

МАЛЕНЬКАЯ КНИГА ДЛЯ БОЛЬШОГО УСПЕХА

Дейл Карнеги

Как
завоевывать
друзей
и оказывать
влияние
на людей



Издательство
АСТ
Москва

УДК 159.9 *Права на перевод получены соглашением с BN Publishing.*
ББК 88.50 *Все права защищены. Никакая часть данной книги не мо-*
K24 *жет быть воспроизведена в какой бы то ни было форме*
 без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Dale Carnegie
How to Win Friends and Influence People (Miniature Edition)

Карнеги, Дейл.

K24 Как завоевывать друзей и оказывать влияние на
людей / Дейл Карнеги. — Москва : Издательство
АСТ, 2025. — 128 с. — (Маленькая книга для боль-
шого успеха).

ISBN 978-5-17-162922-9

ISBN 978-0762462018 (англ.)

Надежные, проверенные временем советы Дейла Карнеги помогли бесчисленному количеству людей подняться по лестнице успеха в бизнесе и личной жизни. Теперь впервые на русском языке новаторское руководство о том, как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей, доступно в формате миниатюрного издания для быстрой дозы вдохновения на ходу. Сокращенное издание классического произведения понравится поклонникам оригинальной книги, а также тем, кто ищет небольшой совет, который изменит их жизнь. Идеально для тех, кто ценит свое время и стремится к личностному росту!

УДК 159.9

ББК 88.50

Макет подготовлен редакцией «Прайм»

© 2010 by Dale Carnegie
and BN Publishing

ISBN 978-5-17-162922-9

ISBN 978-0762462018 (англ.)

© Кучина А., перевод, 2023

© ООО «Издательство АСТ», 2025

Содержание

Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей	11
1. Не критикуйте	13
2. Искренне выражайте свое одобрение	21
3. Не говорите о том, чего хотите вы. Говорите о желаниях своего собеседника	29
Вкратце. Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей	35
Пять способов понравиться людям	39

1. Искренне интересуйтесь
другими людьми41
2. Улыбайтесь51
3. Помните, что имя человека —
самое важное и приятное
для него слово55
4. Будьте хорошим слушателем.
Побуждайте других рассказывать
о себе59
5. Позвольте собеседнику
почувствовать себя важным.
И сделайте это искренне63

**Вкратце. Пять способов
понравиться людям71**

**Девять способов склонить
людей на свою сторону75**

Правило первое. Лучший способ
победить в споре —
не участвовать в нем77

Правило второе. Проявляйте уважение к чужому мнению и никогда не указывайте другим на ошибки	81
Правило третье. Если вы не правы, признайте это быстро и искренне	89
Правило четвертое. Будьте дружелюбны	93
Правило пятое. Сделайте так, чтобы собеседник сразу же сказал «да»	97
Правило шестое. Пусть собеседник говорит за двоих	101
Правило седьмое. Постарайтесь искренне взглянуть на ситуацию чужими глазами ...	105
Правило восьмое. Пусть ваш собеседник считает вашу идею своей собственной	109

Правило девятое. Проявляйте участие к чужим идеям и сопереживайте чужим желаниям	113
---	-----

Вкратце. Девять способов склонить людей на свою сторону	119
--	------------

Это краткий курс на основе бестселлера Дейла Карнеги. Полное издание представляет собой том из 37 глав, включая следующие	123
---	-----



*«Способность обращаться
с людьми можно приобре-
сти так же, как сахар
или кофе. И за нее
я заплатил бы больше,
чем за что угодно другое».*

Джон Рокфеллер



Это учебник по человеческим взаимоотношениям. Его нужно не просто читать, а активно использовать. Если заключенные в нем знания не применять, то вы очень быстро о них забудете.

Носите эту книжицу с собой каждый день.





Читайте ее перед сложным
собеседованием.

Просматривайте, прежде чем
надиктовать важное письмо.

Заглядывайте в нее каждый
раз, когда вы хотите кого-ни-
будь раскритиковать, на что-
нибудь пожаловаться или по-
говорить о своих желаниях.





**КАК
ЗАВОЕВЫВАТЬ
ДРУЗЕЙ
И ОКАЗЫВАТЬ
ВЛИЯНИЕ
НА ЛЮДЕЙ**





1

Не критикуйте

