

Предисловие

Последние полтора года я ежедневно пишу об инвестировании. Самый популярный вопрос, который мне задают: «С чего начать?». И ответить на него одним предложением невозможно.

Я долго думал, как лучше всего донести информацию правильно. Рассказать широкому кругу читателей об основных моментах, подводных камнях и нюансах, которые многие не упоминают. В простой и легкой форме объяснить тему, которую принято считать сложной. И сделать это так, чтобы на середине первой главы не захотелось заснуть.

Идея написать экономический роман пришла после прочтения книги «Цель» — это произведение, которое очень понятно, интересно и доступно доносит главную мысль. Я был под большим впечатлением, и мне понравился формат. Благодаря красочным описаниям, я словно оказался в центре истории и пережил ее. Диалоги между главными героями направляли мысли и заметно ускоряли чтение.

Я так вдохновился, что взял и написал книгу «Лимон на чай» в форме романа. Она основана на реальной истории из моей жизни, хотя некоторые моменты пришлось доработать. Причина простая: я не хочу просто пересказывать произошедшее — мне важно, чтобы этот материал вас вдохновил, помог избежать распространенных ошибок и дал правильное понимание темы инвестирования.

Книга будет идеальным стартом для новичка. После прочтения у вас появится правильная база. Вы разберетесь во многих мифах, которые мешают тем, кто делает первые шаги в инвестировании.

В основе сюжета не история успеха, в конце которой главного героя ждут слава, деньги и красивая жизнь. Это история про реалии нашего мира. Здесь люди совершают ошибки, теряют деньги и оказываются в неприятных ситуациях. Вы не найдете формул, примеров расчета справедливой стоимости ценных бумаг и теории по правильному чтению графиков.

Не ищите двойных смыслов в каждом предложении и не пытайтесь раскопать философский смысл в каждой метафоре — я специально писал так, чтобы вы погрузились в историю с головой. Чтобы это не было просто перечислением случившихся фактов, а напоминало мини-сериал: в каждой главе отдельный шаг и сделанные выводы.

Это мой опыт, как я путем проб и ошибок пришел к стратегии инвестирования, которая подходит мне на 100%. Сегодня его перенимают люди, которые приходят ко мне на обучение и консультации, и они тоже получают положительные результаты.

Прочитайте книгу до конца и сделайте первый шаг навстречу своей собственной мечте, как на это решились главные герои.

ОТЗЫВЫ ЧИТАТЕЛЕЙ

Я понимал, что жанр экономического романа и такая подача вроде бы сложной темы подойдет не всем. Поэтому сначала провел опрос в своем Телеграм-канале.

С полученной информацией доработал черновой вариант книги. А финальную версию отправил десятку людей, что бы они оценили законченное произведение. Делюсь этими отзывами, чтобы вы до начала чтения составили предварительное мнение о полезности книги «Лимон на чай»:

Книга Евгения Коваленко «Лимон на чай», бесспорно, выделяется в общем ряду популяризаторской экономической литературы, которая сегодня появляется в продаже и выходит в печать.

Казалось бы, сегодня в книжных магазинах и онлайн-сервисах есть масса литературы по схожей тематике, но данную книгу характеризует ряд отличительных черт.

Автору удалось в легкой и доступной форме путем диалогов и реплик основных героев донести основные идеи книги до потенциального читателя, активно развенчивая мифы об инвестировании.

Те очевидные вещи, на которые указывает автор в книге, являются далеко не столь очевидными для многих потенциальных инвесторов, которые

приходят на финансовые рынки с желанием заработать быстро, сразу и побольше.

Многим инвесторам было бы весьма полезно прочитать слова Коваленко: «Чтобы показать какой-то адекватный результат в трейдинге, нужно потратить несколько лет и набраться опыта. Я не исключаю вероятность, что ты добьешься крутых результатов и станешь великим трейдером, сравнимым по уровню с Джорджем Соросом. Но шанс на это очень маленький. Людей, которые ежемесячно зарабатывают на рынке и больше нигде не работают, — единицы.

Образ двадцатилетнего паренька под пальмой с бокалом пина колады, который совершает одну-две сделки и делает 100–200% за раз, — из разряда фантастики, которую навязывает реклама в интернете».

Особенно важно, что некоторые главы книги посвящены пользе неудач в инвестировании. Через метания и умозаключения своих героев автор выводит читателя, практически «за руку», к алгоритмам инвестирования, апробированных на развитых рынках и проверенных временем.

Олег Абелев

В этой художественной книге с увлекательным сюжетом Евгений сумел не только передать знания об устройстве и опасностях мира инвестирования, но и с головой окунуть читателя в те незабываемые эмоции, которые испытывает начинающий инвестор, попадая в расставленные капканы.

Тот редкий случай, когда действительно есть шанс научиться на чужих ошибках.

*Филипп Астраханцев,
основатель «Академии ГлавИнвест»*

А давно вы были в первом классе школы? Помните чувства, когда сидели, хлопали глазами, а заботливый учитель растолковывал вам каждую мелочь, чтобы заложить фундамент... те кирпичики, из которых в будущем сложатся умения и знания? Вот учитель говорит «АБВ...», или «123...», или «АВС...». Учитель аккуратно разжевывает банальные вещи на понятном первокласснику языке. Вы еще не умеете толком читать/считать, но теперь есть понимание, от чего отталкиваться. Именно такие приятные и теплые воспоминания у меня возникли после прочтения книги! Легко, просто, непринужденно, а главное — понятно и с «перерывами на обед».

Смело рекомендую данную книгу каждому, кто только решился встать на путь инвестирования! Поверьте, это будет интересно и полезно, если вы, как и я, пришли учиться в «первый класс».

Михаил Муравьев

Книга написана в реалиях нашей жизни и очень полезна для поколения, которое хочет получить все и сразу.

Книга очень легко читается, одинаково интересно узнавать информацию как о жизни главных героев, так и про основы инвестирования. Автор доходчи-

во показывает моменты, на которые стоит обратить внимание начинающему инвестору, а главное — рассказывает, на чем не прогореть и как не отнести свои деньги мошенникам, приводя в пример реальные истории.

Очень верный посыл произведения: вкладывать в свое образование и обозначить свои цели. Евгений написал «коротко и о главном». Желающим заняться инвестированием книга обязательна к прочтению.

Евгения Быховец

Книга читается легко, воспринимается на ура. Стил ь очень легкий. Сюжет захватывающий, сама тема необычная, новинка в художественной литературе — экономический роман. Герои яркие, очень сопереживаешь вместе с ними. И самое главное — это не только художественный вымысел, но и конкретные и практические советы. Мног ому можно научиться в сфере инвестирования, а новичкам — просто как первая азбука, чтобы разобраться в инвестировании.

Книга очень понравилась. Рекомендую.

Михаил Толкачев

Ну что, друзья, вот и очередной шедевр на нашей инвесторской улице!

Меня всегда привлекали книги с художественным сюжетом про обучение чему-либо. И вот нако-

нец-то появилась книга про инвестиции. На эту тему очень много сухих документальных повествований в стиле учебников, но в таком виде я читаю книгу про любимую мной тему в первый раз. Спасибо автору.

Повествование этой весьма сложной темы дойдет до инвестора любого уровня. От человека, который еще ничего не видел, а только где-то что-то слышал про биржи, Forex и прочее, до профессионального участника финансовых рынков.

Советую всем прочитать эту книгу. Вы обязательно узнаете что-то новое и интересное для себя лично, а если посоветуете эту книгу друзьям и знакомым, то, возможно, окажете им тем самым огромную услугу, которая поможет почерпнуть необходимые знания и стать успешными!

Олег Василь

Борис Орлов неторопливо возвращался с очередной рабочей смены и даже представить не мог, что в этот день получит еще один шанс на счастливую жизнь.

Пока что мысли путались в уставшей голове. Еще бы: он восемь часов провел на своем рабочем месте, выполняя указания начальника смены.

— Когда они уже там определятся со своими конденсаторами... По десять раз за час менять технические требования и инструкции по установке...

Борис в голове перебирал прошедший день и никак не мог отпустить ту ситуацию, которая окончательно испортила настроение.

— Настолько по-скотски относиться к сотрудникам! Ну ладно еще Иваныч, он начальник смены и просто выполняет то, чего от него требуют. Но эти обормоты-начальники вообще стыд потеряли! Вот бы хоть раз вышли из своих кабинетов и попробовали сами, что значит поработать ручками. Мне бы хоть на одну смену стать их начальником. Я бы наглядно показал все радости работы в цеху. Ухх...

Его мозг с радостью подкидывал варианты остро сюжетных сцен, но к реальности вернула эсэмэска от мамы: «Купи хлеба».

Борис вздохнул и зашагал дальше, чуть ускорив темп. Но мысли продолжали вихрем вертеться в голове:

— Пора что-то придумать. Я так больше не могу. Надо позвонить Глебу, может, получится попасть в его команду? Он что-то говорил про свой бизнес...

Каждый шаг вызывал в голове новый образ и зарисовку сценария, что можно сделать, чтобы улучшить свою жизнь и одновременно насолить начальству. Остановился, про себя ругнулся — не заметил, как проскочил супермаркет. Конечно, это все руководство завода виновато, если бы не их выходки, он был бы сосредоточен и в отличном настроении. Ноги свернули на тропинку через школьный стадион. Так было быстрее. Так было проще.

Борис зашел в магазин и начал двигаться в направлении хлебного отдела. Он помнил, что мама задержится на работе, а в холодильнике дома, как говорится, мышь повесилась. Пустота на его полках вызывала тоску не только у хвостатой из поговорки, но и провоцировала урчание в желудке.

Он взял все необходимое и отправился на кассу, где стояла очередь, которая совсем не спешила рассасываться. Борис занялся привычным развлечением: разглядывал жвачки, батончики, шоколадки, чупа-чупсы и другие сладости.

За его спиной появился еще один человек и внезапно раздался знакомый голос:

— Борян, здорово!

Борис слегка вздрогнул и обернулся. С этим человеком он дружил со школы. И однажды он уже изменил его жизнь. В этой очереди он оказался рядом с Женей Коваленко.

— О, привет! — Борис с удовольствием протянул руку для приветствия.

— Ты как?

— У меня все отлично. Вот так неожиданная встреча! Сколько мы с тобой не виделись? Около года? — Женя продолжал широко улыбаться.

В закоулках памяти Бориса болезненно мелькнули обрывки воспоминаний про совместный бизнес.

— Да, около того, — ответил он.

— Тогда рассказывай, как у тебя дела? Что нового?

— Вроде все хорошо. Иду с работы, зашел в магазин по дороге.

— Понял. А я ненадолго приехал в Смоленск. Надо закрыть пару дел и снова возвращаться в Москву. Слушай, давай на днях встретимся, пообщаемся, расскажешь поподробнее, как живет город, как ты тут.

Бориса зацепили слова «возвращаться» и «Москва».

— Конечно, давай созвонимся и договоримся, — ответил он. — Тебя как в Москву занесло? С Мучным еще работаешь?

Друзья медленно подходили к своей очереди на кассе.

— Нет, мы не сработались, — спокойно ответил Женя. — В итоге разошлись, но это отдельная история, обязательно тебе расскажу при встрече.

— Разошлись? — глаза Бориса стали шире. — Как же так? Вы же были прямо как братья-партнеры...

— Да, вот и такое бывает, — грустно ухмыльнулся Женя, опустив взгляд и изучая плитку на полу супермаркета. — Вслед за тобой и меня поперли.

Борис пока не мог определить цвет своей реакции: он радовался, что не его одно вышвырнули как котенка на улицу, или все-таки сопереживал Жене?

— Так и чем ты сейчас занимаешься? Как все-таки оказался в Москве? — решил он перевести разговор, выкладывая свои покупки на ленту перед кассиршей под размеренный писк сканера штрих-кодов.

— Ой, та еще история. Если в двух словах, то инвестированием. Но об этом лучше говорить в более приятной и комфортной обстановке, согласен?

— Согласен.

Друзья быстро оплатили покупки и двинулись к выходу из магазина

— Ты сейчас домой? — спросил Женя.

— Да, надо отдохнуть, — вздохнул Борис. — Сегодня устал как собака. Столько глупых поручений пришлось делать...

Он хотел продолжить, но Женя перебил его. Он отлично знал Бориса: еще в школьные годы его друг мог говорить четверть часа без умолку, ловко перескакивая с одной темы на другую. Иногда это было полезно, особенно когда требовалось поддержать разговор в скучающей компании. Но в последнее время Женю такое общение больше утомляло, потому что приходилось постоянно искать логическую ниточку между блоками разговора.

Поэтому он быстро перешел к делу:

— Тогда давай я позвоню, как буду свободен. Пересечемся в городе, посидим где-нибудь и пообщаемся. Номер тот же?

— Номер тот же, ничего не изменилось, — с ноткой обиды в голосе ответил Борис.

— Отлично, тогда я побежал, — протянул руку Женя.

— До созвона, — ответил Борис.

Женя развернулся и быстрым уверенным шагом двинулся в сторону парковки. Борис еще несколько секунд смотрел на его спину, обтянутую серым пальто, прежде чем неторопливо направиться в сторону своего дома.

Шаги были медленными, но в голове был настоящий ураган мыслей после этого короткого разго-

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	3
Отзывы читателей	5
Глава 1. Старые друзья	11
В лучах тепла солнечных панелей	20
Вниз-вверх: путь на вершину собственного Олимпа	23
Миссия выполнима: обусть весь мир в дизайнерскую обувь	27
Глава 2. 300 долларов из воздуха, или первая информация про инвестирование	31
Глава 3. Кто же поймет будущего инвестора?	39
Такого поворота он точно не ожидал	43
Глава 4. Чего ждать от Forex?	51
Хорошо, когда есть друзья	54
Добро пожаловать в Forex: первая правдивая история	57
Жадность мастера по наладке оборудования обанкротила	66
Встреча, которая точно поможет во всем разобраться	71

Глава 5.	Уносим ноги от Мучного	75
	Сколько стоит унести ноги?	82
	Правда про Forex и первое просветление ..	87
	ПАММ-счета: каждый сам должен управлять своими деньгами	93
	Что такое «Лимон на чай»?	100
 Глава 6.	 Новости расползаются	 105
	Встреча и обещанные подробности	111
 Глава 7.	 Инвестирование с «Лимоном на чай»	 123
 Глава 8.	 Добро пожаловать в чат инвесторов	 151
	Лучшего места, чтобы попасть в чат инвесторов, не придумать	156
	Не верь тем, кто продвигает бинарные опционы	161
	Жажда перемен: ты слышишь ее голос? ...	168
 Глава 9.	 Расставания было не избежать	 173
	Докопаться до корня проблемы	181
 Глава 10.	 Первый торговый счет	 185
	Первый счет — он самый важный	195
	Новый знакомый в среде инвесторов	200
 Глава 11.	 Так что же сделал Мучной?	 207
	«Я не буду платить сумму с потолка»	214
	Сделать выводы — пойти дальше	218

Глава 12. Вся правда об инвестировании . . .	225
Инвестирование, ты меня разочаровываешь	231
Первый пошаговый план действий и новые подробности об инвестировании	238
Послесловие	251
Об авторе	252