

Восканян, Лилит Рафиковна.

В76 Практикум по книге «Бизнес ручной работы» / Лилит Восканян. — Москва : Эксмо, 2021. — 80 с. : ил. — (Рукоделие. Настольные книги).

ISBN 978-5-04-116835-3

Время применить на практике все советы, которые дала Лилит Восканян в своей книге «Бизнес ручной работы»!

Еще больше упражнений и советов, которые вы начнете использовать с первой страницы рабочей тетради.

Интернет-маркетолог, блогер и преподаватель предлагает простые и понятные алгоритмы создания личного бренда для любой рукодельницы, даже если она совсем не представляет, как это сделать.

Шаг за шагом, следуя советам автора, вы будете приближаться к своей мечте! Конечно, придется приложить немало усилий, но оно того стоит: ведь увлечение и любимое дело в результате станут работой вашей мечты!

УДК 746
ББК 37.248

Все права защищены. Книга или любая ее часть не может быть скопирована, воспроизведена в электронной или механической форме, в виде фотокопии, записи в память ЭВМ, репродукции или каким-либо иным способом, а также использована в любой информационной системе без получения разрешения от издателя. Копирование, воспроизведение и иное использование книги или ее части без согласия издателя является незаконным и влечет уголовную, административную и гражданскую ответственность.

Издание для досуга

РУКОДЕЛИЕ. НАСТОЛЬНЫЕ КНИГИ

Восканян Лилит Рафиковна

ПРАКТИКУМ ПО КНИГЕ «БИЗНЕС РУЧНОЙ РАБОТЫ»

Главный редактор *Р. Фасхутдинов*
Ответственный редактор *А. Николаенко*
Младший редактор *К. Долгих*
Художественный редактор *А. Шуклин*

Страна происхождения: Российская Федерация
Шығарылған елі: Ресей Федерациясы

В оформлении обложки использованы фотографии:
MONNKA, ovbelov, pfuegler-photo / Shutterstock.com
Используется по лицензии от Shutterstock.com

ООО «Издательство «Эксмо»

123308, Россия, город Москва, улица Зорге, дом 1, строение 1, этаж 20, каб. 2013.

Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Home page: www.eksmo.ru E-mail: info@eksmo.ru

Әндiрушi: «ЭКМО» АҚБ Баспасы,

123308, Ресей, қала Мәскеу, Зорге көшесі, 1 үй, 1 ғимарат, 20 қабат, офис 2013 ж.

Тел.: 8 (495) 411-68-86.

Home page: www.eksmo.ru E-mail: info@eksmo.ru.

Тауар белгісі: «Эксмо»

Интернет-магазин : www.book24.ru

Интернет-магазин : www.book24.kz

Интернет-дүкен : www.book24.kz

Импортер в Республику Казахстан ТОО «РДЦ-Алматы».

Қазақстан Республикасындағы импорттаушы «РДЦ-Алматы» ЖШС.

Дистрибьютор и представитель по приему претензий на продукцию,

в Республике Казахстан: ТОО «РДЦ-Алматы»

Қазақстан Республикасында дистрибьютор және өнім бойынша арыз-талаптарды

қабылдаушының өкілі «РДЦ-Алматы» ЖШС,

Алматы қ., Домбровский көш., 3-а, литер Б, офис 1.

Тел.: 8 (727) 251-59-90/91/92; E-mail: RDC-Almaty@eksmo.kz

Өнімнің жарамдылық мерзімі шектелмеген.

Сертификация туралы ақпарат сайтта: www.eksmo.ru/certification

Сведения о подтверждении соответствия издания согласно законодательству РФ

о техническом регулировании можно получить на сайте Издательства «Эксмо»

www.eksmo.ru/certification

Әндiрген мемлекет: Ресей. Сертификация қарастырылмаған

Дата изготовления / Подписано в печать 17.02.2021. Формат 75x108¹/₁₆.

Печать офсетная. Усл. печ. л. 7,5.

Тираж экз. Заказ

603074, г. Нижний Новгород, ул. Шаляпина, д. 2а

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ!



eksmo.ru

МЫ В СОЦСЕТЯХ:

[eksmove](#)

[eksmo](#)

[eksmove](#)

[eksmo.ru](#)

[eksmo_live](#)

[eksmo_live](#)

ISBN 978-5-04-116835-3



9 785041 168353 >

12+

В электронном виде книги издательства вы можете
купить на www.litres.ru

ЛитРес:
один клик до книг



book 24.ru

Официальный
интернет-магазин
издательской группы
«ЭКМО-АСТ»

ВВЕДЕНИЕ

Зачем вы держите эту небольшую книгу? Чтобы найти в ней волшебную кнопку или секретное знание, которое сразу приведет к большому успеху?

Я вас огорчу. Волшебства нет! Если только чуть-чуть, но при условии работы в правильном направлении!

Данная рабочая тетрадь, является логическим продолжением книги «Бизнес ручной работы», которая помогла уже тысячам талантливым людям обрести веру в свое дело и начать зарабатывать на творчестве.

Но для успеха помимо мотивации и горящих глаз нужны и ежедневные, ежeminутные движения вперед.

Двигаться постоянно вперед к своим целям — это навык, который необходимо тренировать каждый день.

Представьте, вы пришли в тренажерный зал в первый раз. Вы сможете сразу поднять большой вес? Нет, конечно! Как и в спорте, в бизнесе нужна тренировка. Поэтому готовьтесь к приятным нагрузкам, после которых каждая клеточка мозга будет работать, так же как и мышцы после тренировки.

Приятной работы над собой и своим проектом !

С уважением,
Лилит Восканян





НАДО СТАВИТЬ СЕБЕ ЗАДАЧИ ВЫШЕ СВОИХ СИЛ: ВО-ПЕР-ВЫХ, ПОТОМУ, ЧТО ИХ ВСЁ РАВНО НИКОГДА НЕ ЗНА-ЕШЬ, А ВО-ВТОРЫХ, ПОТОМУ, ЧТО СИЛЫ И ПОЯВЛЯЮТСЯ ПО МЕРЕ ВЫПОЛНЕНИЯ НЕДОСТИЖИМОЙ ЗАДАЧИ.

БОРИС ПАСТЕРНАК

ЦЕЛИ

Что такое цель? Или мечта?

Часто мы хотим лучшей жизни, денег побольше, карьеру, хотим построить «какой-то» бизнес, иметь дом на берегу моря, крепкую семью, любимого рядом и побольше счастливых детей.

Мы хотим все и сразу! Но есть ли во всем этом конкретика? Четкая ясная картина в голове?

ЧЕГО ВЫ ХОТИТЕ НА САМОМ ДЕЛЕ?

Напишите 100 своих желаний. Больших и маленьких. Реальных и, возможно, немало нереальных. Но главное условие — чтобы их было именно 100!

Вы спросите почему? Так потому, что наша тренировка уже началась!

МОИ ЦЕЛИ И ЖЕЛАНИЯ

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.

9.

10.

11.

12.

13.

14.

15.

16.

17.

18.

19.

20.

21.

22.

23.

24.

25.

26.

27.

28.

29.

30.

31.

32.

33.

34.

35.

36.

37.

38.

39.

40.

41.

42.

43.

44.

45.

46.

47.

48.

49.

50.

51.

52.

53.

54.

55.

56.

57.

58.

59.

60.

61.

62.

63.

64.

65.

66.

67.

68.

69.

70.

71.

72.

73.

74.

75.

76.

77.

78.

79.

80.
