

**Настольная книга
предпринимателя
и самозанятого**



Издательство АСТ
Москва

УДК 005
ББК 65.29
Н32

В издании использованы иллюстрации
по лицензии shutterstock.com

Настольная книга предпринимателя и самозанятого. — Москва :
Н32 Издательство АСТ, 2027. — 192 с. — (Бизнес-заметки).

ISBN 978-5-17-189599-0

Настольная книга предпринимателя и самозанятого — практичный помощник для тех, кто ведёт своё дело и хочет держать под контролем задачи, планы, финансы и рабочие процессы.

Внутри — 192 страницы полезных инструментов для ежедневной работы: расписание на каждую неделю года, страницы для постановки целей и планирования, финансового учёта, работы с клиентами и проектами, а также чек-листы, шпаргалки, таблицы и готовые шаблоны.

Книга поможет структурировать рабочий день, не терять важные задачи и договорённости, планировать нагрузку, отслеживать результаты и уделять внимание развитию бизнеса.

**УДК 005
ББК 65.29**

ISBN 978-5-17-189599-0

© ООО «Издательство АСТ», 2027

Личные данные



ФИО:

.....

Адрес:

.....

Мобильный телефон:

Электронная почта:

Дополнительная информация:

.....

.....

.....

.....

Контакты

Карточка клиента

Имя:

Компания:

Телефон/e-mail:

Соцсети:

Откуда пришел клиент:

Услуга:

Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:

Компания:

Телефон/e-mail:

Соцсети:

Откуда пришел клиент:

Услуга:

Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:

Компания:

Телефон/e-mail:

Соцсети:

Откуда пришел клиент:

Услуга:

Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Имя:
Компания:
Телефон/e-mail:
Соцсети:
Откуда пришел клиент:
Услуга:
Статус: ☐ новый ☐ в работе ☐ завершен ☐ повторный клиент

Финансовые цели

Годовой доход: ₽

Средний доход в месяц: ₽

Желаемая прибыль: ₽

Финансовая подушка: ₽

На что я коплю

Цель	Сумма	Срок

Главные финансовые задачи

- ☐ Повысить средний чек
- ☐ Увеличить поток клиентов
- ☐ Сократить расходы
- ☐ Запустить новую услугу
- ☐ Другое
- ☐
- ☐
- ☐

План роста

Квартал	Планируемый доход	Факт
I		
II		
III		
IV		

Что поможет достичь целей?

☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	
☐	