

ВВЕДЕНИЕ

Инвестирование, финансовый консалтинг и предпринимательство — три моих личных кита, три сферы, которые я прокачал, досконально изучил, в которых нашел себя и за несколько лет добился высоких результатов. И теперь у меня часто спрашивают: как начать инвестировать, куда лучше вкладывать, по каким критериям выбрать личного финансового консультанта, какими принципами руководствоваться в бизнесе? Ответы на эти вопросы я решил дать в своей книге.

Я пишу ее не в самый легкий период моей жизни — сейчас своего рода переломный момент. Идет судебный процесс, меня обвиняют по статье УК о мошенничестве — статья 159, часть 4, срок по которой — до десяти лет. Я не грабитель и не мошенник. Дело связано с моими неграмотными действиями в инвестировании в прошлом, когда мне не хватало опыта.

Обязательно расскажу подробности дальше и — главное — дам рекомендации, как избежать подобной ситуации.

Судебный процесс длится уже более пяти лет, и мне грозит реальный срок, но я не сдаюсь. Во-первых, потому, что уверен в своей правоте. Во-вторых, знаю, что, несмотря на любые сложности, бизнес должен развиваться. Поэтому я иду вперед — занимаюсь инвестициями, успешно развиваюсь как финансовый советник, масштабирую, строю собственную компанию.

А сейчас по порядку, с чего же все начиналось. До девятого класса я был обычным школьником. Учился на тройки, профес-

сионально занимался плаванием, был активным подростком... Пока в 15 лет у меня не случился инсульт. Во время одной из тренировок резко заболела голова, меня отвели в медпункт, а оттуда прямо на скорой доставили в больницу. Причиной инсульта стали слабые сосуды. Они лопнули от перенапряжения во время тренировки — плавали мы тогда по пять километров. Операция, трепанация, пластиковая пластина в затылке... Но я выжил.

Помню момент, когда, лежа на больничной кушетке, я вдруг понял, насколько коротка жизнь и как много я, будучи совсем еще ребенком, не успел сделать, а так хотел. Мои мечты были моими спутниками, и мне, конечно, хотелось, чтобы когда-то они стали моими целями и образом жизни. Вот именно тогда, на границе жизни и смерти, когда в любой момент тебя могут «выключить», начинаешь по-другому смотреть на время, на себя, да на все вокруг!

После сложнейшей операции в 15 лет во мне что-то изменилось. Провалившись пару месяцев в больнице, я вернулся к обычной жизни, но прежней эта жизнь уже не была. Я постоянно терзал себя вопросами, пытаюсь понять, почему это случилось именно со мной. В тот период близкий друг посоветовал мне прочитать книгу Роберта Кийосаки «Богатый папа, бедный папа». Уверен, она не случайно попала ко мне в руки. Книга стала судьбоносной. Тогда я понял, что мой путь — путь инвестора, человека, который создает денежные потоки и передает людям знания о том, как правильно управлять деньгами. У меня кардинально изменились жизненные ценности. В книге Кийосаки приводились примеры людей, за которыми хотелось тянуться. Их мышление отличалось от образа мыслей людей той среды, в которой я рос.

Забегая вперед, скажу: несмотря на то что добился я действительно многого, ставлю я перед собой еще более масштабные цели. Например, к 2032 году планирую сделать свою корпорацию

DS Consulting единорогом, вывести на IPO с оценкой более 1,5 миллиарда долларов. У меня есть своя высота: масштабировать компанию до 10 миллионов клиентов, 20 тысяч финансовых консультантов и порядка 500 миллиардов долларов в управлении клиентскими активами.

Большинство книг бизнес-категории написано теми, кто уже сделал свой миллиард, — авторы делятся опытом из своей верхней точки. Особенность же моей книги в том, что я пишу ее на пути к цели, в тот момент, когда в моей компании пока еще 4500 клиентов, 450 консультантов и 30 миллионов долларов в управлении клиентскими активами.

Но на этом амбициозном пути, где практически каждый направляет все свои усилия и время только в бизнес, я не планирую забывать о духовных вещах, которые для меня так же важны. Я хочу оставаться хорошим мужем и отцом для своей семьи, путешествовать, реализовывать себя, свои желания и творческие идеи, поддерживать качественные отношения с близкими и друзьями, заботиться о своем физическом и ментальном здоровье. Я знаю, у меня получится и дальше сохранять баланс. Это философия срединного пути, и я стараюсь четко придерживаться ее принципов.

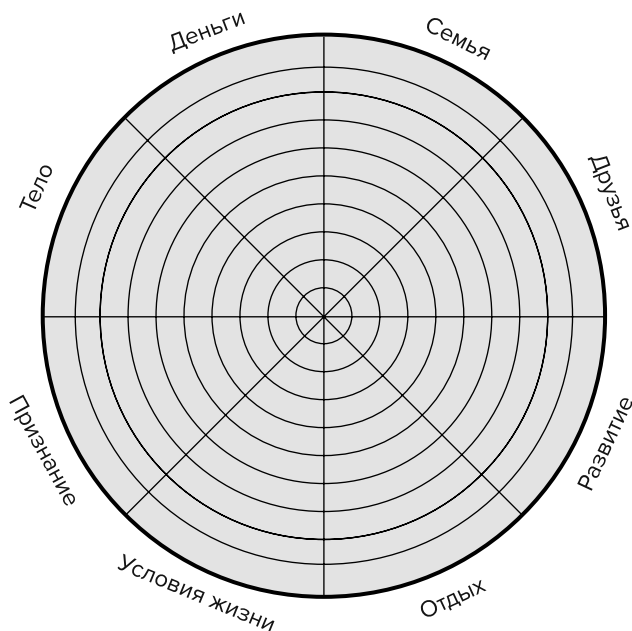
Срединный путь можно разложить для любой жизненной плоскости — в том числе для инвестора, финансового консультанта и бизнесмена. Все зависит от вас:

- каким быть инвестором — богатым и щедрым или богатым, но скупым;
- каким быть финансовым консультантом — выбирать темную сторону, невыгодные продукты для клиента или работать на его стороне — находить подходящие ему решения и инструменты;

- каким быть предпринимателем — тратить все время на строительство бизнеса, не видеть семью, не заниматься своим здоровьем, «забывать» на свои хобби или же найти и удерживать точку гармонии колеса жизненного баланса.

Я думаю, быть счастливым — это значит находиться в гармонии с колесом жизненного баланса. Давайте проверим, насколько счастливо живете вы?

На рисунке ниже вы видите колесо жизненного баланса. Каждая секция — одна из сфер вашей жизни: здоровье, работа и деньги, окружение, семья, отдых, личный рост, самореализация, духовность. Оцените ваше текущее состояние в каждой сфере от 1 до 10 баллов (1 — все плохо, 10 — все отлично). В итоге у вас получится колесо баланса собственной жизни. На схеме будет видно, какие сферы у вас развиты отлично, а какие — проседают, поэтому на них следует обратить первоочередное внимание. Чем ровнее колесо, тем лучше и быстрее оно крутится.



Миссия компании DS Consulting и моя собственная — сделать миллионы семей финансово независимыми и, соответственно, счастливыми. Цель книги — помочь таким людям сделать первые шаги к финансовой независимости, избежать основных ошибок инвесторов и прийти к своим финансовым целям наиболее быстрым и эффективным путем.

Не стану рекомендовать дочитать книгу до конца. Потому что ваши деньги — это ваше личное дело, и только вы ответственны за их количество. Дочитать книгу — значит прокачать свои возможности и приумножить собственные финансы, а приумножить финансы — значит достичь своих целей.

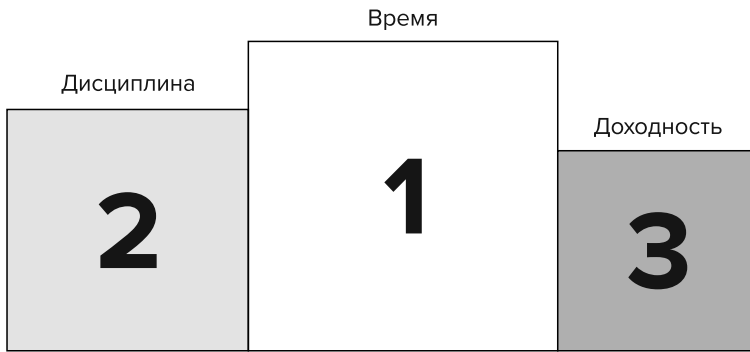
Возможно, в процессе вы столкнетесь с тем, что мозг станет сопротивляться. Не сдавайтесь. Книга — область вашего незнания, мозг будет напряжен максимально, поэтому может возникнуть желание прекратить чтение.

У вас есть два пути: взять свой мозг под контроль и потратить калории на построение новых нейронных связей или бросить читать, отложить создание финансового плана на неопределенный срок, а значит, не сделать этого никогда. Все мы знакомы с нашим «завтра».

Книг по финансовой грамотности много, получить информацию несложно. Скорее всего, многие из вас уже обладают определенными знаниями, но ничего с ними не делают, так как мозг обязательно находит причину отложить на потом, тем самым потратив меньше калорий. Но это самое «потом» все никак не наступает.

В создании капитала есть три рычага: время, дисциплина и доходность. Чем раньше вы составите финансовый план и начнете

заниматься инвестициями, тем раньше достигнете своих финансовых целей. Эта книга может стать подробной практической инструкцией по накоплению, сохранению и приумножению собственного капитала, увеличению дохода, выбору грамотного финансового консультанта и расширению горизонта мышления в бизнесе.



Ну что, поехали?

Помните о трех рычагах инвестирования: времени, дисциплине, доходности. Они связаны с тремя последовательными шагами:

- целями;
- финансовым планом;
- реализацией.

Чаще всего создание своего капитала люди бросают на этапе реализации. Следуя моим рекомендациям, вы точно доведете весь процесс до конца.

Эта книга-практикум действительно можеткратно повысить ваши доходы и капитал. Сейчас у вас есть два пути. Первый — прочитать, получить знания и стать умнее. Но при этом не факт, что

увеличится ваш капитал. Второй путь — сыграть со мной в игру. По ходу вашего чтения я буду давать разные задания. За каждый пройденный этап чат-бот (@finansist_denis_bot) будет начислять баллы. Сейчас самое время получить первые очки за быстрый старт!

Как выиграть? Выполняйте задания и получайте баллы. Их количество будет меняться в зависимости от уровня задания. Подробнее об условиях вы прочитаете в чат-боте — переходите!



Глава 1

ИНВЕСТОР. ЧТО НАДО, ЧТОБЫ БЫТЬ ИНВЕСТОРОМ

Мы, дети 1970–1990-х, — это первое поколение на постсоветском пространстве, которое занимается созданием капитала. У европейцев и американцев капитал передается в пятом, шестом, порой в седьмом поколении. Там принято на кухне за столом болтать об акциях или индексе Доу — Джонса, кто куда вложил и сколько. А у нас все было под запретом: за доллары и предпринимательство, которое называли спекуляцией, откровенно говоря, сажали.

Не обошло поколение наших предков и раскулачивание — многие были сосланы в ссылку, предпринимательский дух активно подавлялся. На генетическом уровне у людей постсоветского пространства заложено, что большой капитал, инвестиции, приумножение смертельно опасны. По сей день у нас в ходу крылатая фраза: «Деньги любят тишину». Потому что больших денег боялись. Если у тебя есть деньги, значит, ты кулак, то есть наживаешься на труде добропорядочных крестьян, и тебя надо раскулачить — все отобрать. И в лучшем случае это ссылка, в худшем — расстрел на месте. Внешняя среда воспитывала так.

Когда наступили 1990-е, людей буквально выбросили в экономику капитализма, но при этом не научили, как с ней обращаться: создавать капитал, накапливать его, а главное — приумножать. Поэтому у большинства нет даже минимальной финансовой подушки безопасности.

С деньгами у людей, как правило, две проблемы:

- денег нет — где их взять;
- денег много — что с ними делать?

А какую проблему хотели бы решать вы?

В этих двух ситуациях люди сталкиваются с кардинально разными вопросами:

- в первом случае — как заработать, как откладывать, как сохранять и куда вкладывать первые заработанные деньги;
- во втором случае — как приумножить капитал, как получать пассивный доход, куда безопасно вложить и как защитить деньги, как правильно передать их по наследству.

В этой книге вы найдете решение и первой, и второй проблемы.

Известна поговорка, что каждое четвертое поколение ходит в одной рубашке. Сейчас поясню. Допустим, поколение моих родителей — первое. Они жили в среднем достатке, при этом максимально стараясь дать свободу и образование своим детям. Я — человек второго поколения. Родители помогли мне оплатить первые годы обучения в институте, дали денег на покупку машины. Третье поколение — это уже мои дети, которые не знакомы с бедностью: они живут в отличных условиях, мы путешествуем, у них есть все необходимое. Самый большой риск потери капитала существует в четвертом поколении — то есть у моих внуков.

В Китае говорят, что участь каждого четвертого поколения — труд на рисовом поле. Думаю, вы поняли, что я имею в виду. Есть статистика, согласно которой капиталы долгое время в семьях не хранятся. И как раз на четвертом поколении они чаще всего теряются.

Мои родители начинали создавать капитал интеллектуальный. Я благодаря образованию создаю финансовый капитал. Мои дети научатся сохранять его. А вот у моих внуков есть риск растратить все накопленные средства. Философия о том, что важно создавать в семье три вида капитала: финансовый, интеллектуальный и человеческий, хорошо описана в книге «Богатство семьи. Как сохранить в семье человеческий, интеллектуальный и финансовый капиталы»¹.

У всех, кто доходит до создания капитала, то есть у людей моего (второго) поколения, одна из главных задач — вовлечь в финансовый процесс и научить семью, а также потомков сохранять и приумножать капитал, чтобы внуки не работали на рисовом поле. Задача в том, чтобы каждая семья воспринимала себя первым поколением, ведь, как только она перестает понимать свою созидательную роль, возникает риск энтропии (разрушений).

Как же начать грамотно создавать и приумножать свой капитал? Для этого нужен личный финансовый план. Все мы взаимодействуем с деньгами, связаны с деньгами, но не умеем с ними работать. Наша задача здесь и сейчас — научиться это делать и составить свою финансовую стратегию.

¹ Хьюз Дж.-мл. Богатство семьи. Как сохранить в семье человеческий, интеллектуальный и финансовый капиталы. — М.: Олимп-Бизнес, 2020.