

Глава 1

ВЕРЬ СВОИМ ЖЕЛАНИЯМ

В этой главе я хочу поговорить с тобой о желаниях и мечтах, о долге и служении, о получении и отдаче, о даре и бездарном прожигании жизни, о намерении и финансовых целях.

Мы желаем того, чего боимся. Мы боимся того, чего желаем

Каждое твое желание исполняется.

Каждое.

Ты можешь возразить: «Я хочу миллион долларов. И где же он, если все так просто?»

Когда я слышу, что кому-то нужен миллион долларов, я уже знаю, что этот человек даже представить себе не может, что сделает с этими деньгами. Он просто хочет миллион, но это еще не желание. Как часто ты просто хочешь чего-то, но при этом у тебя нет намерения действовать, есть только мимолетное вдохновение, которое со временем исчезает? По итогу то, чего ты хотел, не исполняется. А вот то, чего ты **не** хотел, напротив, реализуется. Этот феномен называют законом подлости. Как же так получается?

Дело в том, что первостепенно исполняются те желания, которые напитаны большим количеством твоего внимания и энергии, а это часто скрытые желания. Добрую их часть составляют страхи. Именно страхи вытягивают огромное количество энергии. Когда ты живешь из страха, то теряешь свою силу, которая дана тебе от рождения — именно она обладает природой богатства.

Кому и что ты должен?

Слово «богатство» происходит от слова «Бог». Я не говорю сейчас о религии. Я говорю о нашем внутреннем Творце, в контакте с которым реализуется масштаб нашего таланта — дара Божьего. То есть этот дар дан каждому из нас при рождении как раз для того, чтобы мы превратили его в богатство. Как?

Объясню на примере. Предположим, что у тебя есть долги, кредиторы наседают, окружение давит своими ожиданиями, а ты не знаешь, как выбраться из долговой ямы, в которой пробито уже двойное дно. А что, если я скажу, что ты не просто можешь выбраться из очередной долговой ямы, а вообще забыть о том, что такое **жить в долг** и быть должным всем вокруг, в том числе и себе? Даже если твой долг измеряется сотнями тысяч рублей, а то и миллионами, ты можешь завершить этот опыт всего за один год. Поверь, ты уже сполна заплатил за свое неведение. Каждый день ты растрачиваешь свой самый ценный ресурс в виде силы, которая давно привела бы тебя к богатству, открой ты это знание раньше.

Я сам долгое время жил из чувства долга по отношению ко многим людям. К долгу примешивалось еще и чувство вины. **Так жить было моим желанием. И пока я это отрицал, ничего не менялось.** Я был уверен, что именно я должен помочь своим родителям, родным, друзьям и вообще всем тем, кто нуждался в финансовой помощи. «Кто, если не я?» — твердил я себе еще в подростковом возрасте. Мне было лет десять, когда я решил, что именно деньги стали причиной ссоры моих родителей. Они оба из кожи вон лезли, чтобы обеспечить меня со старшей сестрой. Я помню, как тогда дал себе обещание: когда вырасту, сделаю все, чтобы мои родители не нуждались в деньгах, а, следовательно, не ругались.

Я был наивным подростком, который почувствовал себя взрослым благодаря данному обещанию. Конечно, наивно было думать, что я знал причину конфликта. Это была ссора двух взрослых людей — они поругались, помирились. Казалось бы, разберутся, но нет — я решил поучаствовать в их конфликте, не спросив их мнения. Мое участие продлилось два десятка лет. Это было непростое время, когда я с головой погрузился в чувство вины и долга.

Как только у родителей возникали проблемы с деньгами, я сразу же начинал корить себя, что это произошло из-за меня, ведь я еще не заработал столько, чтобы они не считали каждую копейку. Со временем я перенес это «долженствование» с родителей на всех вокруг. Люди с высоким уровнем достатка в моем окружении не задерживались, а вот люди с финансовыми проблемами появлялись как грибы после дождя. Я постоянно находился в поле чужих негативных эмоций, выслушивал проблемы и жалобы. С каждым годом давление усиливалось, мне казалось, что я должен всем, даже случайному прохожему на улице.

Сейчас я вижу, что тогда не знал, чего истинно желал для себя. Я лишь пытался спасти тех, кого было не спасти, или лез в дела людей, не нуждающихся в моей помощи. Не зря говорят: благими намерениями вымощена дорога в ад. «Ад» — это «да», только в зеркальном отображении. Противоположность слову «да» — слово «нет». Ад — это когда я говорил «нет» своим желаниям, отвергал их и не выбирал себя. И попадал в состояние ада.

А еще в то время я не знал о таком психологическом понятии как жертва. **Жертва не хочет, чтобы ее спасли, она хочет, чтобы ее спасали.** Я был тем самым спасателем, у которого было с два десятка таких жертв,

которых я спасал и сам потихоньку становился таким же. Жертвой, которая придумала себе желание жить для других, вместо того чтобы жить свою жизнь.

Очнулся я уже тогда, когда сам погряз в долгах. При моем прежнем уровне дохода эти долги я должен был отдавать минимум лет десять. И именно тогда мой внутренний голос открыл мне знание, с помощью которого я отдал все долги всего за год. Но для этого мне важно было признать, что **долги стали результатом моих желаний**.

Чего ты на самом деле хочешь?

Чтобы раздать долги, выйти в плюс и покинуть клуб вечных неудачников, которые постоянно себя жалеют, важно разобраться с тем, чего ты поистине желаешь. Не кто-то другой, а ты.

Почему мы не знаем своих истинных желаний? Потому что стараемся быть для всех хорошими. Это и есть первая причина, по которой большинство живет из чувства долга и не может закрыть кредиты и ипотеки, решить вопросы с кредиторами. Мы платим чудовищную цену за желание нравиться и быть принятыми — мы предаем свою истинную природу, своего внутреннего Творца. Вот так страхи начинают управлять нашей жизнью, подменяя истинные желания чуждыми.

Прямо сейчас честно ответь на несколько вопросов:

1. Чего ты хочешь? Именно ты, без участия других людей.

2. Это точно твои желания? Не путаешь ли ты их с чьими-то ожиданиями от тебя? Или с историями успеха кого-то из твоего окружения?

3. Если на месте страстного и горячего «я хочу!» зияет пустота и ты чувствуешь растерянность, спроси себя, не живешь ли ты желаниями других людей? Если да, то чьи конкретно это желания? Кому ты «задолжал» быть таким? И где«» твои собственные стремления?

К сожалению, очень часто мы не знаем, чего хотим. А когда человек не знает, чего он хочет, то живет не свою жизнь. Как я уже говорил, у людей есть одно коллективное желание — понравиться другим, заслужить «звание» хорошего человека. Ради этого они готовы на все: остаются работать в компании, где начальник оскорбляет, унижает и задерживает зарплату; не выходят из отношений, где уже нет места любви, а есть лишь взаимные претензии и неверность; продолжают дружить с токсичными людьми, главным занятием которых являются жалобы на жизнь. Я не предлагаю уйти в другую крайность и «стать плохим». Но пытаться угодить всем, забыв о себе и своих желаниях, чревато вечными страданиями.

Сам по себе денежный долг я не считаю чем-то плохим. Но он показывает, как человек относится к самому себе, на какое место ставит себя в жизни.

Долги — это неэффективная стратегия управления финансами, но многие люди начинают считать такую жизнь нормой. Вся кредитная политика банков построена на том, чтобы приучить человека брать займ под процент. Создаются целые кредитные истории, чтобы человек либо гордился тем, что вовремя платит и у него есть шанс взять новый кредит, либо испытывал отчаяние, что его занесут в «черный список» неплательщиков и в будущем он не сможет занять деньги у банка. Только не каждый человек осознает, чем он расплачивается за такие «быстрые» деньги.

Деньги приходят — их не зарабатывают

Почему люди вообще берут кредиты? Потому что не умеют считать, ждать, планировать... Многие из нас так и не освоили классические инструменты финансовой грамотности. Мы дети родителей, которые выжидали во время Перестройки. Вместе с нашими родителями мы окунулись в процесс роста экономики через кредитно-денежную политику банков. Большинство советских людей долгое время жили в дефиците, и когда многое стало доступно, они лихорадочно поспешили закрыть свои дефициты, и это стало причиной большого количества кредитов и долгов. Люди попросту не задумывались и не заботились о том, как будут отдавать взятые в долг деньги.

В основе финансовой грамотности лежит умение управлять своей жизненной энергией, которая выражается в деньгах. В то время никого, конечно, этому не обучали, а когда такие знания появились, многие уже наделали ошибок, привыкнув получать все и сразу. А привычку очень сложно искоренить, когда человек

годами живет определенным образом, не желая ничего менять.

Никто никогда не говорил нам, что деньги приходят к тем, кто творит. Творение — это мышление другого порядка, которое присуще визионерам, тем, кто видит этот мир иначе, кто готов улучшать его своими идеями, брать на себя риски и нести ответственность. Конечно, легче прийти в банк и взять кредит или устроиться на работу, которая не приносит удовольствия, и переложить всю ответственность на банк или работодателя, живя всю жизнь в модели выживания. И здесь речь именно про нелюбимую работу, которая просто позволяет закрывать долги и жить хотя бы на уровне «как все». Не уверен, что именно об этом ты мечтал, будучи ребенком.

Безусловно, есть исключения, когда кто-то, работая в найме, получает большие деньги. Чаще всего такие люди занимаются творчеством, наслаждаясь как процессом, так и результатом. Поэтому, если ты не планируешь создавать свое дело, я рекомендую тебе изучить свои сильные стороны и навыки и идти в те компании, где ты сможешь раскрыть этот потенциал.

Большие деньги приходят — их не зарабатывают.

Пожалуйста, осознай это. Те, кто зарабатывает деньги, несут их тем, кто творит: покупают продукты, созданные творцами, ходят в их рестораны, приобретают автомобили и жилье. Если ты сейчас не творишь, а просто работаешь, чтобы покрыть свои обязательства по счетам, то глобально проигрываешь в доходе. Кто-то работает на тебя, когда ты создаешь проекты и продукты, либо ты работаешь на тех, кто их создает. По какую сторону ты хочешь находиться?

Когда ты начинаешь созидать, то становишься одним из творцов, меняющих этот мир. Мир же в свою оче-

редь начинает направлять тебе ресурсы. Этот закон — один из важнейших законов богатства. И выбирая путь творца, тебе важно освоить финансовую грамотность и научиться ждать плодов своих трудов. Это под силу смелым людям, которые желают сделать что-то поистине великое, а не отправиться в банк и взять кредит на то, что они и так получают, идя по пути творца.

Жизнь взаймы

Каждый раз, когда ты берешь кредит, то отдаешь взамен свою жизненную силу и энергию из будущего. То есть не кто-то дает тебе взаймы, ты одалживаешь у самого себя, и параллельно еще и «кормишь» банки процентами.

Интересно, что поначалу банки выдавали кредиты только при обеспечении. Например, если ты берешь в банке миллион рублей, у тебя должно быть обеспечение на эту сумму в виде недвижимости или автомобиля. Обеспечение на энергетическом уровне — это доказательство, что у тебя есть энергия, равная сумме кредита. Если же обеспечения нет, значит у тебя нет энергии на желаемый объем денег и нужно не в банк идти, как это делает 90% людей, а искать ответы за пределами старых привычек, которые были сформированы воспитанием и банковской системой.

Безусловно, кредитные деньги являются одним из самых дешевых инструментов для бизнеса, но для начала важно научиться взаимодействовать со своими желаниями и теми доходами, которые у тебя есть сегодня, чтобы не попасть в кассовый разрыв.

Давай предположим, что твой доход — сто тысяч рублей в месяц, и ты решаешь купить машину, которая стоит миллионы. Ты думаешь, что, взяв кредит на такую

амбициозную цель, у тебя вырастут крылья: повысится мотивация, ты будешь искать новые возможности, а ежедневные поездки на дорогой машине повысят уровень твоей энергии. Но на деле произойдет ровно наоборот. В какой-то момент твоя бухгалтерия перестанет сходиться, появится тревога, а чувство безопасности, наоборот, исчезнет. Такое подавленное состояние блокирует новые возможности, так как на тебя начинает давить кредитный хвост. Выплачивая ежемесячный платеж, ты видишь, как оставшаяся сумма не уменьшается. Твоя мотивация падает, потому что ты не видишь результата. Мотивация у нас появляется только тогда, когда мы видим результат в виде положительных изменений.

Без определенного уровня капитала, кредиты вредят больше, чем дают.

Поэтому:

- **сначала осознай свои желания;**
- **затем увеличь горизонт своих возможностей, поработай с мышлением, выстрой капитал (можно начать с финансовой подушки);**
- **и только потом исполняй свои желания из нового состояния.**

Я верю, что в ближайшие годы банковская система столкнется с очень серьезным кризисом. Потому что сегодня банки выдают кредиты без обеспечения и под более высокий процент, в придачу накидывают еще пару страховок. Главное подписать человека на обязательства, а ведь это уже нарушение энергетических законов. Но люди сами на это идут, ставя подпись в кредитном договоре. Банковская система — это карточный домик, который держится лишь на остаточной энергии людей, находящихся в неведении. Но стоит людям начать искать ответы, как они начнут отказываться от кредитов и жизни в займы. Они поймут, что первые месяцы они

выплачивают не сам долг, а проценты по нему. А если это ипотека, то на выплачивание процентов уходят не месяцы, а годы! Просто задумайся: несколько лет ты просто относишь свои деньги в банк: ты не гасишь долг, ты просто занимаешься «благотворительностью», кормишь банковских служащих, выдаешь им зарплату.

Проценты забирают жизненную силу, время и энергию, и их не вернуть. Страшно становится, когда видишь сколько людей не осознают, что они работают даже не в найме, как они думают, а на банк, в который каждый месяц несут свои кровно заработанные деньги. Это и есть долговая яма, из которой до конца жизни многие люди так и не в силах выкарабкаться, потому что силу они свою обменяли на обязательства.

Жизнь в долг — это не про исполнение желаний, это и есть желание так жить. Это выбор. Осознай это сейчас, чтобы навсегда выйти из замкнутого круга.

Что такое долг?

Каждый твой долг — это подавленная уникальность, твой талант и потенциал. Одновременно с этим — это твое нереализованное желание на ту сумму долга, который у тебя есть.

Давай на примере. Сегодня в банковской выписке ты можешь увидеть, что оставшаяся сумма для погашения обязательств по кредиту — пять миллионов рублей. Для тебя — это кредитный или ипотечный «хвост», который создает головную боль и не дает твердо стоять на ногах. Это состояние очень уязвимое, из которого ты часто соглашаешься на то, на что бы никогда не согласился, не будь у тебя этих обязательств. Помимо того, что твоя энергия, время и жизненная сила лежат в залоге у бан-

ка, ты еще и перестаешь принадлежать себе, не имея возможности принимать здравые решения. Ты попал в ситуацию, когда у тебя нет свободы выбора.

Для меня цифра в пять миллионов рублей — это информация, с которой нужно просто научиться работать. Пять миллионов — это сумма, которая показывает, что у тебя есть дар, как совокупность твоих уникальных знаний, навыков и умений, подаренных тебе при рождении, и сегодня он выражается в этой конкретной сумме. Но на самом деле этот дар не ограничивается суммой твоего нынешнего долга — он может принести безграничный доход. Долг нужен лишь для того, чтобы ты вспомнил о своем даре.

Перечитай еще раз предыдущее предложение, возьми паузу и подумай об этом пару минут. Почувствуй эту мысль.

Мы в этот мир пришли не только получать, но и отдавать, это наша ответственность. Но отдавать не деньги, как многие считают, а свои таланты, множа плоды. Когда человек начинает делиться своим даром, он высвобождает колоссальное количество энергии, которая возвращается ему в виде денег, потому что именно деньги являются отражением внутренней свободы человека. Проявленность и есть свобода, которую человек чувствует в момент творения.

Банкам эти знания не выгодны, они будут агрессивно предлагать тебе кредитные продукты и продавать идею красивой жизни. И как только ты поддашься на их уговоры, они станут жесткими и требовательными, чтобы ты выполнил взятые тобой обязательства. Как там говорят: от любви до ненависти один шаг? Твоя подпись в кредитном договоре — это тот самый шаг.