

Благодарности и признания

Книга «Думай и богатей!» повлияла на мою жизнь самым решительным образом. Без нее моя компания Contours Express просто не существовала бы. Я прочитал эту книгу 15 раз, и за семь лет — с момента открытия первого офиса Contours Express — моя фирма превратилась в целую сеть фитнес-клубов, в которой, ни много ни мало, 350 отделений! Но даже сейчас, добившись всех возможных целей, я вновь и вновь возвращаюсь к этой книге и каждый раз открываю в ней что-то новое. То, что помогает мне как в бизнесе, так и в личной жизни. Вне всякого сомнения, из всех книг, посвященных достижению успеха, эта — величайшая.

Дейрн Картер,

*основатель сети спортивно-оздоровительных
центров Contours Express, отделения которой
расположены в шести странах*

Ксожалению, ни в одной школе не преподают принципы успеха. Но на наше счастье в мире существует книга «Думай и богатей!», которая является ключом к любому успеху. Наполеон Хилл мастерски и доступно объясняет такие понятия как «постановка целей», «позитивный мысленный настрой» и «взаимовыручка». Только лишь соблюдая эти три простых правила, вы меняете вашу жизнь к лучшему. Я навсегда благодарен Наполеону Хиллу за то, что он написал эту замечательную книгу.

Джеф Келлер,

автор книги «Характер во всем»

Книга «Думай и богатей!» — ошеломляющий, невероятный труд доктора Хилла, который буквально преобразил XX столетие. Я уверен, что это новейшее, дополненное издание перевернет сознание людей и в XXI веке. Ни один философ, ни один мыслитель или гуру не приблизился по уровню понимания человеческой психологии и законов личностного роста к Наполеону Хиллу.

Билл Брукс,

*автор книги «Новая наука продаж
и убеждения покупателей»*

Я полагал, что книга «Думай и богатей!» — та «золотая» классика, которую, как ни старайся, уже невозможно улучшить, настолько она совершенна. Но я был не прав, потому что это новое издание превзошло все предыдущие выпуски. Думаю, доктор Хилл был бы счастлив увидеть, как его выдающаяся работа помогает людям, живущим в третьем тысячелетии, достигать новых вершин.

Уолли Амос,

*изобретатель смеси Famous Amos Chocolate Chip
для изготовления «печенья без крошек»,
автор книги «Блюда, которые всегда удаются:
вдохновенные рецепты на каждый день»*

«**Д**умай и богатей!» — номер один из всех так называемых «мотивационных» книг. Часто перечитываю. Уверена: идеи Наполеона Хилла никогда не выйдут из моды.

Патрисия Фриш,

*CSP, CPAE, профессиональный докладчик,
преподаватель риторики, коммерческий тренер,*

бывший президент Национальной ассоциации спикеров

Только одно прочтение книги «Думай и богатей!» помогло мне много лет назад стать владельцем крупнейшей в мире розничной сети. Если вы хотите добиться чего-то, то непременно должны прочесть эту книгу. Если вы читаете эту книгу, то непременно добьетесь успеха, как сделали это я и миллионы других людей. Спасибо, Наполеон Хилл!

Джо Джирард,
мировой «Продавец № 1»
(согласно Книге рекордов Гиннеса)

Как это замечательно, что книга доктора Хилла «Думай и богатей!» издается вновь и вновь и продолжает изменять судьбы миллионов людей! Эта поистине уникальная книга способна указать путь к воплощению в жизнь самых смелых мечтаний. Когда-то она помогла мне достичь карьерных вершин, и до сих пор я пользуюсь ей как незаменимым справочником.

Дон Л. Прайс,
профессиональный спикер,
писатель, преподаватель курса
маркетинга и эффективных продаж

Свой первый экземпляр книги «Думай и богатей!» Наполеона Хилла я купил за 25 центов (да-да, всего за два гривенника и пятак!) в магазине уцененной книги. С тех пор (а прошло уже более 35 лет) я продолжаю вдохновляться советами и идеями доктора Хилла. Я могу сказать: сколько бы она ни стоила, эта книга — бесценна.

Доктор Джим Танней,
бывший рефер NFL, педагог, спикер,

автор книги «Это — желание, а не умение»

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!», будучи студентом колледжа. Ее мне порекомендовал мой преподаватель, который вел курс под названием «Проживание каждого дня». Помнится, тогда я был очень закомплексованным молодым человеком, и страдал от низкой самооценки. Мое чувство собственного достоинства было на нуле, я постоянно находился в подавленном состоянии. Эта книга дала мне импульс к новой жизни! У меня появилась мотивация, я понял, что могу сделать все, чего захочу, и достичь любых целей.

С. Трутт Кэти,
*основатель корпорации
Chick-fil-A, Inc.*

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!» ровно 30 лет назад — тогда мне было 18. Я сразу понял, что это величайшая из всех книг, которые я когда-либо читал (за исключением Библии). Книга доктора Хилла — нечто большее, чем просто инструкция на тему «как стать богатым». Чтение ее укрепляет дух, возвышает душу и помогает найти нужный тон в отношениях с жизнью. С помощью этой книги вы найдете силы для достижения любых целей, вы обретете целый мир! Для меня она стала настоящим благословением; и время от времени я перечитываю ее вновь и вновь. Доктор Хилл оказал огромную услугу для всего человечества, написав ее. Это была поистине Божья воля! Без сомнения, новейшее издание книги «Думай и богатей!» поможет тысячам людей обрести веру в себя и добиться успеха во всех областях жизни.

Эмерсон Б. Холл,
президент компании Tru Body Shaving Gels

Эрл Найтингейл
НАПОЛЕОН ХИЛЛ

**ГЛАВНЫЙ
СЕКРЕТ
ПРИТЯЖЕНИЯ
ДЕНЕГ**



ДУМАЙ И БОГАТЕЙ

BN Publishing



Издательство
АСТ
Москва

ББК 159.9
УДК 88.5
Н20

*Права на перевод получены соглашением с BN Publishing (США).
Все права защищены. Никакая часть данной книги
не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме
без письменного разрешения владельцев авторских прав.*

Earl Nightingale
THE STRANGEST SECRET
Napoleon Hill
THINK AND GROW RICH

Найтингейл, Эрл.

Н20 **Главный секрет притяжения денег. Думай и богатей / Эрл Найтингейл, Наполеон Хилл. — Москва : Издательство АСТ, 2022. — 416 с.**

ISBN: 978-5-17-078488-2 (Думай и богатей)

ISBN: 978-5-17-078489-9 (Главный секрет притяжения денег)

Книга, которую вы держите в руках, — мировая классика литературы о достижении богатства и благополучия, она вдохновила миллионы читателей на претворение мечты в реальность с помощью великой энергии мысли. Эти авторы научили многих и многих людей по всему свету управлять созидательной силой разума и получать грандиозные результаты, думать и — богатеть, с легкостью проходя через любые жизненные испытания! Вы узнаете, как, изменив образ мыслей, раскрыть свой потенциал, достичь душевного равновесия и реализовать свои самые смелые финансовые мечты.

С книгами Наполеона Хилла и Эрла Найтингейла вы становитесь полноправным и эффективным руководителем своей жизни!

ББК 159.9
УДК 88.5

Макет подготовлен редакцией «Прайм»

Мы в социальных сетях. Присоединяйтесь!
vk.com/primetime_books
instagram.com/primetime_books
facebook.com/primetimebook



ISBN: 978-9562913423 (англ.)

ISBN: 978-5-17-078488-2
(Думай и богатей)

ISBN: 978-5-17-078489-9

(Главный секрет притяжения денег)

© Бродоцкая А.,

перевод на русский язык, 2011

© Лоза О.,

перевод на русский язык, 2009

© 2006 by Earl Nightingale,
Napoleon Hill and BN Publishing

© ООО «Издательство АСТ», 2022

ОГЛАВЛЕНИЕ

■ Эрл Найтингейл	
САМЫЙ УДИВИТЕЛЬНЫЙ СЕКРЕТ	9
Определение успеха	11
Цели	14
Что посеет человек, то и пожнет	19
Мы становимся тем, о чем думаем	22
Как заставить Самый Удивительный Секрет работать на вас. Тридцатидневный план действий	23
■ Наполеон Хилл	
ДУМАЙ И БОГАТЕЙ	33
«ДУМАЙ И БОГАТЕЙ!»:	
Благодарности и признания	34
Предисловие автора	38
<i>Введение</i>	
СИЛА МЫСЛИ	48
<i>Глава 1</i>	
ЖЕЛАНИЕ	68
<i>Глава 2</i>	
ВЕРА	97
<i>Глава 3</i>	
САМОВНУШЕНИЕ	127
<i>Глава 4</i>	
СПЕЦИАЛЬНОЕ ЗНАНИЕ	140

<i>Глава 5</i> ВООБРАЖЕНИЕ	161
<i>Глава 6</i> ОРГАНИЗОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ	180
<i>Глава 7</i> РЕШЕНИЕ	240
<i>Глава 8</i> НАСТОЙЧИВОСТЬ	257
<i>Глава 9</i> МОЗГОВОЙ ЦЕНТР	281
<i>Глава 10</i> СУБЛИМАЦИЯ	292
<i>Глава 11</i> ПОДСОЗНАНИЕ	324
<i>Глава 12</i> МОЗГ	334
<i>Глава 13</i> ШЕСТОЕ ЧУВСТВО	342
<i>Эпилог</i> КАК ОБМАНУТЬ ПРИЗРАКОВ СТРАХА	356



Эрл Найтингейл



САМЫЙ
УДИВИТЕЛЬНЫЙ
СЕКРЕТ



Мне бы хотелось открыть вам самый удивительный секрет в мире. Не так давно доктор Альберт Швейцер, выдающийся ученый и нобелевский лауреат, давал в Лондоне интервью, и журналист спросил его:

— Доктор, что случилось с нынешним поколением?

Великий ученый немного помолчал, а затем ответил:

— Люди перестали думать!

Именно об этом я и хочу с вами поговорить.

Мы живем в золотом веке. Это эра, о которой человек мечтал, к которой стремился, ради которой трудился тысячи лет. И вот она наступила — и что же? Мы принимаем ее как должное. Особенно повезло нам, американцам: мы живем в самой богатой стране в истории — в стране, где перед каждым открываются головокружительные перспективы.

И знаете, что происходит?

Давайте возьмем 100 человек, которые стартовали одновременно при равных условиях в возрасте 25 лет.

Как вы думаете, что произойдет с этими людьми, когда им будет 65 лет?

Эти 100 человек, стартовые условия у которых в 25 лет были одинаковыми, уверены, что их ждет успех в жизни. Если вы спросите любого из них, хочет ли он стать состоявшимся человеком, он ответит, что, конечно, хочет; и вы отметите, что он с на-

деждой смотрит в будущее, что в глазах его мерцает искорка интереса, что он с легкостью несет свою ношу и жизнь кажется ему увлекательным приключением.

Но вот этим людям исполняется 65 — и один из них богат, четверо — финансово независимы, пять — еще работают, пятьдесят четыре — без гроша в кармане.

Задумайтесь на миг: из ста человек своей цели добились лишь пятеро! Чем же вызвано так много неудач? Что случилось с той искоркой, которая сверкала в их глазах, когда им было 25? Что случилось с мечтами, надеждами, планами? И почему возник такой огромный разрыв между тем, что намеревались сделать эти люди, и тем, чего они добились в действительности?

Определение успеха

Когда мы говорим, что успеха достигли лишь пять процентов, нужно определить, что такое успех. И вот это определение:

-
- ▶ Успех — это прогрессивная реализация достойного идеала.
-

Если человек работает над достижением определенной цели и знает, куда направляется, это успех. Если нет, это неудача. Успех — это прогрессивная реализация достойного идеала. Ролло Мэй, выдающийся психиатр, написал чудесную книгу «Человек в поисках себя», и в этой книге он говорит: «Противоположность отваге в нашем обществе —

не трусость... а конформизм». Вот в чем беда нынешнего поколения — конформизм: люди ведут себя как все, сами не зная почему, сами не зная, что делают.

Задумайтесь об этом. В современной Америке живет 14 миллионов человек старше 65 лет, и около 13 миллионов из этих 14 — нищие. Они не в состоянии обеспечить себя самым необходимым и зависят от других.

А ведь мы учимся читать к 7 годам. Учимся зарабатывать на жизнь к 25. Обычно к этому времени мы не просто обеспечиваем самих себя — мы поддержим семью. И тем не менее к 65 мы так и не умеем добиваться финансовой независимости — притом что живем в богатейшей стране в истории человечества.

Почему? Из-за конформизма! Беда в том, что мы ведем себя в точности как «невезучая» группа в выборке — как 95 % тех, кто не добился успеха.

Почему же эти люди склонны к конформизму?

Видите ли, они его даже не замечают. Они уверены, что их жизнь формируют обстоятельства, события, которые происходят с ними, внешние силы. Эти люди руководимы извне.

В ходе одного исследования, охватившего огромное количество человек — работающих мужчин, — ученые задавали испытуемым одни и те же вопросы:

— Зачем вы работаете? Ради чего вы встаете с постели по утрам?

Девятнадцать из двадцати никогда об этом не задумывались. Если их спросить, они отвечали:

— Все ходят по утрам на работу.

Вот почему они это делают — потому что так поступают все!

Вернемся к нашему определению успеха. Кто добивается успеха?

-
- ▶ Человек добивается успеха лишь в том случае, если он прогрессивно реализует достойный идеал.
-

Это человек, который говорит: «Я стану тем-то и тем-то» — и принимается трудиться над достижением этой цели.

Я расскажу вам, кто такие люди, добившиеся успеха в жизни.

Успех в жизни — это учительница, которая учит детей, потому что именно об этом и мечтала.

Успех в жизни — это женщина, ставшая женой и матерью, потому что всегда хотела стать женой и матерью и прекрасно выполняет свои семейные обязанности.

Успех в жизни — это мужчина, управляющий автозаправочной станцией на углу, потому что именно этим он и хотел заниматься.

Успех в жизни — это отличный продавец, который хочет стать начальником отдела продаж и растет и совершенствуется вместе со своей фирмой.

Успех в жизни — это любой человек, который осознанно выполняет заранее намеченную работу, потому что именно этим и решил заниматься — осознанно.

Однако так поступает лишь каждый двадцатый. Вот почему в наши дни нет подлинной конкуренции — если мы сами не устроим ее себе. Вместо того чтобы конкурировать, нам приходится только творить.

Я вот уже двадцать лет ищу то главное, что определит будущее рода человеческого. Есть ли на свете, думал я, нечто такое, что не просто сделает будущее притягательным, но и позволит в значительной степени его предсказать? Есть ли на свете нечто такое, что даст гарантию, что человек добьется успе-

■ ха — стоит лишь ему понять, в чем это нечто заключается и как им пользоваться?

Так вот, ключ к успеху существует, и я его нашел.

Цели

Случалось ли вам когда-нибудь задаваться вопросом, почему столько людей так много трудятся и при этом не достигают ничего особенного, а между тем некоторым на первый взгляд не приходится прилагать никаких стараний, а при этом им все дается? У таких людей «легкая рука». Вам наверняка приходилось слышать, как о ком-то говорят: «К чему он ни прикоснется, все обращается в золото». А случалось ли вам замечать, что стоит человеку раз добиться успеха, и успех, кажется, следует за ним во всем? И с другой стороны, замечали ли вы, что «неудачников» преследуют неудачи? Все дело в целях. У одних из нас они есть, у других нет. Те, у кого есть цели, добиваются успеха, потому что знают, куда стремятся.

А теперь представьте себе, как судно выходит из гавани, — и представьте себе, что весь его курс распланирован и нанесен на карту. Капитан и команда точно знают, куда оно плывет и сколько времени займет путь. У судна есть конкретная цель. В 9999 случаях из 10 000 оно доплывет туда, куда собиралось доплыть, когда отправлялось в путь. А теперь представьте себе другое судно — точно такое же, как и первое, но без команды на палубе и без капитана на мостике. И пусть у него не будет никакого пункта назначения, никакой цели. Запускаем машину на «полный вперед» — и плывем куда глаза глядят. Думаю, вы со мной согласитесь: такое

судно едва ли выйдет даже за пределы гавани, оно либо утонет, либо закончит свой путь в виде обломков на каком-нибудь пустынном берегу. Оно никуда не попадет, потому что у него нет цели и нет руководящей силы. Так же и человек.

Представьте себе, к примеру, продавца; в современном мире ни у кого нет более оптимистичного будущего, нежели у хорошего продавца. Торговля — самая высокооплачиваемая профессия в мире; надо только хорошо уметь торговать и понимать, что делаешь. Отличные продавцы нужны в любой компании, они всегда востребованы. Предел для них — только небо. Однако много ли хороших продавцов удастся найти? Кто-то когда-то сказал, что ресурсы человеческой расы ограничены не потому, что сильные не должны побеждать, а потому, что слабые не должны проигрывать. Сегодняшняя американская экономика сопоставима с колонной военного автотранспорта. Вся экономика вынуждена замедляться, дабы защитить слабейшее звено, — в точности как колонна должна идти с такой скоростью, чтобы самый медленный автомобиль не отставал от прочих. Вот почему в наши дни так просто прокормить себя. Не нужно особого ума или таланта, чтобы заработать на жизнь себе и своей семье. Поэтому у нас и есть некое плато «стабильности», попасть на которое мечтает каждый. Однако нам обязательно необходимо решить, насколько выше этого плато нужно нацеливаться.

Вернемся же к Самому Удивительному Секрету — к истории, которую я хочу вам сегодня рассказать. Почему люди, у которых есть цель, добиваются успеха в жизни, а люди, у которых цели нет, терпят неудачу? Я открою вам тайну, которая немедленно изменит вашу жизнь, если только вы ее поймете. Если вы полностью поймете то, что я хочу вам расска-