

САМОЕ ГЛАВНОЕ

НАПОЛЕОН ХИЛЛ

ДУМАЙ
И БОГАТЕЙ

САМОЕ
ГЛАВНОЕ

 **БОМБОРА**
ИЗДАТЕЛЬСТВО

Москва

УДК 159.922
ББК 88.52
Х45

NAPOLEON HILL
Think and Grow Rich

© JMW Group, Inc. Larchmont, New York.
Rights licensed exclusively by JMW Group Inc.,
Larchmont, New York

Хилл, Наполеон.

Х45 **Думай и богатей** : самое главное /
Наполеон Хилл ; [перевод с английского
Т. О. Новиковой]. — Москва : Эксмо,
2026. — 288 с. — (Самое главное. Миро-
вые бестселлеры в кратком изложении).

ISBN 978-5-04-232232-7

Самое главное из книги, которая помогла разбогатеть миллионам людей. Более 80 лет «Думай и богатей» по праву считается самым уважаемым учебником в мире по достижению успеха, преодолению трудностей и повышению жизненной энергии. В нем автор опирается на утверждение: «Бедность — это состояние ума. Успех приходит к тем, кто мыслит категориями успеха». Такой вывод Наполеон Хилл сделал, проведя более 500 интервью с самыми состоятельными людьми Америки. Генри Форд, Уильям Ригли, Билл Гейтс, Стивен Спилберг, Майкл Джордан, Арнольд Шварценеггер — все они внесли свою лепту в создание этой эпохальной книги.

УДК 159.922
ББК 88.52

© Новикова Т., перевод на русский
язык, 2016

© Оформление. ООО «Издатель-
ство «Эксмо», 2026

ISBN 978-5-04-232232-7

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|-----|
| Предисловие автора к оригинальному изданию | 7 |
| Мысли материальны | 12 |
| 13 шагов к богатству | |
| I. Желание | 29 |
| II. Вера | 63 |
| III. Самовнушение | 89 |
| IV. Специальные знания | 98 |
| V. Воображение | 120 |
| VI. Организованное планирование | 135 |
| VII. Решение | 181 |
| VIII. Настойчивость | 196 |
| IX. Движущая сила «мозгового центра» | 214 |
| X. Сексуальная энергия | 225 |
| XI. Подсознание | 245 |
| XII. Разум | 252 |
| XIII. Шестое чувство | 258 |
| XIII. 7 преград на пути к богатству | 265 |
| Седьмое осново-полагающее зло: мастерская дьявола | 279 |

ПРЕДИСЛОВИЕ АВТОРА К ОРИГИНАЛЬНОМУ ИЗДАНИЮ

В этой книге я раскрываю секрет зарабатывания денег, который помог сотням богатых людей создать свои состояния.

Этот секрет поведал мне Эндрю Карнеги более четверти века назад. Тогда, еще юношей, я понял: передо мной идея, выходящая далеко за пределы бизнеса. Карнеги спросил, готов ли я посвятить двадцать лет жизни тому, чтобы донести ее до людей, обреченных без нее на посредственность. Я согласился — и сдержал слово.

Секрет, о котором пойдет речь, прошел проверку практикой. Его использовали тысячи мужчин и женщин в самых разных сферах жизни. Карнеги хотел, чтобы эта формула стала доступна тем, у кого нет времени гадать, как другие добиваются успеха.

Наблюдая за молодыми людьми вроде Чарльза М. Шваба, Карнеги понял: формальное образование редко учит зарабатывать или создавать богатство. Он обучал людей своей формуле — и они становились лидерами, а нередко и состоятельными людьми. Шваб, применив этот принцип, заработал сотни миллионов долларов.

Когда я работал над книгой, мой сын, оканчивавший колледж, прочел

вторую главу и сразу понял суть. Он применил принцип и получил первую работу с доходом выше среднего. Эта история есть в книге.

Самое поразительное, люди, освоившие этот секрет, словно выходили на волну удачи. Но ничего не дается бесплатно. У секрета есть цена, но не денежная. Его невозможно купить или передать. Он состоит из двух частей, и одной вы уже обладаете, если готовы к нему.

Этот принцип не зависит от образования. Им владел Томас Эдисон, окончивший всего несколько классов школы. Его деловой партнер, зарабатывая скромную сумму, сумел создать состояние и рано уйти из бизнеса. Эти истории вы найдете в книге.

Я посвятил двадцать лет исследованию, начатому по просьбе Карнеги. Я изучал жизни сотен известных людей — от Генри Форда до Джона Рокфеллера — и снова и снова слышал одно и то же признание: ключевую роль сыграл этот принцип.

Я не знаю людей, добившихся большого успеха без него. И не знаю тех, кто применял его и потерпел поражение. На этом основании я утверждаю: этот секрет важнее формального образования, хотя я вовсе не умаляю его ценность.

Когда вы будете читать эту книгу, секрет сам выйдет вам навстречу, — если вы готовы. Узнав его, остановитесь на мгновение: это может стать поворотной точкой вашей жизни.

Самое главное. Думай и богатей

И прежде чем вы начнете первую главу, вот ключ:

Все достижения и все богатства на земле начинались с идеи.

Если вы готовы узнать секрет — вы уже владеете половиной его.

Наполеон Хилл, 1937

МЫСЛИ МАТЕРИАЛЬНЫ

Мысли материальны, и Эдвин С. Барнс понял это на собственном опыте. Все началось с его жгучего желания стать партнером великого Томаса Эдисона. Но на пути стояли два препятствия: он не знал изобретателя и не имел денег даже на билет до Нью-Джерси. Но решимость Барнса была так сильна, что он добрался до лаборатории Эдисона товарным поездом и заявил, что хочет работать с ним.

Позже Эдисон так описывал их первую встречу:

«Если человек действительно желает чего-то так страстно, что готов поставить на кон все свое будущее, он обязательно выиграет».

Тогда Барнс получил лишь скромную должность в лаборатории, но продолжал обдумывать конечную цель — стать деловым партнером Эдисона. Он был уверен, что, если человек готов к переменам, возможность обязательно появится.

Так и случилось. Когда Эдисон изобрел новый диктофон, продавцы не проявили интереса, а Барнс увидел шанс. Он предложил заняться

продажами и сделал это настолько успешно, что Эдисон подписал с ним контракт на распространение устройства по всей стране.

Из этого союза родился слоган: «Сделано Эдисоном, установлено Барнсом». Барнс буквально придумал себе партнерство и доказал, что мысль действительно может воплотиться в богатство.

В ТРЕХ ШАГАХ ОТ ЗОЛОТА

Частая причина неудачи — привычка бросать дело после первого поражения. Р. А. Дерби, ставший впоследствии успешным страховым агентом, рассказывал историю своего дяди, поддавшегося «золотой лихорадке» и отправившегося на запад за богатством.

Работа была тяжелой, но жажда золота заставляла его снова и снова браться за кайло.

Спустя несколько недель он нашел сверкающую жилу. Чтобы добывать руду, понадобилось оборудование. Дядя вернулся в Вильямсбург, рассказал о находке родственникам и соседям, и вместе они собрали деньги на покупку техники. Дерби с дядей снова отправились на шахту.

Первая вагонетка руды показала: прииск мог принести огромное состояние. Казалось, еще немного — и все долги будут погашены. Но внезапно жила исчезла. Они продолжали бурить, но безрезультатно. В итоге