

УСПЕХ НА 100% Курашина Алиса
Зинуров Ильдар

Достигатор на халяву



- Ваш личный двигатель везения
- Как достичь целей через друзей людей
- Универсальный двигатель решения любых проблем
- Хорошее может случиться просто так

КНИГА-ТРЕНАЖЕР

**Алиса Курамшина
Ильдар Зинуров
Достигатор на халяву
Серия «Успех на 100%»**

*http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=6694692
И. Зинуров, А. Курамшина. Достигатор на халяву: АСТ, Кладезь; Москва; 2014
ISBN 978-5-17-082185-3*

Аннотация

В современном мире сложно придумать что-то новое, способное приносить удовольствие и доход; кажется, что все пути изведаны, а места под солнцем стоят непомерно дорого.

Ваша жизнь наполнена рутинной, вытесняющей мечты и желания? Вы считаете, что для высокого прыжка вам не хватает легкого толчка?

Научитесь мыслить по-достигаторски!

Достигаторство – это понятные, работающие техники, которые каждый желающий может применить в своей жизни!

Вы научитесь отделять важные дела от второстепенных, добиваться успеха в тех делах, которые раньше казались недостижимыми.

С этой книгой вы сформируете особое психологическое состояние, позволяющее повернуть любую ситуацию в свою пользу и посмотреть на жизнь позитивно.

Развивайте свою удачу, будьте творцом собственного счастья!

Содержание

Вступительное слово Тимура Гагина	5
Или так	5
Введение	6
Кто такие МЫ?	7
Глава 1. Чтобы всё было и ничего плохого за это не было	8
Практикум	9
Глава 2. Халява – какая она?	11
Признаки халявы	12
Практикум	15
Тест на определение халявы	15
Халява потенциальная и реальная	16
Халява объективная и субъективная	18
Халява запланированная и внезапная	19
Глава 3. О двигателе везения – желаниях	20
Как вы себя чувствуете?	20
Желать надо уметь: много и качественно	22
Как отделить истинное от иного	29
Эволюционное обоснование	32
Конец ознакомительного фрагмента.	37

Ильдар Зинуров, Алиса Курамшина

Достигатор на халяву

Все права защищены. Ни одна часть данного издания не может быть воспроизведена или использована в какой-либо форме, включая электронную, фотокопирование, магнитную запись или какие-либо иные способы хранения и воспроизведения информации, без предварительного письменного разрешения правообладателя.

Вступительное слово Тимура Гагина

Или так

Нечасто доводится встретить книгу, текст которой читается «как родной». Но это как раз такой случай. Книга Алисы и Ильдара написана живо, ярко и интересно. А еще легко, захватывающе и увлекательно. А еще забавно, весело и с приятной самоиронией. А еще... и еще, и еще!

Авторы не поленились подробно и основательно разобраться в достигаторских приемах и фишках, обильно добавив свой опыт, мысли и находки. Не говоря уже о ссылках на научные эксперименты, что мы с Алексеем Кельным как-то упустили. То, что некогда началось как интерес «исключительно для себя» и уже потом было названо «достигаторством», как-то само по себе набирает обороты в последние годы. Талантливые и радостные люди пробуют, применяют, сочиняют сами. В разных городах и странах. В основном, конечно же, тоже «для себя», для своей жизни, своих отношений (хотя бы и с начальством), своих успехов, своих удач, своего везения. Но кто-то – как Алиса и Ильдар, как Борис Кириленко и Павел Колесов (да и как мы с Алексеем Кельным) – делится. На словах, в книжках или наглядных примерах. Иногда случаются моменты искренней радости, на которые мы с Алексеем лишь смутно надеялись, когда решили опубликовать результаты наших изысканий: уже не мы, а другие люди находят что-то новое, и теперь мы сами можем научиться у них. Тем приятнее читать книгу Алисы с Ильдаром – она существенно богаче, чем простое «повторение пройденного», в ней есть свое. И это – не случайно. Я не так хорошо знаком с Ильдаром, но Алису знаю очень давно. Она всегда была «не в струе» и в различные официальные струи упорно не вписывалась, находя свой собственный вариант, свои акценты, свое личное видение. Только логично, что вся история с достигаторством для нее послужила основой, но не догмой и что в результате получилось свое собственное – Алисы – понимание и применение. Признаться, я побаиваюсь приходить на ее тренинговые программы. Несмотря на то, что идейно и по названию они связаны с нашим с Алексеем «наследием», я опасаясь, что меня потянет спорить. Потому что я уверен: Алиса делает «не так» – в том смысле, что обильно добавляет свое. И это, судя по написанной книге, – замечательно.

Что тоже может порадовать читателя – книга эта охватывает и такие темы, которые мы с Алексеем в свое время не захотели видеть напечатанным. Иными словами, в наших книгах вы ничего подобного некоторым главам этой книги – не найдете вообще. Что снова делает ее уникальной.

Замечу на всякий случай, что – разумеется – ни я, ни, наверное, Алексей не готовы согласиться с каждой строчкой и каждым словом. Ну и славно. При чем тут наше согласие. Если мы (все мы, включая вас, уважаемые читатели) надеемся на продолжение, на развитие, на новое – не слишком разумно требовать согласия «отцов-основателей» на каждый творческий эксперимент. Нас интересует не «чистота рядов» и «правильность изложения», а – новизна и применимость результатов. Как учил дедушка Ленин, «практика есть критерий истины». В конце концов, что нам еще в жизни нужно, кроме здоровья и практики – практики везения?

Введение

Скажите, пожалуйста, что же хорошего может быть в человеке, который стремится в этой жизни урвать всё на дармовщинку? Как говорится, и рыбку съесть – и хвостом не подавиться? Если нечто можно получить бесплатно – он уж тут. И очередь обойдёт с чёрного хода, и секретарше шоколадку подарит, чтоб побыстрее к шефу попасть, да и шефу в конверте мзду предложить не преминёт. Сразу представляется такой нагловатый пижон с масляной рожцей и продувным видом, в любую минуту готовый нас с вами, порядочных (правда же?) людей, обжулить. Мерзкий, в общем, тип. Ха-ляв-щик!!

А что вы скажете про человека, который стремится облегчить жизнь себе и другим, порадовать окружающих своим позитивным отношением к жизни? Про человека, который помогает порою в самую тяжёлую минуту, потому что ему всегда практически есть чем помочь? Если что, найдёт выход, прорвётся в кабинет, разберётся с шефом. Достанет редкое лекарство, пробьёт необходимое решение. Правда, этот человек намного лучше? Такой душевный, при встрече ему радуешься, после неё ещё некоторое время сохраняешь положительную энергию, которую от него получил... А знаете, кто это?

Это и есть настоящий халявщик, но в нашем, особом, смысле. К сожалению, за этим словом закрепилась настолько дурная репутация, что было придумано другое название – «достигатор». Вот о достигаторах и немного о халявщиках (в главе «Техника безопасности при обращении с халявой»), а также о самой халяве мы и написали эту книгу.

Кто такие МЫ?

Авторы с плохо скрываемой иронией говорят, что о себе могли бы рассказывать часами, но вряд ли это украсит книжку, так как составит львиную долю её объёма. Поэтому мы наступили на горло собственной песни о себе, любимых, и вкратце представимся.

Алиса Хакимовна Курамшина – людоед. То есть успела себя зарекомендовать с лучшей стороны как психолог, журналист и немножко юрист. НЛП-тренер, с 1992 года ведёт психологические тренинги по различным направлениям: НЛП-практик, Достигаторство, «Нам Хорошо Вдвоём», ораторское искусство, актёрское мастерство, «Мозговой штурм», «Юморология» и многое другое¹, а также учит молодых и не очень бизнесменов правильно понимать бизнес-процессы и ими руководить. Её считают обаятельной, привлекательной и в то же время немножко опасной дамой, потому что язык у неё весьма острый. В этой книге она выведена под именем АХа. Идея этой книги возникла именно у неё ещё в 90-е годы прошлого века.

Ильдар Ильясович Зинуров – коуч, НЛП-мастер, автор многих полезных НЛП-моделей, в том числе некоторых выведенных в этой книге. Причем Ильдар Ильясович практикуется на «тёмной стороне» жизни, то есть изучает, как люди загоняют себя в лужу, записываются в лузеры и т. п. Наставляет на ум начинающих предпринимателей, организовав для них специальный «бизнес-бункер». Отличается неуёмной энергией и высокой скоростью подачи полезных идей. Здесь мы его кратко будем называть Или.

Их объединяет не только эта книга, но и то, что в своё время и поныне они служат живыми (тьфу-тьфу-тьфу) примерами и моделями того самого Достигаторства, о котором вы уже могли прочитать в книгах Т. Гагина и А. Кельина «Книга Достигатора», «Кривая коза, или Грабли Мёбиуса». А если ещё не прочитали, то мы вам всё и так объясним. А что не объясним, то в тех книгах и прочтёте, потому что все они разные по сути, но не по смыслу.

Только сначала, по традиции, мы бы хотели поблагодарить тех людей, которые так или иначе причастны к этой книге, поскольку оказали непосредственное влияние на неё или на нас.

От всей души благодарим наши семьи за поддержку, любовь и вдохновение. А именно Курамшиных Таслию Усмановну и Хакима Закуановича, Анвара, Альбину, Амира и Анора.

Особо хотелось бы отметить людей, повлиявших на наше формирование как личностей и достигаторов. Это Игорь Юрьевич Карелин и Тимур Владимирович Гагин.

Так хотелось бы выразить свою признательность Якуповой Неле Вахитовне, Петрову Андрею, Гузенко Наталии, Мансуровой Юлии, Николаевой Айне, Артёму и Альбине Клименко, Самохваловой Елизавете, Каргаеву Денису, Гареевой Ксении, Шаймардановой Марьям Харасовне, Спеле Владимиру Ивановичу и многим другим!

¹ Подробности можно увидеть на сайте www.kuramshina.ru.

Глава 1. Чтобы всё было и ничего плохого за это не было

*Не знаю как, не знаю на чём, но обязательно доедем.
Остан Бендер из к/ф «Золотой теленок»*

Толковый словарь живого великорусского языка Владимира Даля почти внятно объясняет нам, что халявой принято было называть, во-первых, сапожное голенище, во-вторых, раздутое в пузырь стекло. Вроде бы вещи простые и злого умысла не несущие. Но уже тогда в отдельных частях России халявой называли рот (наряду с пастью, зевом и хайлом), а также бранились этим словом на вялых сонных и дрянных лентяев, растрёп, нерях и прочих неопрятных личностей, и даже на... «непотребных женщин»²! Так и говорили: «Ступай к свиньям собачьим, ничего тебе, халява, не будет!»³, глагол же «халявить» соответственно означал «загрязнить, замарать, загадить». В Этимологическом русскоязычном словаре Фасмера происхождение слова «халява» предполагается и вовсе от слова «холера»...

Будучи в Одессе, АХа слышала и другую версию. Мол, Одесса в былые времена была так сильно загрязнена, что существовали специальные люди, переносившие других за плату через топи и лужи. Посреди пути у носильщиков обычно заканчивались силы, и они были готовы сбросить со своей спины живой груз. Груз, понятное дело, сопротивлялся этому. Тогда носильщик и выдавал фразу, мол, дополнительную плату засунь «за халяву» – то есть за отворот высокого сапога. Так что данное выражение означало не дармовщинку, а вынужденную плату в угрожающей ситуации.

С тех пор много лет уткло, эти значения слова «халява» уткли вместе с ними, но осадочек, как говорится, остался. Когда мы спрашивали людей об отношении к халяве в наших Живых Журналах⁴, и не только, то большая часть отзывов оказалась... Но сначала...

² Так у Даля! Мы тут ни при чём

³ Саша Черный, «Правдивая колбаса», 1930 г.

⁴ <http://tsa-tsa.livejournal.com/> и <http://melder.livejournal.com/>

Практикум

Сейчас мы вам предлагаем ответить на те же вроде бы простые вопросы, а потом уже читать дальше.

Вопросы:

Случалась ли с вами халява? ...*опишите, как это было, желательно подробно.*

Как относитесь к халяве (и халявщикам) вы и ваше окружение? ...*положительно, отрицательно или нейтрально? Почему так?*

Какое определение вы бы дали халяве?

В конце книги мы специально отвели место для ответов на наши практикумы. Обязательно прямо сейчас загляните туда – вдруг издатель что-то напутал ;)

Вот типичные ответы читателей наших ЖЖ:

«Халява по определению (...) – удел лентяев и любителей комфортно обустроиться за счет стараний окружающих, не напрягаясь при этом».

«Я не люблю халяву. Она как приходит, так и уходит. Просто вспышка света в глаза. К халяве отношусь как к случайности, и у меня нет особой радости, когда ее получаю. Халява – это когда ты не прилагал усилия, и что-то произошло. А случайная халява – плохо. Портит человека и исчезает очень скоро, пользы от нее мало».

«Я думаю, что халява бывает только в мышеловке. То есть за любую халяву надо заплатить, либо до, либо после».

«1. Иногда зачеты халявно получаются, но институт у нас приличный всё равно в плане качественного обучения. Также халявой могут быть различные рекламные акции, купи два третье – бесплатно. Сезонные скидки на шмот, тут без обмана – действительно дешевле продают, но размеров может не оказаться».

2. Двойка. Халява – это хорошо, когда она вовремя. А хронических халявщиков не люблю и не уважаю».

3. Халява – что-то сладкое, бесплатное...) и может, немного липкое... XD» (ответ молодой девушки).

«Халяву не люблю... Давно заметил, что приходит легко, так же легко и уйдет, а если тебе это НАДО? Короче, надо все заработать в хорошем смысле этого слова. И только любовь можно подарить. Вот тут может проявиться чуть-чуть халява... Когда любовь взаимна. К халявщикам отношусь отрицательно, ибо под этим словом подразумеваются вполне определенные люди... Не принято их любить у нас.» (ответ знакомого нам серьезного человека – Препода).

Других ответов тоже хватало, но лишь потому, что в окружении авторов уже много людей, прошедших Школу Достигатора⁵ или изрядно пообщавшихся с нами. В целом по стране, думаем, что ответы будут примерно такими, какие мы привели выше. А вы как ответили?

В целом как раз складывается тот неприятный портрет халявщика, которому мир по какой-то нелепой случайности позволяет откусить от пирога радости и наслаждения большой и сладкий кусок, в то время как трудяги, это пирог, может быть, даже испекшие, рискуют остаться в стороне. В то же время халявщик если и вор, на чей-то взгляд, то его деяния под Уголовный кодекс чаще всего не подпадают; если и прохиндей, то всё равно честным тру-

⁵ Это тренинг такой, помогающий из попоморщера сделаться достигатором. Подробнее на www.dostigator.ru.

дядям остаётся надеяться только на то, что его жизнь накажет. А жизнь порою очень долго тянет с расплатой – до самой смерти...

И уж совсем непонятно, когда халявщик внезапно оказывается приятным человеком и не производит впечатления жулика и обманщика. Впору подозревать его в том, что он пользуется излишней доверчивостью окружающих. Так?

А могут быть халявщики людьми, которые умеют обращаться с этим миром, «умеют жить», и именно поэтому мир к ним так благоволит? Эдакие «профессионалы жить»? Тогда их опыт изучать и перенимать надо, а не просто от него отмахиваться, игнорировать, а уж тем более осуждать!

Обратив внимание на то, что кому-то жизнь даёт много, а у кого-то ещё что-нибудь отнимает; заметив неравномерность распределения добра в мире; а также взяв за основу неоспоримый факт, что некоторым людям порою больше везёт, чем другим, что-то достаётся с меньшим трудом, чем остальным, основатели Достигаторства взялись за дело, отбросив ложный стыд и общественное мнение. Умение быть везунчиком за несколько лет (дело-то непростое) было ими смоделировано – то есть с помощью методов НЛП⁶ были найдены ответы на вопросы: «Как везёт везунчикам?» и «Что делать, чтобы нам так везло?». Теперь этому обучают в Школах Достигаторства не только в России, но и за рубежом. Обучают, как грамотно пользоваться халявой, потому что слово, мы надеемся, со временем станет хорошим. Вот таким, как описано в следующей главе.

⁶ Нейро-лингвистическое программирование.

Глава 2. Халява – какая она?

Определения халявы подробно и широко представлены в других книгах «Школы достигаторства»⁷. Тем не менее позволим себе напомнить их, дабы процитировать непосредственно основателей Достигаторства (они же классики – Тимур Владимирович Гагин и Алексей Александрович Кельин), а также дать некоторые свои интерпретации.

Халява (она же житейская сметка) – результат, который в разы превосходит затраты на него, или хороший результат, который был маловероятен.

«То, что со стороны может казаться легкомыслием и ветреностью, на деле – знание того, как и что работает. И умение приложить силы в нужное место в нужный момент.

Достигаторская халява – это не кидалово. Это не обжираловка. Это не хапужничество.

Это плановые подарки от жизни. Они не причиняют никому ущерба. Они не за счет кого-то. А *через* кого-то, как излишек от мира и вселенной. Не заработанное и не отобранное. Полученное. На халяву.

Халява – это не что-то бесплатное. Ты платишь тем, чего у тебя и так завались, чем и так не жалко. Это лёгкий обмен.

Кто-то что-то выбрасывает (как тепло при торможении), а тебе есть куда это применить или кому-то продать. Кто-то тебе дарит от излишка, а тебе – халява. «Бери, все равно выбрасывать».

Халява не просто лежит и ждет заслужившего ее. Она возникает и пропадает. Не попало тебе, попало другому или пропало вообще.

Критерий достигаторской халявы: она всем в плюс. Всем, кто участвует.

Халява – это не желание отобрать у людей. Это способность взять там, где другим кажется, что ничего ценного нет.

Принять подарок от мира»⁸.

Теперь понятнее, о какой халяве будет идти речь? Да, мы знаем, как проехать в общественном транспорте бесплатно; с нами делились своим мастерством люди, легко ворующие вещи из супермаркетов и секонд-хендов, – но это не отсюда! Халява – она другая, и сейчас мы чуть подробнее о ней расскажем.

В нашей стране народ настолько любит халяву, что готов отдать за нее любые деньги.

М. Задорнов

⁷ «Книга Достигатора», «Кривая коза, или Грабли Мёбиуса», «Купить каждый может, или Продажное везение», «Тренинг Достигаторства».

⁸ Цит. по «Книга Достигатора».

Признаки халявы

Подарки – это одна из разновидностей халявы. Но не любая халява, как и не все подарки, одинаково полезна. Не перевелись ещё на Руси мошенники, завистники и желающие каким-то образом надуть, облапошить, обвести вокруг пальца. О том, как распознать этих лихих людей, мы ещё напишем ниже, а сейчас опишем те свойства халявы, которые свойственны именно достигаторской халяве.

Признак первый. Она **легко достаётся**, т. е. менее затратно, чем общеизвестным и общедоступным способом.

Вполне возможно, что пойти сейчас в магазин и купить мороженое для вас не составит особого напряжения – как физического, так и финансового, как практически для любого другого человека⁹. Это способ как раз является общедоступным. Для кого-то столь же легко приобрести яхту. А как может быть иначе, спрашиваете? Читайте дальше, и всё поймёте.

*Всё по-честному, без обмана,
У волшебника Сулеймана.*

Детский к/ф «Маленький Мук»

Признак второй. Никому от этой халявы не плохо (а в идеале **всем хорошо**).

К примеру, вам предложили сходить в кино – вот и билетик лишний. Дело хорошее, но при этом вы видите, как этот билет отнимают у другого человека и передают вам (гопник, например, отобрал у «ботаника»). Вроде халява налицо, но если вы ей воспользуетесь, то будете соучастником, и «ботаник» вряд ли будет вам в тот момент благодарен. Кроме того, при этом раскладе могут последовать неблагоприятные последствия. И нам кажется, что из-за именно таких примеров в народе бытуют мнения: «Халява – зло» и «За всё придется заплатить». Так что это потому, что такая халява – не халява вовсе. В смысле не наша халява, не достигаторская. Такой халявы нам не надо (и вам не советуем). У настоящей достигаторской халявы если и есть последствия, то они только хорошие! А не так, что потом все умерли или ишак сдох¹⁰.

Признак третий. И **достаётся желаемое**.

Про это мы ещё будем писать ниже: что халява должна нести не только объективную, но и субъективную ценность.

Признак четвертый. Сам **процесс достижения цели** (получения халявы) не **должен быть** дискомфортным, а лучше всего **весьма приятным**.

*Новый русский входит в магазин и спрашивает красной материи, очень четко выраженного красного цвета, чтобы была не слишком толстая, не слишком тонкая. Одну за другой продащица приносит ткани, перечисляет цены, расхваливает качество. Все прилавки завалены горами тканей. Прошел час, наконец новый русский нашел то, что искал.
– Сколько метров? – спрашивает продащица.*

⁹ Мы подумали о крайностях – о бомжах, жарких безлюдных пустынях и пр., но ведь вы не они и не там, верно? ;)

¹⁰ Из анекдота про Ходжу Насреддина. Ходжа явился к падишаху и пообещал, что через тридцать лет научит ишака говорить. За это взял вознаграждение, правда, и за неисполнение отвечал своей головой. Но на вопрос умных людей «Как же ты это сделаешь? Научить осла говорить невозможно?!» Насреддин отвечал, что ничем не рискует: через тридцать лет либо падишах, либо Ходжа, либо ишак помрёт.

– Вы знаете, я привез из-за бугра куклу, так у нее язычок куда-то потерялся.

Анекдот про достигатора наоборот

Ибо если вам что-то даётся натужно или с неприятностями, то это уже попоморщерство¹¹. Вот вам яркий пример.

Сергей – предприниматель и во всех остальных смыслах тоже хороший человек. Халява для него событие хоть и знакомое, однако необычное, из ряда вон выходящее...

Однажды он захотел вылечить свои зубы. Но не просто так, а по-достигаторски. Он подумал, что в государственной поликлинике, где стоит новый и красивый зубосверлильный станок, ему как раз починят зубы без денег. В конечном итоге он заплатил столько же, сколько и в частной клинике, остался весьма недоволен качеством и разочаровался в халяве. А все потому, что на пути к этой «халяве» ему пришлось с самого начала и до печального завершения преодолеть массу препятствий и преград: то ради талона надо было вставать ни свет, ни заря, но всё равно не успеваешь его взять. Тогда пришлось делать подарок мед-регистратору. Талон ему дали на не слишком удобное время – пришлось отменить важное совещание, потому что зубы уже не ждали. В самом кабинете врача Сергея, конечно, раскрыли на платную анестезию, «особые композитные материалы» и тому подобное. То есть его «халява» не была халявой, но, не отследив знаков судьбы, он продолжал упорно добиваться своей цели, которой, к сожалению, и добился.

Кстати, если вы решили поделиться мудрыми мыслями по более лёгкой жизни из этой книги со своими близкими и слышите в ответ возражения из серии «за всё надо платить, иначе будет плохо», можете задать им вопрос: насколько мудрым будет никогда не ходить к стоматологам, потому что когда-то кому-то починили зубы плохо? Однако будьте бдительны. Важно уметь различать «халяву» и достигаторскую халяву. И тут вам в помощь пятый признак.

Признак пятый. Халява достигаторская полна опилок! Опилки – в лучшем смысле этого слова, потому что существует хорошее достигаторское понимание этого слова. Поясним примером.

Представим себе, что некто заказал вам две зубочистки и дал на это два бревна. Если из двух брёвен сделать две зубочистки, остальное уйдёт в опилки. Заказчик зубочисток получит своё. А вы получите материал для ДСП, набивку для плюшевых мишек, посыпку для пола в курятнике, сырьё для химического производства и другие полезные вещи. Особенно если вы не исполнитель заказа, ведь исполнитель обычно отправляет все эти опилки в утиль.

Ваши цели и желания – это ещё не халява. Цель – это некий официальный повод куда-либо двигаться, а халява – это наиболее простой и экономичный способ достичь цели, осуществить желаемое. А при этом движении есть попутные бонусы и неплановые приятные последствия – опилки. То, чего хочется¹².

То есть необязательно иметь самым важным результатом цель движения. Намного более достигаторски ввязываться в то, от чего опилки вам нравятся. Наладить безотходное производство. Получить выгоду с опилок. Суть халявы – в использовании опилок. Именно они умножают выгоду.

¹¹ Попоморщер – человек, который, в отличие от Достигатора, в халяву не верит, привык довольствоваться тем, на что потратил соответствующее количество ресурсов (денег, времени, физических усилий), если не больше.

¹² А если не хочется, то опилки превращаются в отходы или подарок тем, кому хочется.

Из двух целей лучше та, достижение которой даст больше опилок: попутных бонусов, новых целей и возможностей. Из двух шагов лучше тот, который продвигает вас сразу к нескольким целям, и как можно дальше. В этом – фишка¹³.

¹³ Фишка – особый приём, использование которого и обеспечивает львиную долю успеха.

Практикум

Предлагаем вам проверить усвоение вами выше написанного непростым тестом.

Тест на определение халявы

Отвечайте не только «да» или «нет», но и старайтесь объяснять «почему».

Халява ли:

1. Медные провода, годные для сдачи в цветмет, на столбе и под напряжением.
2. Подаренный билет на концерт популярной музыкальной группы, которая вам абсолютно не интересна.
3. Найденный вами кошелек с тремя тысячами рублей.
4. Друг настроил вам доступ в Интернет.
5. Работодатель посылает учиться за его счёт.
6. Соседи предлагают вам со стройки кирпичи.
7. Приятель пришёл в гости, попросил денег на выпивку, которую пошёл и купил, а вы её вместе выпили.
8. Вы дали знакомому на время свой мобильный телефон, а он вам за это принёс книги почитать.
9. Взяли книгу почитать у знакомых и не вернули, а там про неё забыли.
10. Выигрыш в лотерею.
11. Выигрыш в казино.
12. Вы начинающий иглотерапевт и бесплатно тычете иглами своего знакомого. Халява ли это для вас и вашего пациента?
13. Вам предлагают бесплатное путешествие в Гоа, а у вас визы нет.
14. Вам предложили три миллиона рублей в качестве выигрыша, если победите в телевизионной программе «Последний герой».
15. Хороший знакомый предлагает вам стать долларовым миллионером в течение года, вложив \$ 169,17 сейчас и найдя ещё двух людей, которые тоже хотят стать долларовыми миллионерами.

Правильные ответы ищите в конце книги!

У вас получилось разобраться с халявой и тем, что ею не является? Тогда пора вас познакомить с разными видами халявы.