



ОТ АВТОРА

Привет, давайте знакомиться!

Меня зовут Аня, и уже более 5 лет я занимаюсь созданием различных изделий из воска и гипса. Так получилось, что с детства я была очень творческим человеком, но после окончания обучения в сельскохозяйственной академии устроилась на работу по профессии – агрономом – в офисе в Москве (да, и такое бывает). К сожалению, такая работа стала для меня почти невыносимой, и я начала искать для себя занятие, связанное с творчеством. Так в моей жизни и появились свечи. Сначала это было просто творческой отдушиной, но впоследствии я начала зарабатывать на изделиях, благодаря чему смогла уволиться из офиса и заниматься этим и по сей день. Я основала онлайн-школу, которую окончили тысячи людей по всему миру и люблю ее всей душой.



СОДЕРЖАНИЕ

От автора	3
С чего начать	11
Как начать продавать	12
Как установить цены на свои изделия	16
Основная информация	19
Организация рабочего пространства	20
Техника безопасности	21
Термины	24
Контейнерные свечи	29
Необходимые инструменты и материалы	30
Типы контейнерных восков	37
Эфирные и ароматические масла	41
Красители	46
Виды тары	47
Виды фитилей	52
Контейнерная ароматическая свеча от А до Я	59
Контейнерная ароматическая свеча с сухоцветами	65
Свеча с восковым декором в деревянном спиле	71
Формовые свечи	81
Необходимые инструменты и материалы	82
Типы формовых восков	87
Виды форм	92
Виды фитилей	96
Формовая свеча от А до Я из оливкового воска	99
Формовая свеча из пчелиного воска с росписью	105
Мраморная заливка	113
Как подровнять дно у формовых свечей	121
Благодарности	127





Buono Deco

изделия ручной работы для уюта в вашем доме





BUONO DECO



Buono Deco
карты ручной работы для уюта в вашем доме





1

С ЧЕГО НАЧАТЬ

КАК НАЧАТЬ ПРОДАВАТЬ

Возможно, вы захотите заняться свечеварением лишь в качестве хобби – это прекрасно, и я начинала точно так же.

Но что может быть лучше, чем заработок на любимом деле? Я хотела бы показать, как действительно несложно зарабатывать на своих изделиях.

В первую очередь ниша свечеварения хороша достаточно **низким порогом входа**. Вы можете начать с 5000 р.

и двигаться постепенно, продавая небольшое количество изделий.

Так как свечи отличный подарок на любой праздник (по статистике они входят в ТОП-10 подарков на праздники), **первые изделия можно реализовать среди близких, друзей и коллег**, тем самым формируя базу покупателей. А в дальнейшем это уже начнет работать, как сарафанное радио.





Немаловажный фактор – **высокая маржинальность** свечного дела. Продавая изделия в среднем и высоком ценовом сегментах, вы можете ставить наценку $\times 3-4$ и выше. Соответственно, будете не только получать огромное удовольствие от процесса, но и хорошо зарабатывать, создавая даже немного изделий каждый месяц.

Существует множество вариантов реализации изделий, главное – найти для себя наиболее подходящие и остановиться на нескольких каналах продаж.

Онлайн продажи: VK, Telegram, Pinterest, Ярмарка мастеров, маркетплейсы, Авито,

площадки для размещения корпоративных заказов, свой сайт.

Свечи, которые мы будем создавать, эстетичны, поэтому, делая хорошие фото и видео-контент, вы сможете успешно реализовывать их онлайн через социальные сети.

Офлайн продажи: аренда полок в магазинах, сотрудничество с ресторанами, студиями йоги и растяжки, массажными салонами, участие в ярмарках, корпоративные заказы на свадьбы и другие мероприятия.

