

Слово «биткоин» я впервые услышал в 2011 году. На тот момент я уже лет 10 занимался кредитованием, а точнее — был исполнительным директором в кредитном кооперативе. Моей задачей было рассмотрение интересных проектов, которые мы могли бы профинансировать. Каждый день через меня проходило очень много разных заявок, некоторым из них я давал «зеленый свет». Работа кипела, у нас были хорошие возвраты и кредитный портфель в 1 млрд рублей.

Однажды ко мне на прием пришел знакомый — Андрей, с которым мы когда-то учились в параллельных классах. Он рассказал, что ему нужно 1,5 млн рублей, чтобы заниматься майнингом. На тот момент я не знал, что это такое. Мы с Андреем переговорили за чашкой чая и через полчаса разошлись. Я был бы не против дать ему кредит, если бы мой знакомый в свою очередь предоставил нам залог. Но такой возможности у Андрея не было. «Что-нибудь придумаю», — пообещал он и ушел.

Я попробовал найти информацию о майнинге биткоина в интернете. Поисковик выдал какие-то подозрительные сайты, пестрящие рекламой онлайн-казино. Я ничего не понял, закрыл ноутбук и ушел на обед.

Второй раз, когда я услышал слово «криптовалюта», на дворе стоял 2015 год. Эта тема уже была на слуху, и я решил обсудить ее перспективность с товарищем. Он сказал, что это незаконно и вообще ерунда. Я ему поверил. Вот так возможность заняться криптой дважды пролетела мимо меня. Пролетела бы и в третий, но, как говорится, не было бы счастья...

В конце 2015 года у нас отозвали лицензию и исключили из ЦБ. Центральный банк запустил процедуру ликвидации нашей компании, все счета заморозились, и я буквально в один день остался без дохода и без сбережений. То, что я создавал тринадцать лет, исчезло по щелчку пальцев! А у меня — машина в кредите, дом в ипотеке, жена в декрете, ребенку два года.

Я собрался и начал искать новые направления: с 2015 по 2016 год перепробовал более пяти разных ниш и направлений бизнеса! Я брался за все, даже чуть не устроился на оклад в антиколлекторскую компанию, так как прекрасно знал, как это работает. Запустил бухгалтерские услуги и создал сервис онлайн-бухгалтерии, параллельно занимался пенсионной реформой... Как раз тогда граждане переводили свои накопления из государственного фонда в негосударственный, за это им давали больший процент. Я набрал группу агентов, которые ходили по подъездам, звонили в каждую дверь и предлагали услуги пенсионного фонда. Но потом реформа прекратилась и пришлось переключаться на другие способы заработка.

В конце 2016 года ко мне пришел товарищ, сообщил, что биткоин растет, вдобавок появляются новые монеты и интересные проекты, и предложил заняться криптовалютой. Деваться было некуда, и я наконец-то начал серьезно изучать, что это такое.

Биткоин стоил на тот момент уже 600 долларов, а на Кипре тем временем появилась компания, которая придумала собственную криптовалюту. Они собирали инвестиции, взамен выдавая свои «монеты», которые, как предполагалось, будут расти в цене. Товарищ предложил мне вложиться и вместе с ним продавать эти монеты. Я согласился, инвестировал 2,5 млн рублей, чтобы получить лучшие партнерские условия, а компания начала генерировать мне монеты.

Только потом я понял, что виртуальные коины рисуются в моем личном кабинете, а никакого блокчейна нет и в помине. Оказалось, что **я попал в обычную финансовую пирамиду**, которая лишь собирала деньги и ничего не зарабатывала.

Организация прекратила выплаты, вложенную сумму я потерял, точнее, отбил в ноль за счет агентских выплат — привлекал в эту схему клиентов, правда, с оговоркой: «Компания на старте, риски большие, но заработать можно». Конечно, я с самого начала осознавал возможные последствия, поэтому для минимизации рисков и повышения возможного прироста капитала своим личным клиентам я формировал криптопортфель: отдельно покупал биткоин, отдельно — Ethereum, Ripple, Monero и другие виды криптовалют. И параллельно предлагал часть денег еще и в этот проект вложить. То есть диверсифицировал капитал — и фактически управлял им.

Благодаря этому большинство моих клиентов осталось в достойном плюсе. В очень жирном плюсе. Представьте себе: ваши 100 тысяч рублей спустя год превратились в 2 млн! Все остались довольны, и тогда я подумал: «Надо же, крутая тема! Работает! Хочется масштабировать эту возможность. Может быть, создать

что-нибудь для более массового использования, что будет работать по такому же принципу?» Так я и пришел к тому, чем занимаюсь сейчас.

После столь долгой предыстории позвольте наконец представиться. Меня зовут Артур Хуснуллин. В 2017 году мы вместе с командой разработали первый в мире криптоиндекс, который аккумулирует в себе самые ликвидные криптоактивы и по сути является портфелем, растущим за счет естественного роста рынка. И все это работает автоматизированно, на «умном» контракте блокчейна эфириум.

Ничего не поняли из предыдущей фразы? Отлично, значит моя книга нашла своего адресата.

Я пишу эти строки, потому что считаю: сейчас **каждый человек, который хочет создать капитал и его приумножить**, должен **обратить свое внимание** именно на рынок цифровых активов — то есть **на криптовалюты**. Неважно, предприниматель вы или домохозяйка, — у вас есть возможность, которая выпадает, может быть, раз в столетие: превратить имеющуюся у вас небольшую сумму денег в огромную с помощью стратегии «Buy and hold» («Покупай и держи»). В принципе, каждый может делать это самостоятельно, просто покупая тот же биткоин или эфир, но при этом необходимо понимать: никто не дает гарантий, что та или иная криптовалюта однозначно вырастет. Поэтому наша задача заключается в том, чтобы разглядеть возможности, увеличить их потенциал и минимизировать риски.

В этом и состоят цели моей книги: объяснить, как сделать лучше, и рассказать о собственном опыте, в том числе — и об ошибках, чтобы читатели не наступали

на те же грабли, что и я. А еще показать, что **возможность заработать на криптовалюте действительно существует** и любой желающий может самостоятельно или с помощью профессиональных консультантов и сервисов воспользоваться ею.

Как говорят англичане, нет плохой погоды, есть неудачная одежда. В бизнесе то же самое: не существует плохого бизнеса, есть просто неподходящее время для той или иной деятельности. С появлением новых технологий открываются ранее не существовавшие ниши, например, торговля на маркетплейсах. Тот, кто успел вовремя заняться этим направлением, сегодня не просто выстреливает, а улетает в космос!

Криптовалюта с блокчейном как раз из этой серии: новая технология, которая создает принципиально иные взаимоотношения между людьми. Хотя процессы между нами остаются теми же самыми, мы по-прежнему обмениваемся информацией и деньгами, заключаем сделки купли/продажи и т. д. Вопрос в другом: как мы это делаем? За счет какой технологии осуществляем, например, передачу денег?

Здесь я и призываю вас обратить ваше внимание на технологию блокчейн. Она наиболее перспективна, если смотреть в будущее, при этом до сих пор, по сути, находится на старте, что означает максимум рисков, но и возможностей тоже.

Конечно, у нас всех есть страх перед неизведанным. Это нормальная защитная реакция человека — бояться нового. Тем более что криптовалюту нельзя потрогать руками или положить в карман. Часто люди составляют мнение, услышав какие-то обрывки новостей, сбивающие с толку: «Биткоин дешевет!», «Египет запрещает

оборот криптовалюты!» Делается скоропалительный вывод: крипта — зло, она ничего не стоит, да к тому же является незаконной...

В таких случаях я предлагаю смотреть на технологию сверху. Обратите внимание, как меняется мир, какие процессы в нем протекают, — и к вам придет общее понимание долгосрочной перспективы.

Чем хорош биткоин? Тем, что **работает независимо от политической и социальной обстановки в той или иной стране**. Он не привязан к курсу доллара или стоимости нефти. Если вы не знаете, в какой валюте хранить сбережения, то крипта — отличный вариант. Она же поможет приумножить их, а при необходимости сделать перевод капитала за границу. Все упирается лишь в возможность конвертировать криптовалюту в обычные деньги — специалисты подобного профиля появляются сейчас везде, а если где-то их еще нет, то это лишь вопрос времени.

Надеюсь, мне удалось превратить ваш страх перед неизвестностью в интерес. Ваш путь к основам финансовой грамотности в сфере криптовалюты начинается прямо сейчас!

ГЛАВА 1.

Философия цифрового предпринимателя

Прежде чем мы с вами начнем изучать блокчейн, смарт-контракты и криптовалюту, позвольте мне поделиться своими ценностями. Это поможет вам глубже понять содержание книги и получить ответ на вопросы, которые, я уверен, вы задаете себе ежедневно.

Один из них звучит так.

Что такое бедность?

Отвечая на этот вопрос, люди обычно упираются в цифры. К примеру, зарплата 20 тысяч рублей в месяц — это низкий доход, а значит, признак бедности. 50 тысяч — уже лучше, но все равно мало. А 100 тысяч? Здесь мнения уже разделяются. Кто-то считает, что это вполне приемлемый заработок, им такой суммы вполне хватает... разумеется, лишь до очередного витка инфляции. Большинство же, скорее всего, согласится, что в отношении денег работает принцип «чем больше, тем лучше». Вопрос: насколько больше?

С финансовой точки зрения бедность — это отсутствие возможности решить свои проблемы с помощью денег, то есть отсутствие капитала.

Добавлю: на мой взгляд, **бедность вообще не связана ни с какими цифрами. Это прежде всего состояние ума, в котором пребывает человек.** Многие осознают, что им не хватает текущих доходов на комфортную жизнь, но ничего не предпринимают, чтобы увеличить заработок. Выбор у каждого свой: либо осознать свою бедность и придумать план действий, как стать богаче, либо остаться на том же уровне и покорно довольствоваться тем, что имеешь. Большинство, как ни странно, выбирает именно второй вариант. Люди не хотят ничего менять, при этом продолжают жаловаться на жизнь, оставаясь в позиции жертвы.

Не подумайте, что я кого-то осуждаю. В научных кругах часто говорят о существовании «программы бедности», заложенной в генах. То есть многие изначально рождаются такими и живут, не зная, что эту программу можно изменить. Необходимо только желание.

Советую запомнить один важный принцип:

Если вы хотите быть финансово успешным человеком, следует знать главное: все возможно. Ограничения — в вашей голове.

Вот почему миссия стратегии «Покупай и держи», о которой пойдет речь в книге, состоит в том, чтобы не только увеличить капитал клиента за счет инвестирования в рынок криптовалют, но и расширить границы сознания человека относительно того, как именно он может стать богаче и делать осознанные инвестиции. На своих семинарах я часто повторяю: «Многое зависит от нас самих — и от веры в себя, и от знаний, которыми мы владеем. И если эта вера основана на реальных знаниях, то эффект возрастает в разы и может превзойти самые смелые ожидания».

Кто-то скажет: «Я, например, верю в себя, где мои миллионы?» Что ж, давайте выясним, какие именно установки мешают вам зарабатывать — прежде всего, в сфере криптовалюты.

Во-первых, бедные люди мыслят мгновением. Например, они хотят, чтобы им стало хорошо прямо сейчас. Поэтому все, что они зарабатывают, сливают в то же самое мгновение.

Привычка, которая ведет к финансовому успеху, — думать о будущем, заботиться о нем, вкладываться в него. Между тем, что у вас есть сегодня, и тем, что будет завтра, всегда есть конфликт. И если вы думаете о будущем, то вам придется что-то взять из текущего момента. Например, многие успешные люди часть заработанных денег откладывают на депозитные счета, а те, кто более осведомлен в сфере финансовых инструментов, вкладываются в акции, облигации, недвижимость... Еще более продвинутым вариантом приумножения капитала является криптовалюта. Но многих людей она отталкивает, как и все новое. В чем причина этой проблемы — поговорим далее.