и богатей.** Главная книга по обретению богатства / Наполеон Хилл ; [перевод с английского Т. О. Новиковой]. — Москва : Эксмо, 2026. — 384 с. — (100 из 100).

ISBN 978-5-04-232205-1

НАПОЛЕОН ХИЛЛ — известнейший психолог, журналист, советник президента Франклина Рузвельта, автор одной из самых продаваемых книг всех времен. Его книга «Думай и богатей» на протяжении десятилетий занимает первые строчки мировых рейтингов среди книг по обретению богатства и входит в Топ-7 самых влиятельных бизнес-бестселлеров всех времен. Автор утверждает: бедность — это состояние ума. Успех приходит к тем, кто мыслит категориями успеха. Такой вывод Наполеон Хилл сделал, проведя более 500 интервью с состоятельными людьми Америки: Генри Форд, Билл Гейтс, Майкл Джордан, Арнольд Шварценеггер и др.

УДК 159.9
ББК 88.52

© ООО «Яндекс Музыка»,
художественное оформление, 2026
© Новикова Т.О., перевод на русский
язык, 2016
© Оформление. ООО «Издательство
«Эксмо», 2026

ISBN 978-5-04-232205-1

Содержание

Предисловие автора к оригинальному изданию.....	9
Предисловие к настоящему изданию	17

МЫСЛИ МАТЕРИАЛЬНЫ

13 ШАГОВ К БОГАТСТВУ

I. Желание	49
Шесть шагов, которые превратят идею в деньги	53
Большие мечты превращаются в богатство	58
II. Вера	83
Вера ждет того момента, когда вы ее обретете	84
Вера наделяет мысль силой	87
Формула уверенности в себе	91

Речь на миллиард долларов.....	98
Богатство зарождается внутри человека	106
III. Самовнушение	111
Сила эмоций.....	112
IV. Специальные знания	123
Где получить знания.....	129
Мир любит победителей	137
Не задерживайтесь «внизу».....	138
V. Воображение	145
Стимулируйте воображение	148
Природа подсказывает секрет успеха	149
Неделя на то, чтобы добыть миллион	155
Конкретная цель + Конкретный план.....	159
VI. Организованное планирование	167
Трудности закалят вас.....	169
Три принципа, по которым нужно оценивать себя	188
Тридцать способов потерпеть поражение	191
28 вопросов, очень личных вопросов	199
Капитал — краеугольный камень цивилизации	208
VII. Решение	217
Мнение посторонних не стоит внимания	218
VIII. Настойчивость	237
Слабое желание дает слабые результаты	238
Поражение — это временное явление	242
Как развить в себе настойчивость	244
4 Шага до настойчивости.....	252

СОДЕРЖАНИЕ

IX. Движущая сила «мозгового центра»	259
Бедности не нужен план	269
X. Сексуальная энергия	275
XI. Подсознание	305
XII. Разум	317
XIII. Шестое чувство	327

7 ПРЕГРАД НА ПУТИ К БОГАТСТВУ

Шесть призраков страха	345
Шесть основных страхов	346
Седьмое основополагающее зло: мастерская дьявола	365

Предисловие автора к оригинальному изданию

В этой книге я поделюсь с вами секретом зарабатывания денег, который помог пятистам невероятно богатым людям сделать свои состояния. Их опыт я тщательно анализировал на протяжении долгих лет.

Этот секрет поведал мне Эндрю Карнеги более четверти века назад. Хитроумный, обаятельный старый шотландец поразил меня, тогда еще совсем мальчишку. Он уселся в свое кресло и с хитрой искоркой в глазах стал наблюдать, хватит ли мне мозгов, чтобы понять истинный смысл того, что он мне сказал.

Почувствовав, что я понял основную идею, он спросил, готов ли я потратить двадцать или больше лет жизни на подготовку к тому, чтобы донести эту идею до мира, до мужчин и женщин, которые без нее влечат жизнь неудачников. Я ответил, что готов. С помощью мистера Карнеги мне удалось сдержать обещание.

Эта книга раскроет вам секрет, прошедший испытание практикой. Его проверяли тысячи людей во всех сферах жизни. Мистер Карнеги предложил, чтобы магическая формула, принесящая ему колоссальное состояние, стала достоянием людей, у которых нет времени размышлять,

как другие зарабатывают деньги. Он надеялся, что я смогу проверить и показать действенность этой формулы на опыте мужчин и женщин, трудящихся в самых разных областях. Он считал, что этой формуле следует обучать во всех публичных школах и колледжах. Он полагал, что правильное преподавание произведет настоящую революцию в образовательной системе, и тогда время, проводимое в школе, можно будет сократить вдвое.

Общение с Чарльзом М. Швабом и другими молодыми людьми схожего типа убедило мистера Карнеги, что

.....

Большая часть того, чему учат в школе,
совершенно бесполезна. Эти знания
не помогают ни зарабатывать на жизнь,
ни накапливать богатства.

.....

Он пришел к этому выводу потому, что принимал на работу одного молодого человека за другим, и многие из них не имели высшего образования. Но мистер Карнеги обучал их использованию своей формулы, и они становились настоящими лидерами. Мало того, его советы помогли всем этим молодым людям сделать собственные состояния — если они были готовы последовать этим советам.

В главе о вере вы прочтете поразительную историю создания гигантской сталелитейной корпорации, узнаете, как этот план был задуман и осуществлен одним из тех молодых людей, которым мистер Карнеги доказал, что его формула работает для всех, кто готов ею воспользоваться. Чарльз М. Шваб воспользовался секретом мистера Карнеги и получил немало денег и *возможностей*.

Применение формулы Карнеги принесло ему шестьсот миллионов долларов.

Эти факты — а они прекрасно известны всем, кто знал мистера Карнеги, — показывают, что может дать вам чтение этой книги при условии, что *вы знаете, чего хотите от жизни*.

Еще до того, как формула прошла двадцатилетние практические испытания, она была передана более чем ста тысячам мужчин и женщин, которые использовали ее для личной пользы, как и планировал мистер Карнеги. Некоторым с ее помощью удалось сделать состояния. Другие успешно использовали ее для обретения семейной гармонии.

Секрет, о котором я говорю, будет упоминаться в этой книге не меньше сотни раз. Я не буду называть его напрямую, потому что он гораздо более эффективен, когда слегка завуалирован, но оставлен на виду, чтобы *те, кто готов и ищет его*, могли его найти. Вот почему мистер Карнеги передал его мне так тонко, не давая ему точного названия.

Если вы *готовы* использовать этот секрет, то узнаете его в каждой главе хотя бы раз. Как хотелось бы мне рассказать вам, как понять, готовы ли вы, но тем самым я лишу вас той радости, которую принесет вам собственное открытие.

Когда я работал над этой книгой, мой сын, который как раз заканчивал колледж, взял рукопись второй главы, прочел ее и открыл этот секрет для себя. Он использовал полученную информацию настолько эффективно, что нашел себе первую работу с заработком, значительно превышающим средний уровень. Я вкратце рассказал об

этом во второй главе. Когда вы ее прочтете, то, возможно, избавитесь от ощущения, которое могло возникнуть в начале книги, — не думайте, что я обещаю слишком много!

Если вы когда-либо отчаивались, если вам трудно преодолеть негативный взгляд на жизнь, который уже укоренился в вашей душе, если вы устали и опустили руки, если вас когда-либо лишала сил болезнь или физическая травма, то история моего сына и рассказ о том, как он использовал формулу Карнеги, может стать для вас оазисом в пустыне утраченной надежды, к которому вы так стремитесь.

Этим секретом постоянно пользовался во время Первой мировой войны президент Вудро Вильсон. Этот секрет передавали каждому солдату, отправлявшемуся в окопы, во время подготовки перед отправкой на фронт. Президент Вильсон говорил мне, что эта подготовка помогала собирать средства, необходимые для ведения войны.

Самое удивительное в этом секрете то, что люди, узнавшие о нем и использовавшие его, оказались на волне успеха. При этом им пришлось прикладывать минимум усилий! А все их неудачи остались в прошлом! Если сомневаетесь, запомните имена всех, кто использовал этот секрет, проверьте их достижения — и убедитесь сами!

В нашем мире не бывает такого, чтобы что-то доставалось нам совершенно даром!

Секрет, о котором я расскажу, тоже дается не бесплатно. У него есть цена, хотя цена эта несоизмерима с его ценностью. Те, кто не станет сознательно стремиться овладеть им, не смогут его получить ни по какой цене. Его невозможно отдать, его невозможно купить за день-

ги, потому что состоит он из двух частей. И одной частью уже обладают те, *кто к нему готов*.

Этот секрет одинаково полезен всем, кто готов к нему. И это никак не связано с образованием. Задолго до моего рождения секретом этим овладел Томас А. Эдисон. И использовал его так разумно, что ему удалось стать ведущим изобретателем мира, хотя за его плечами было всего три месяца школы!

Этот секрет узнал деловой партнер мистера Эдисона. И он сумел использовать его настолько эффективно, что, зарабатывая всего двенадцать тысяч долларов в год, ему удалось сделать огромное состояние и отойти от активных занятий бизнесом еще в молодости. О нем я расскажу вам в начале первой главы. Этот рассказ должен убедить вас, что богатство достижимо, что вы можете стать тем, кем хотите стать, что деньги, слава, признание и счастье всегда в пределах досягаемости тех, кто готов использовать эти знания и преисполнен решимости.

Откуда я это знаю? Вы получите ответ, прежде чем перевернете последнюю страницу этой книги. Может быть, вы найдете его уже в первой главе.

Я двадцать лет проводил исследования, начатые по просьбе мистера Карнеги. Я проанализировал жизнь и достижения сотен известных людей, и многие признавались, что сделали свои огромные состояния именно с помощью секрета Карнеги. Среди этих людей были:

Генри Форд, основатель автомобильной компании Ford
Франклин Д. Рузвельт, президент США во время Второй мировой войны
Уильям Ригли, производитель жевательной резинки Wrigley's

Фрэнк Вулворт, изобретатель супермаркетов
и фиксированных цен

Джеймс Дж. Хилл, глава крупнейшей
железнодорожной компании США

Уилбур Райт, вместе с братом Орвиллом Райтом
построивший первый самолет

Вудро Вильсон, президент США во время Первой
мировой войны

Уильям Говард Тафт, президент США

Элберт Г. Гэри, основатель сталелитейной
корпорации U. S. Steel

Кинг К. Жиллетт, изобретатель многоцветной
бритвы и основатель The Gillette Company

Александр Г. Белл, изобретатель телефонной связи
и основатель крупнейшей телефонной компании
в США

Джон Д. Рокфеллер, первый долларовый миллиардер
в мире

Фрэнк У. Вулворт, создатель первой крупной
розничной сети

Кларенс С. Дэрроу, знаменитый американский
адвокат

И это лишь некоторые из сотен знаменитых американцев, чьи достижения в финансовой и иных сферах доказывают, что те, кто понимает и использует секрет Карнеги, могут добиться огромного успеха в жизни.

Я не знаю человека, который бы пользовался этим секретом и не добился успеха. Я не знаю людей, которые достигли успеха без помощи этого секрета.

И на этом основании я делаю вывод: секрет этот, будучи частью знаний, необходимых для самоопределения,

более важен, чем любые знания, полученные через систему, носящую название «образование».

Ведь что такое образование? Это мы знаем во всех подробностях. Но если говорить об учебе, то многие из этих людей почти не учились. Генри Форд никогда не учился в университете и даже в колледже. Я не пытаюсь принизить значение формального образования, но хочу высказать свое абсолютное убеждение в том, что люди, овладевшие секретом и применившие его на практике, смогут достичь высокого положения, разбогатеть и жить по своему усмотрению, даже если за их плечами не будет образовательного багажа.

Когда вы будете читать эту книгу, секрет, о котором я говорю, просто спрыгнет со страницы и встанет прямо перед вами — *если вы к нему готовы!* И когда он появится, вы узнаете его. Получите ли вы этот знак во время чтения первой или последней главы, при его появлении остановитесь на минуту и поднимите бокал за событие, которое станет главной поворотной точкой вашей жизни.

И вот мы подходим к первой главе нашей книги — к истории моего близкого друга, который увидел этот мистический знак. Его достижения в бизнесе доказывают, что секрет он сумел использовать в полной мере. Читая историю этого человека и многих других, помните, что они имели дело со сложными жизненными проблемами, как и все мы. Эти проблемы бывают связаны с желанием заработать на жизнь, обрести надежду, смелость, сосредоточенность и душевное спокойствие, накопить богатство и наслаждаться свободой — физической и духовной.

Читая эту книгу, помните также и о том, что в ней описаны факты, а не вымысел. И главная ее цель — донести