

ЛЮДМИЛА БУЛАВКИНА

Точка взрослый



БИЗНЕС

10 шагов
к своему делу

МИОО

ОГЛАВЛЕНИЕ

Вместо предисловия	5
Больше чем деньги	5
Введение	8
Бизнес: ты, они, продукт, деньги	10
Работа с книгой как с «дорожной картой»	24
Глава 1. Бизнес — это ТЫ	33
Из чего состоит твое «я»:	
инструменты для самодиагностики	35
Ты и твои ошибки	49
Ты и предприимчивость	56
Ты и твои права	61
Начать никогда не поздно	70
Резюме	94
Глава 2. Бизнес — это ОНИ	95
Кто ОНИ	97
Кто твои клиенты	107
Чего хочет клиент	119
Рисуем аватары клиентов	134
Откуда берутся клиенты	137
Сложный выбор: В или С?	142
Резюме	148

Глава 3. Бизнес — это ПРОДУКТ	149
Что делают подростки	151
К продукту — через прототип	156
От прототипа — к продукту	170
Резюме	181
Глава 4. Бизнес — это ДЕНЬГИ	183
Деньги не главное?	185
Роль денег	192
Откуда берутся деньги	196
Доходы бизнеса	201
Расходы бизнеса	206
Прибыль бизнеса	211
На чем зарабатывать	217
Где взять деньги на старт	221
Где взять деньги на развитие	231
Повтори успех	239
Резюме	242
Заключение	243
Об авторе	251
Приложения	255
Полезные ресурсы. Книги	257
Полезные ресурсы. Фильмы и сериалы	
о предпринимательстве	258
Советы опытных предпринимателей	261
7 сценариев для первого бизнеса	265
7 взрослых сценариев для быстрого старта	266
Мои 10 шагов к своему делу	268

ВМЕСТО ПРЕДИСЛОВИЯ

Почему все в мире держится на деньгах?
И почему их все время не хватает?

Настасья, 14 лет

Больше чем деньги

Один предприниматель был весь в долгах и не видел выхода. Кредиторы наседали на него. Поставщики требовали оплаты. Он пришел в парк, сел на скамейку, опустив голову, и отчаянно начал искать способ спасти свою компанию от банкротства. Тут вдруг перед ним появился незнакомый старик.

— Я вижу, что вас что-то тревожит, — сказал старик.

Предприниматель рассказал о своей проблеме, а старик ответил:

— Думаю, я могу вам помочь.

Он спросил у предпринимателя, как того зовут, выписал ему чек и сказал:

— Возьмите эти деньги. Встретимся здесь же ровно через год. Тогда вы сможете их мне вернуть.

Затем старик повернулся и исчез так же быстро, как появился.

Предприниматель получил чек на сумму 500 тысяч долларов. Внизу стояла подпись «Джон Рокфеллер». В те времена это был один из самых богатых людей в мире.

«Я могу решить все свои проблемы в одно мгновение!» — подумал предприниматель. Но вместо этого он положил чек в сейф. Одна только мысль о существовании денег дала ему силы найти способ сохранить бизнес.

С вновь обретенным оптимизмом предприниматель начал работать. Ему удалось совершить несколько крупных сделок, и за несколько месяцев он выбрался из долгов, снова начав стабильно зарабатывать.

Год спустя предприниматель вернулся в парк, держа в руках тот самый чек. В назначенное время возле скамейки появился знакомый старик.

Но ровно тогда, когда предприниматель собрался вернуть старику чек, откуда-то подбежала медсестра.

— Я так рада, что нашла его! — воскликнула медсестра. — Надеюсь, он не сильно вас побеспокоил? Он часто убегает из дома и любит всем рассказывать, что он — Джон Рокфеллер.

Предприниматель стоял, совершенно ошеломленный. Целый год он крутился как мог, строил бизнес, покупая и продавая, будучи уверенным, что в сейфе лежит чек на полмиллиона долларов. И тут понял, что не деньги перевернули его жизнь! Ему помогла его новая уверенность, которая и дала ему силы, чтобы добиться всего, что он теперь имел.

Возьмите инициативу в свои руки.

**В решающий момент только уверенность
играет главную роль.**